

坐拥好“泉”，湘字品牌难叫响

湖南将出台矿泉水产业发展规划，招商引资做大产业

境内泉源丰富，却难出“叫得响”的品牌——这是湖南矿泉水产业目前所处的窘况。

2014年，全省桶装水销量将达800万吨，瓶装水销量250万吨，市场需求量巨大，但是我省矿泉水开发量却非常有限。

11月25日，省国土厅组织召开全省矿泉水产业发展工作座谈会，召集全省矿泉水企业、销售超市、投资集团进行会谈，探讨行业发展方向。省国土厅副厅长尹学朗表示，我省正在进行本土矿泉水品牌的打造，将行文提交省政府，出台《关于推进湖南矿泉水产业发展若干意见》和《湖南2014—2020年矿泉水发展规划》。

坐拥全国十分之一矿泉水源

根据湖南省国土资源厅提供的数据显示，我省饮用天然矿泉水种类齐全，水量丰富，水质优良，以偏硅酸型、锶型矿泉水为主，世界上主要的矿泉水类型，在湖南都可以找到。

全省达到矿泉水标准的点达400余处，其中饮用天然矿泉水330余处，而全国矿泉水点仅4000多个，我省矿泉水资源占比全国十分之一。主要集中分布于长沙、益阳、岳阳、衡阳、株洲、邵阳。

在资源丰富的同时，我省饮用水市场潜力巨大。省国土厅调查数据显示，2014年，全省桶装水销量将达800万吨，瓶装水销量250万吨，预计到2020年，桶装水销量将达1400万吨，瓶装水销量450万吨。

近半水源未开发，品牌没打响

坐拥宝藏，但是，我省矿泉水的开发却极其滞后。

省国土厅提供的数据显示，我省矿泉水作为饮用水开发(生产销售)有50余处，生活用水170余处，温泉洗浴近40处，还有160余处尚未开发利用。

事实上，我省也早已开始矿泉水商业开发的尝试，自1985年首次开发平江福寿山矿泉水以来，我省陆续开发了华容南山、益阳桃花仑、湘乡东山、株洲天宝、衡阳船山、靖州飞山不老泉、灰汤岩溪乐、隆回正康等矿泉水生产企业或厂家，到2005年，全省有40多家生产企业，总开发量150万吨。到2012年底，生产企业缩减至13家，总开采量仅60吨每天。

截至2013年底，全省保有生产企业10家，均为小型企业，从业人员205人，年产量6.54万吨，年产值616万元，年利润79.3万元。然而，却没有一家企业能够打出名气的品牌。

四大因素制约本土水企发展

在本次座谈会上，我省第一家水企开发平江福寿山矿泉水负责人表示，在成本、产量以及政策等影响下，已经是在勉强维持运转。与会本土水企都透露出了发展艰难的意思。究竟是什么制约了我省矿泉水产业的发展呢？

原湖南省矿泉水鉴定委员会主任杨顺泉把我省矿泉水发展的瓶颈归结为四大因素。

一是我省矿泉水产业缺乏宣传，养在深闺无人识；

二是矿泉水总量大，但是单矿产水量不够，福寿山泉日产泉水仅不到30吨，很难满足大批量生产；

三是政策因素影响很大，本土矿泉水企业在发展过程中需要政策审批太多，从发现泉源开始，先后要经过鉴定、质量评估、矿山环评、办理开采证等一系列手续，全部办下来至少需要半年以上；

四是成本太高，开采保证金、高额税费使得生产成本增加，同时运输成本巨大，福寿山泉运到长沙的成本高达每桶7元。

■记者 肖祖华 通讯员 江翔

举措

我省将出台矿泉水发展规划

市场广阔，资源丰富，我省矿泉水产业的未来发展方向在哪呢？

杨顺泉表示，抱团发展，强强联合是未来必经的方向，努力做大集团，开创出我们自己的好品牌。

尹学朗表示，我省将制定《湖南省矿泉水产业发展规划》，对于量大质好的矿泉水点对外进行招商。在湖南，矿泉水要形成几大集团。

同时将报请省人民政府出台《关于推进湖南矿泉水产业发展的若干意见》，鼓励支持产业发展的一系列政策，打造湖南特色的矿泉水市场。在渠道建设方面，将联合铁路公路民航，摆上自己的矿泉水。联合财政搞政府采购，供应机关、学校和国有企业。自己率先喝自己的水。

记者手记

产业链延伸才能迎来大发展

资金，是企业发展逃不掉的魔咒。湖南矿泉水企业的发展也离不开资金的支持。

但是，在湖南发展投资集团有限公司相关负责人陈谷良眼中，资金根本不是个事，社会闲散资金很多，反而需要的是好的项目，能真正实现事业利润的产业模式，湖南矿泉水产业应该着眼于整个产业链，不应该局限于水资源，把加工、运输、材料等都纳入产业发展规划，会增加更多的投资机会。

在本土企业坐拥好资源却难以吃饱的状况下，国内大牌水企已经打起湖南矿泉水资源的主意。康师傅方面相关负责人出席了座谈会，表示对湖南的矿泉水非常感兴趣，已经在湖南全省寻找优质矿泉水源，已有较中意的矿点。

