

银行系悍将闯入，搅动电商变局

工行融e购，名品大荟萃，品质有保障，改写电商领域大格局

双11期间，除了阿里等电商巨头相互火拼外，另一股不容忽视的力量也在崛起——银行系电商，正成为电商业强有力的竞争者。作为2014年工商银行倾力打造的一个综合性电商平台，“融e购”标志着工行未来互联网变革的重要方向。

■通讯员 肖钢 记者 蔡平

A 3C、百货全有 大牌、名品荟萃

在长沙某事业单位工作的宁洁是工行的老客户，想置换一下家里的冬被，听朋友说工行的“融e购”网上商城不错，在以600多元就买到了专卖店近2000多元的梦洁冬被之后，宁洁深深地爱上了“融e购”。

“打开‘融e购’，让人耳目一新。”宁洁说，平台不仅包括普通的3C、百货等常见商品，还有金融、汽车等特色产品，美容体检、教育培训、旅游交通等服务类商品也应有尽有，十几个大品类，1700多个品牌，数万件商品，“让人根本停不下来”。

据工商银行湖南省分行电商平台业务负责人魏京兰介绍，包括梦洁家纺、大湖股份、金健米业、白沙溪、怡清源、唐人神、九芝堂在内，湖南近百个知名品牌在“融e购”商城开了直营店。

除了现有的知名品牌，“融e购”还挖掘了一些绿色环保的产品，比如永州的异蛇酒、桑植的裕丰米业、麻阳红心猕猴桃、古丈毛尖等。

“另外，在有些线上平台无法购买的商品，在‘融e购’也能买到”，魏京兰告诉记者，比如酒鬼酒的一款内参酒，就只在“融e购”平台独家销售。

B 严格筛选商家 源头监控商品

除了可供选择的产品多，“融e购”商城另一个最大特色就是品质有保障。对此，在长沙某婚庆公司工作的网购达人贺瑶深有体会，“以前在淘宝等电商平台购物，经常会遇到货不对版或是质量问题，在‘融e购’平台上体验了十余次，完全没有这些困扰。”

魏京兰告诉记者，目前入驻“融e购”的商家都是经过工行精挑细选、严格审核的。“除了要求品牌和商家直营，对企业和商家入驻实行从支行——省分行——总行的层层把关模式，我们也深入产地，对产品的生产基地、生产工艺和品质进行实地考察，实行源头把关与监控。”

湖南工行相关负责人表示，工商银行的品质和信誉度是“融e购”商品质量的有力保障。进驻该商城的商家均为中国行业排名前10位的业内龙头企业，重点选择国际性知名品牌和全国性优质品牌。“‘融e购’通过厂家直营模式，搭建厂家到客户的直接销售渠道，确保购物安全，品质无忧。”

C/

价格有优势 促销“狠给力”

据了解，工商银行“融e购”汇集百货、汽车、金融、交通旅游等十几大行业、近2000个知名品牌、数万件畅销商品，而“品质有保障、购物可贷款、积分可抵现、支付很便捷”也吸引了大量网购用户。正式运营半年，“融e购”注册客户已达550多万人，签约商户1700多户，上架商品近6万件，累计交易额155亿元，日均交易额突破7000万元。

对客户来说，在“融e购”购物的体验并不逊于淘宝等电商，无论价格、信誉还是使用便利程度上，“融e购”都有较强竞争力。

有些用户觉得银行并不是专业做电商的，商品会比较贵。其实恰好相反，比如，“玉兰油新生塑颜金纯活能水150ml+玉兰油新生塑颜金纯面霜50g”市场价500元，而在“融e购”上购买只需425元，还赠送5片OLAY美白淡斑面膜。

同样的商品在京东商城是439元，且无赠品。比较多家电商平台的商品，“在保证品质的前提下，‘融e购’上的商品价格普遍低于其他电商平台。”贺瑶表示。记者发现，“融e购”商品的价格很有吸引力。

对此，魏京兰强调，采用直营店的模式，省去诸多中间环节，自然会在价格上形成优势。

此外，记者获悉，工行对入驻“融e购”的品牌实行费用全免、无扣点、无平台基础服务费，以这种方式实现品质优惠传导。

而这从一个入驻商家的评价可见一斑。“我们在其他电商平台也一直是旗舰店，但说实话，现在要在电商平台做得好并不容易，首先就是成本问题。现在大部分电商平台的进驻费、支付服务手续费、宣传推广服务费加起来成本要高达5%以上，而‘融e购’省去了所有项目收费，就等于一下提高了5%的利润，这中间的差价很可观，而我们也就有了更多空间为消费者让利。”

