

家电

领跑行业 格力推“家用中央空调6年免费包修”

好马配好鞍，在产品领跑行业后，格力在服务上再出新举措。

9月16日，格力电器对外宣布，自2014年8月1日起购买格力家用中央空调可享受6年免费包修服务。

这是继格力在业内率先推出家用空调6年免费包修、变频空调2年免费包换的服务承诺后，再次体现对消费者的关怀与责任。

在传统家用空调仍然是主旋律的情况下，家用中央空调因外形美观、舒适性、节能性佳、使用寿命长等优点深受消费者青睐。据相关数据显示，2013年国内家用中央空调市场已达180亿元左右，到2018年有望达到600亿元。

然而，有专家指出，产品质量、售后并没有跟上家用中央空调市场扩张的步伐。目前市场上各品牌关于家用中央空调的保修年限从1年到2年不等，较短的保修期限使消费者在选购、使用产品时会有一些担忧。

格力电器董事长兼总裁董明珠女士曾表示：“做领导者，不做模仿者”。此次格力推出“家用中央空调6年免费包修”政策就是通过升级售后服务，对消费者进行郑重承诺，也是对行业服务的又一次超越。

湖南格力空调副总经理张平表示，对格力而言，消费者的真实需求才是企业的最高标准。格力所取得的一切成绩，是研发道路上的一种积累，是立足于消费者需求上的一种责任。只有掌握核心技术，才能实现低碳发展，实现对环境保护的承诺；只有掌握核心技术，才能成为中央空调品牌的先行者，成为行业服务标杆；也只有掌握核心技术，才敢于提出“家用中央空调6年免费包修”的政策，将真正的实惠带给每一位消费者。 ■记者 杨迪

苏宁爆款低至5折 抢先引爆“十一”



“十一”未到，消费热度已经点燃。

国庆未到，家电市场的烽火已燃。

对此，湖南苏宁宣布提前启动国庆黄金周大促，率领全省53家门店开启“十一”黄金周的促销，抢先爆发“捞金”。

届时，海量爆款低至5折，来就送精彩好礼，满就赚惊喜大奖，贵就赔双倍差价，并联手王老吉（绿盒）送出超国庆的优惠……

限时秒杀特价单品

与往年不同，今年国庆大促来得更早一些。苏宁相关负责人表示，9月19日起，苏宁将开展各种形式的团购节、周年庆等活动，持续到国庆。

届时，消费者既可享受满返降价的直接让利，还有超级买赠惊喜，如消费者至苏宁门店购传统品类三件及以上商品，满12888元即可

获赠惠而浦原汁机一台；活动期间，消费者成为苏宁新会员，首次购传统品类3件以上累计满2万元，可享7折优惠，特价机等不参加。

更重要的是，湖南苏宁签订亿元采购大单携手百余厂家保证黄金周的货物供应和价格优势，并联合推出“厂商价保联盟”行动，承诺价保国庆，差价双倍补还。“9月19日8:18，苏宁五一广场超级店排队抢购，燃气灶仅需38元，微波炉仅需198元，32吋LED仅需899元，小米3仅需1388元，ipad mini (16G) 仅需1788元等，数量有限，先到先得。”上述负责人表示。

组团砍价更便宜

9月20日，在五一广场超级店，有一场超级团购盛宴邀请你组团去苏宁“批”家

电。活动当天，消费者购物满1000元返100元现金抵用券，购物即可参与抽奖iPad mini，购物满2000元即送雪花勇闯天涯听装啤酒一打，现场还有免费美食品尝、红酒试品、体验体感车等项目。

其中，最耀眼的一个环节当属现场的砍价环节。上述负责人说，活动当天下午，五一广场超级店现场将有砍价师帮你组团买到无比便宜的特价产品。人多力量大，人数越多，价格就会越便宜。如索尼48吋全高清窄边框智能LED，5人以上报团直降600元，10人以上报团直降700元，20人以上报团直降800元；三菱重工大15P冷暖定速挂机，5人以上报团直降350元，10人以上报团直降450元；索尼微单相机 NEX-5TL，5人以上报团直降200元，10人以上报团直降249元等。

■记者 杨迪 通讯员 邓倩

“虚拟裁缝” 助你量体购衣 派意特新技术抢占 高端定制市场

系列报道之2
新浪潮

不需接触人体，就可以量出人体尺寸，并且在短时间内实现成衣制作。这是三湘都市报记者日前在湖南派意特服饰公司的帝楷云平台体验到的三维量体技术。这个平台预计将于10月上线，届时消费者就能体验到快速量身定制的新技术。

从沙滩裤、衬衣起家，到职业装团购、高档西装出口，再到高端个性化定制，派意特公司由7个人的小作坊起步，经历多次探索与转型后，已发展成一家年产值近4亿元的较大规模服装企业，当之无愧成为湖南创新创业的典范。

靠“专注”起家

很难想象，这家湖南服装行业的翘楚企业，起初是由一名24岁年轻女子挑纲的。1993年，大学刚毕业一年的姜学军，大胆接管一个经营不善的服装企业，创建派意特。

当时在湖南，圣得西、忘不了在服装零售行业已经声名鹊起，而派意特的前身属于邮电系统企业，主要制作省内邮电系统职业装。

为了寻找生存空间，姜学军决定专注职业装这一细分市场，只做团购不做零售。借着“专注”精神，派意特以过硬产品质量，将业务从邮电职业装发展到全国工商、税务、法院、检察等10大制服行业，并被评为中国职业装十佳品牌。

