

# 三湘都市报

好看 好用 好玩



总第 6950 期  
出版物号:CN43-0041

2014年10月21日  
星期二 甲午年九月廿八

今日版面 **24**

官方微博: @三湘都市报  
官方微信: 三湘都市报

报料热线 **96555**

## 再度启程, 寻找理想之答

【9月24日】找到廖厂长后, 我们回访25年前南疆考察队所有成员  
【10月20日】对话吴晓波们, 我们转交给廖厂长“迟到25年的报告”

>>A03、A04

“我也被晓波笔下的廖厂长所感动, 但‘廖厂长是我, 却也不完全是我’。”  
——廖群洪(廖厂长)

“这些书, 或许可以作为我交给廖厂长的考察报告吧。趁着理想还未走远, 就是打到粮尽弹绝, 也要认准一条路走到底。”  
——吴晓波

**廖红**  
中央电视台工作, 创办了《讲述》栏目, 现在是中央电视台科教频道的副总监。

**赵勇**  
中央人民广播电台工作, 现在是上海站站长。

**吴晓波**  
著名财经作家, 著有《大败局》、《激荡三十年》、《跌落一百年》、《浩荡两千年》等畅销书。

**王月华**  
现在任职于《深圳特区报》。

廖厂长

吴晓波近照

廖群洪近照

■制图/王珏

### 潭邵高速明起施工 绕行方案提前看

>>A14

### 湖南省第十二届 文博会今日开幕

>>A09

长沙小微金融大讲堂

BCS 长沙银行 BANK OF CHANGSHA

服务小微 践行社会责任

凯乐电子商务企业总部基地即将启航——系列报道之一

## 跨界触网: 显睿智更显豪气

10月10日, 湖南省商务厅发文, 公布2014年度湖南省电子商务示范企业和电子商务重点项目名单。“凯乐电子商务企业总部基地”赫然位居重点项目之中, 且为唯一的“总部”概念。

这是凯乐科技继公布并购上海凡卓之后, 又一个“跨界触网”的惊人之举, 预示着凯乐具有互联网思维的新战略将在长沙正式落地生根。

凯乐科技股份有限公司是中国第1000家上市公司(股票代码: 600260), 董事长朱弟雄先生是第十届、十一届、十二届全国人大代表。该公司是一家多元化公司, 其产业涉及光纤、光缆、塑管、白酒、房地产及文化教育产业。

或许有人会问: 这么一家传统的生产企业为何要进军电子商务新领域呢? 这与董事长朱弟雄的

互联网思维息息相关。朱弟雄是一个勇于创新的智者。他曾经用“六大突破”总结了自己32年的创业历程。“六大突破”依次为: 突破自己; 突破思想的樊笼; 突破科技的堡垒; 突破营销的瓶颈; 突破市场的屏障; 突破领域和行业的局限。在“六大突破”中, 核心是突破自己, 这也是创新的第一要素。

被称为“世纪经理人”的杰克·韦尔奇认为: “在激烈的商战中, 赢家往往是那些不断寻找并积极投身于具有良好前景行业的企业。不仅如此, 赢家还必须是那些在每一个所涉及的领域能够成为世上数一数二的业界领导者。”朱弟雄非常认同韦尔奇的这一理论, 他认为: 只有领先对手, 才能立于不败之地。每一领域都有属于自己的领军企业。如果做不到数一数二, 就会有被淘汰出局的危险。

人无远虑, 必有近忧。朱弟雄往往还在行业处于高峰期时, 便开始谋求转型升级的新出路。他在谋划进入电子商务领域的实践中, 淋漓尽致地体现了其创新特质和风格。

2011年, 国家发改委、国务院信息办、商务部专门制定了《电子商务发展“十二五”规划》。该《规划》提出, 要把推动电子商务大力发展作为产业结构优化升级的战略重点, 同时拓展电子商务产业的新领域, 发展新业态, 培育新热点, 推进规模化、品牌化经营。朱弟雄是一个对政策十分敏感的人, 从那时起, 他便萌发了“跨界”之心。他强烈意识到电子商务企业能耗低, 对环境几乎不存在污染, 在地方人口结构调整、经济产量、税收及就业等方面均可产生较好的社会效应。

于是他对凯乐产业作了新布局, 那就是逐步将现有主营业务围绕通讯和电商领域展开。根据这个布局, 凯乐现已形成1000万芯公里光纤生产能力、1000万芯公里光缆生产能力、4万公里馈线生产能力、50万箱数据电缆生产能力, 而通信硅管则是亚洲最大的生产基地。该公司是目前中国电信运营商建立网络基础工程国内唯一一纤、缆、管三者俱全的通讯产品生产企业, 是中国移动、电信、联通三大电信运营商主流供应商之一。现有的产业格局调整, 只是万里长征第一步, 而怎样才能快速实现跨界触网呢? 并购上海凡卓和建立电子商务总部基地就是他的“南拳和北腿”。并购上海凡卓已经初见成效, 而电子商务企业总部基地究竟建在哪里? 却让他颇费了一番周折。

■文/黄道强



## 余世维博士 携手 董明珠女士 登陆长沙, 《领导有方》 联袂巨献: ——中速时代下的快速发展

国内顶级的嘉宾, 时下前沿的资讯 | 锻造企业管理者必须具备的管理理念和方法

“权威调查报告显示: 2014年我国的发展正从高速增长转为中速, 这表示每一个企业都不可能再天天过年了。既然日子不是那么好过, 做老板的就得多想办法, 员工就得踏踏实实, 客户就要踏踏实实。”

余世维博士, 董明珠女士, 他们均是各自行业的中流砥柱, 本身也都是各个行业的客户, 他们会站在老板角度、客户角度很清楚地告诉你, 在新的形势下, 企业的发展形势下, 你该怎么调整自己, 让老板信任、客户喜欢、员工追随! 以及作为一个老板, 你该如何建立自己公司的制度, 如何用人, 如何创新而最终达到企业的终极目标。

主办方

承办方

官方战略合作伙伴



时间 2014年11月5日

联系人 胡老师 158 0250 6914 / 李老师 153 6781 9654