外来企业的进入，其成熟的管理和技术，完整的产业链发展模式，为本省水企的发展带来了更大的挑战。

湖南财母土地开发有限公司相关负责人表示，在湖南省矿泉水产业发展当中，摸清家底，打通产业链，让投资者知道自己能怎么参与其中，投资什么方面至关重要。

■记者 肖祖华

行业

苏宁“年度家电疯省榜”明日出炉 五类家电7折起售，更有最高1200元现金红包抽送

随着12月临近，婚庆、家装市场迎来一波小高峰，家电消费市场即将迎来岁末促销旺季。11月27日至30日，湖南苏宁线上线下推出“年度家电疯省榜”，全场低至7折，邀消费者共度苏宁“省钱之旅”。

怎么省？

全场7折起售，满千返百

“本次年度家电盛宴贯穿‘疯省’主题，苏宁彩电、空调、冰洗、厨卫、3C等全品7折起售，更有满千返百上不封顶。”11月25日，苏宁负责人说。活动期间，消费者可至苏宁门店参加预存20元得600元，购物满额送亚都加湿器、澳洲羊毛被等活动。

值得一提的是，11月28日至30日，苏宁2014洗衣机节也将开幕，参与品牌囊括海尔、美的、小天鹅、扎鲁西·伊莱克斯、惠而浦等国内外知名洗衣机品牌。

活动期间，消费者至湖南苏宁购冰箱、洗衣机凭发票



即可获1.7L食用油一瓶，同时还有海量冰洗爆款，如美的6公斤全自动洗衣机1098元、小天鹅6.2公斤全自动洗衣机1198元、小天鹅7.2公斤全自动洗衣机1398元等。

怎么奖？

购物满额抽现金红包

11月25日至12月5日，湖南苏宁开启第七届福满星城购物消费节暨苏宁特惠活动周，推出“你来购物，苏宁奖钱”福利回馈消费者。

活动期间，消费者至长

沙苏宁实体店购物单张电脑小票满1000元，参与“苏宁特惠活动周”大型抽奖活动，即有机会获得500元、800元、1000元、1200元现金红包。

“湖南苏宁参与本届消费节，也是符合今年消费节‘运用电子商务 促进长沙消费’的主题，活动从线上电子商务到线下实体店，都是为了给市民朋友送实惠。”上述负责人说，本次活动开奖时间是11月29日、12月5日，长沙市内所有门店均有开奖名额，中奖者20%个税需自理。

■记者 杨迪 通讯员 邓倩

服务

购空调 送免费检查清洗

即日起至11月30日，消费者至长沙苏宁市内8家门店购任意空调，同一用户同一地址可享受一台空调的免费检查

清洗服务，免收任何形式的上门服务费和清洗费。用户还可获得一张苏宁空调医保卡，可享受空调医保服务5折优惠。

资讯

张家界自驾三日游最低69元

进入12月，好消息来了。湖南乐游12月份每周五都将举办为期三天的张家界大型自驾游活动，入住山水中天或凯天国际，吃当地美食，游览张家界大峡谷、黄石寨、金鞭溪、袁家界等多个核心景区。随车人员599元/人，自驾车车主只需支付69元即可，其它随团团费全免。

值得注意的是，车主自驾至张家界后必须凭“身份证+行驶证+高速公路收费票据凭证”(不能使用ETC)，方可享受这一优惠。登录长沙旅游网频道 <http://ly.0731go.cn/> 还能秒杀若干免费及199元、299元优惠名额。

■记者 潘海涛 通讯员 尹华哲

上海宝马展开幕 中联重科斩获5000万大单

2014年11月25日，第七届中国国际工程机械、建材机械、工程车辆及设备博览会 bauma China 2014(上海宝马展)在上海新国际博览中心开幕。湘企中联重科以“诚科技·大未来”为主题，携旗下混凝土机械、起重机械等六大类27款产品盛装亮相展会，并在开幕式当天实现现场签单5000万元，成为

展会首笔大单。

据了解，两年一届的上海宝马展创建于2002年，是为亚洲最大的行业盛会，本届上海宝马展吸引了包括中联重科、卡特彼勒等海内外工程机械行业巨头在内的3500余家参展商同台竞技，预计本届展会将吸引18万人次专业观众。

■记者 黄利飞

湖南彩民再中1000万

11月24日晚，超级大乐透第14138期开奖，全国喜中4注1000万元一等奖，其中湖南所中1注喜落永州市51124体彩投注站。数据显示，中奖的是一张面额2元的单式票，这也意味着这位幸运儿2元撞上千万大奖。

在第14138期开奖后，超级大乐透奖池攀升至11.85亿元高位，再度逼近12亿元大关。丰厚的奖池奖金可以让彩民朋友完全不用担心奖金成色。

另外，在我省购买超级大乐透实惠更多，不仅可以冲击大奖，还可以参与湖南体彩“冬日暖情，好礼相送”系列活动。其一是“相约大乐透，北京看开奖”活动，凭湖南体彩会员号购买超级大乐透彩票，可以抽取“免费北京游”大奖；其二是“购买大乐透，奖上还有奖”活动，凡在我省体彩销售网点购买超级大乐透彩票，中三、四等奖还可以分别获赠500元、50元的体育彩票。 ■蒋晓琴