靠“创意”发家

姜学军没有止步。2003年，姜学军把眼光瞄准了海外。

2006年，派意特实现销售收入1.3亿元，其中国内市场销售8000多万元，出口美国、澳大利亚600多万美元，成为当时湖南少数几个销售过亿元的服装企业。2008年，国际金融危机席卷全球，纺织服装行业也一片叫“冷”。此时派意特也同样感受到了寒意，公司出口产品订单明显回落。姜学军重新把目光投向国内，试水高端定制业务，“三维量体机相当于实现一对一定制，让设计师直接给消费者服务。这一技术将大大助推‘高级定制’的发展。如果设计能够很快满足消费者需要的话，从量体到成衣的出品，将是几个小时内便能完成的事情。”姜学军介绍。

作为湖南服装业的龙头企业之一，派意特正在筹划建设“湖南服饰文化创意产业园”，包括湖南服饰产业总部基地、湖南服饰电商园、时尚设计师创业园、大学生创业园四大特色主题创业园区以及湖南服饰文化博览馆。

■记者 杨田风

旅游

“十一”去大理 来次深度自由行

风花雪月的浪漫，让藏在云南中部的大理成为令人向往的心灵目的地。9月17日，大理白族自治州人民政府在长沙举行推介会，为湖南游客带来一个自在大理。

记者了解到，6月15日，长沙开通直飞大理航线，飞行时间仅需两个小时，湖南游客前往大理游玩更加便捷。其中，长沙起飞时间为19:40，21:45抵达大理，大理起飞时间为22:25，次日00:25抵达长沙。

■通讯员 杨晓眉
记者 潘海涛

电影《穷途》红石林开拍 古海奇观搬上大荧幕

在5亿年前的海底世界中，中国唯一红色碳酸盐石林里，一支特殊的队伍引人注目——近日，由总制片人牟天翔、总导演刘彬杰执导的喜剧电影《穷途》“转战”湘西红石林，开始了湘西拍摄之旅。

红石林景区位于湘西古丈县的西水河畔，景区内遍布高大奇石，造型各异，颜色变化多端。早前，红石林就因其得天独厚的地理形势及独特环境被各种影视剧及节目录制组青睐，红遍大江南北的《血色湘西》、《乌龙山剿匪记》、《功夫之星》、《拯救女兵司徒慧》等影视剧均在此地拍摄，湖南卫视《世界看湖南》、《玩名堂》等栏目也曾在此录制节目。

■通讯员 李果 刘茜 记者 潘海涛

家电·导购

“十一”前，这些产品火了

“十一”长假，不少消费者选择来一次说走就走的旅行，却也不得不和“十一大促”说byebye。为了满足消费者提前省钱购物的愿望，不少商家都提前拿出了“十一”的优惠力度。那么，什么产品是近期的热销单品呢？“十一”又会有什么优惠？

好用

大家电“十一”价提前享

通程电器相关负责人表示，提前过“十一”，不仅分流拥挤的人流，也为难得的长途旅行腾地儿。

据了解，今天，通程电器将迎来国庆前第一波大型团购日。“不仅价格提前降落到‘十一’价，19日下午

3点前在长沙网(<http://bbs.0731go.cn>)报名，还将额外获得100元大家电无限制现金券，可以在19日16:00-22:00使用。”通程电器上述负责人说。

这样也意味着，上述时间内，原价8199元、大型电商上售价7699元的畅销单品海信58K280U，通程电器在国庆促销价6799元基础上，还能再少100元。

在国美电器，三天销量近1000台的格力空调(GREE)KFR-50LW，还能参与19日步行街店满千返百活动。

好玩：

体感车直减1800元

“从8月中旬开启预售

到现在，全国预定已经接近2万台。”9月18日，谈及X-BOX·ONE，苏宁云商长沙大区负责人说，普通版3699元，限量版4299元。

据了解，X-BOX·ONE即家庭娱乐游戏机，最引人瞩目的就是“机顶盒”功能，借助语音控制，可随意切换到电视、游戏、音乐等界面。

即日起至9月23日，在苏宁预交499元可抵用购机款499元，另赠送100元游戏券+100元配件券+100元电脑通用券(满5000元使用)+价值399元Office365一份。

此外，原价5980元的骑客体感机，活动价直减1800元或返券1800元。

■记者 杨迪

活动

9月暖男“玩美”来袭

近日，屈臣氏在长沙发起“玩美行动”，8位型男空降长沙。只要到屈臣氏指定店铺，关注“屈臣氏中国”官方微信，便有“玩美型男”与你游戏互动，为你提供女王尊享。与

此同时，针对秋季换季肌肤面临的问题，型男们还贴心地送上秋季护肤心得。

即日起，整个9月，屈臣氏会在长沙地区持续发起玩美行动，包括屈臣氏时尚

名堂店、屈臣氏开福万达广场店在内，将有8家店铺有型男驻守。每逢周六、周日，便有暖男带着丰富礼品在不同的屈臣氏门店等着你。

■记者 潘文秀