记者获悉，“融e购”还引入了团购、秒杀、限时抢购等时下流行的购物方式，为客户带来更大的优惠。



“融e购”上产品应有尽有，价格也很划算。

“退休”磁条卡别扔，或值上万元

专家提醒：闲置卡交易小心安全隐患



明年起，银行将停止发放磁条银行卡，办理新卡时将换成更为安全、快捷的IC芯片卡。这一趋势已引发了不少收藏爱好者的关注，目前，对于一些有特殊纪念意义的银行卡，根据卡种、版本等的不同，网上价格最高炒至数千元甚至上万元。

银行卡能卖一万六

在一些网上交易平台，记者发现，如今，各类银行卡正在以不同价格热拍，其中有的银行卡标价上万元，同时，也有价格仅为0.5元的普通银行卡。

输入“收购银行卡”搜索，页面上立即弹出上万条关于售卖、收购银行卡的信息。

据了解，一些存世量少的银行卡，叫价往往较高，比如早期发行的不带银联标志的银行卡，因使用范围小、发行量少、寿命短暂而受捧。另外，一些有纪念意义的报废卡，在收藏市场上的价格都相对较高。例如，一张1995年的“建行广东省分行全省计算机大联网”纪念卡，最高出价达16444元。此外，为了吸引客户，银行此前曾在卡面设计上下足功夫，比如一套“中国银行2008年奥运京印卡”，叫价达到1000元。

而在热拍的银行卡中，有一张工商银行在上个世纪90年代发行的海南岛分行金融卡，起拍价格仅为20元，但经过401次叫拍，这张据称已消磁作废仅供收藏的银行卡，最高出价达到了8860元。另外，还有一张同年代的建行青岛铁路分局青岛站“青铁龙卡”，经过593

次叫拍，目前最高出价为3713元。

本地价格在百元左右

记者走访长沙市邮币卡市场发现，本地同样有商家收购废旧银行卡磁条卡。不过，类似于上述千差万别的作废银行卡叫价，并非所有的卡片都有收藏价值。

据记者了解，目前的卡类收藏人属于小众，只有一些稀有、限量版银行旧卡被炒至高价。

一位邮币卡商户告诉记者，“一般来说，早前发行的并且发行量少的储蓄卡收购价会高一些，普通储蓄卡每张也才一两元；已经停止发行的生肖卡价格会稍高些，一张收购价约为100元左右，但价值几千上万元高价的银行卡几乎只停留在传言中，基本是有价无市。”上述商户透露。

闲置卡交易存隐患

对于闲置卡的交易，业内人士提醒，这一行为其实是有很多安全隐患的，即使是“退休”的磁条卡，仍有可能被不法分子利用进行违法犯罪活动。如果持卡人的银行卡被不法分子用来违法犯罪，持卡人很有可能因此受到犯罪行为的牵连。而持卡人出售闲置银行卡，自己名下关联的其他账户也有被盗用的风险。所以，废旧磁条卡如果没有销户或者消磁的话，千万不要交到或卖到别人手中。

一家股份制银行负责人表示，对于“退休”的银行卡，持卡人最好进行销户处理，这样可以断掉卡片账户的基本功能。对于没有销户的银行卡，相关人士也提醒，可以在磁条上打洞，或者剪掉磁条的一个角。

小贴士

哪些银行卡值得收藏

如果想收藏银行卡，那又该从何下手呢？据湖南省收藏协会邮币卡专家卢伯雄表示，“一般来说，越早发行的卡价格越高。发行量、存世量、题材和品相是决定银行卡价值高低的重要因素。”此外，升级换代、成套、编号、限量发行使用的信用卡也具有较高收藏价值。如钻石信用卡，要求个人存款达到500万元才能申办，因而发行量很小，收藏含金量也就比较大。

不过，早期的银行卡升值空间大，但其存世量也有限。对于普通收藏爱好者来说，可关注下各大银行在特殊节日发行的具有纪念意义的特殊银行卡，如针对世博会、世界杯等大型活动赛事发行的题材银行卡；或关注根据银行卡卡的功能不同发行的，如联名卡、加油卡等。

湖南省收藏协会首席鉴定专家黄念曾告诉记者，如集卡一族打算现在开始收藏银行卡，可以多关注各大银行在特殊纪念日推出的各种纪念性银行卡，银行卡上一般都有卡码、原始发行日期等信息，这是收藏、研究金融卡的最原始资料。

黄念曾还认为，现流通的磁条银行卡将在2015年前全部作废，换成芯片卡。到那个时候，银行磁条卡将成为历史，其收藏价值及意义也是不言而喻的。

■记者 梁兴

