



因养猪污染环境,从2010年起,长沙县福临古华山村的生猪养殖户与镇政府签订协议,领取数千到数万不等的补贴,承诺自愿退出或减产生猪养殖。然而,这些养殖户偷偷违约违规养殖。镇政府多次派人上门劝说无果,今年8月,终将养殖户告上法庭。

# 领补贴还违约,镇政府告七养殖户

## 长沙县福临镇养殖户自拆猪栏严格履约 镇政府:用法律维护政策的严肃性

本报9月11日讯 9月10日,长沙县福临镇古华山村张建明家中,偌大的猪舍里没有一头猪,猪栏全被拆除,安静得能听见窗外的虫鸣鸟叫。而在一个多月前,这里生猪成群,臭不可闻。

长沙为治理污染推行生猪禁养和限养政策多年,包括张建明在内的古华村众多养殖户,从镇政府领取了数万补贴承诺退出或减少生猪养殖,却私下超标养殖。

劝说无效,政策难落实。今年8月底,长沙县福临镇政府将张建明等7名领取了较大金额补贴却违约的养殖户告上法庭,7人全部心悦诚服地自拆猪舍严格履约。

### 庭审:案件达成调解,养殖户自拆猪栏

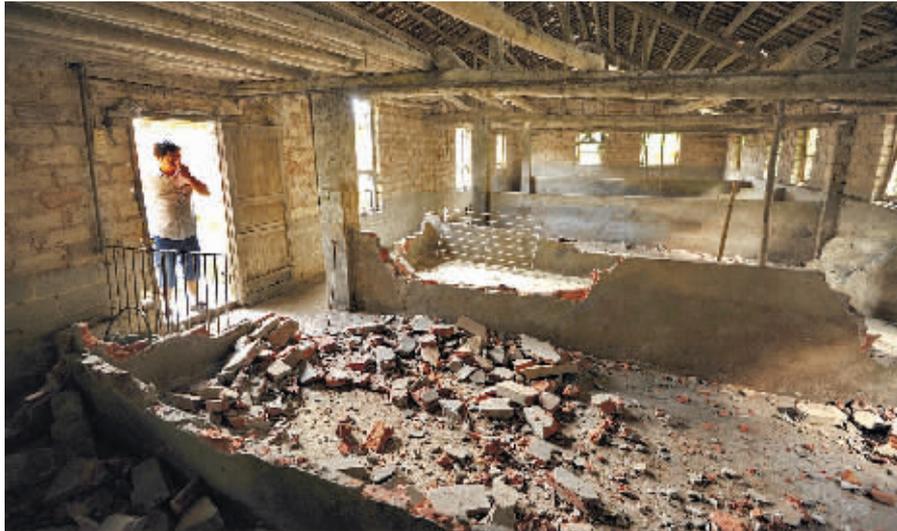
承办此案的是长沙县人民法院福临法庭庭长游宇。

“这次庭审关系到福临镇生猪限养、环境治理的大局,有着示范意义,农民的诉求也很重要,能否顺利解决这些纠纷?”游宇表示,“养殖户觉得以前都是以个人的身份跟处于强势的政府打交道,现在法院参与进来了。原被告双方在法庭上地位平等,是一个反映意见的好平台。”

8月26日,第一起案件开庭,被告为张学林。当天上午,镇政府派出工作人员出席庭审,张学林出庭应诉,其他被起诉的养殖户也来旁听,旁听席坐得满满当当。

“对事实没异议,支持政府的工作,希望能和解。”张学林表示。最终,在法官的调解下,福临镇和张学林达成调解,张学林履行协议,自己拆除超标猪栏,喂养生猪不超20头。

截至9月3日,其余6名养殖户也承诺退出养殖或者减产至20头以下。



9月10日,古华山村张建明家中,偌大的猪舍里没有一头猪,猪栏全被拆除。 记者 童迪 摄

### 养殖户:还是要讲法,要按协议办

9月10日,记者回访这7户被诉的养殖户,他们已经按规定拆除了猪栏。

“养猪是我们当地养家致富的主要手段,但也确实污染严重,因为猪舍就在房

子旁边,味道太重,甚至还出现亲不敢来家里做客的情况。”今年59岁的张建明表述,虽然自己年纪大了转产困难,但还是支持政府的政策。

### 镇政府:法律诉讼将成解决纠纷的长效机制

长沙县福临镇党委副书记李志明介绍,镇政府采取了一系列措施来治理生猪养殖污水,但因为居民养殖的方式比较落后,数量太大,污

染问题无法得到解决。“面对养殖户的违约行为,我们多次派人做工作,但收效甚微。镇政府没有执法权,便想到用法律来维护政

策的严肃性。”李志明说,法律诉讼将成为解决各类纠纷的长效机制。■记者 潘显璇 实习生 王宇 张静 葛志萍 通讯员 刘新

### 专家观点

#### 政府管理模式的进步

湘潭大学法学院副院长、教授欧爱民表示,在法治湖南建设的大背景下,福临镇政府成为原告,通过司法途径来解决养殖违约事件,体现了政府部门法治思想、法律意识的不断提高,这一做法值得肯定。福临镇政府放弃传统的强制执行方式,改用诉讼的方式来化解矛盾,是现代政府服务型理念的体现,是管理模式和能力的进步。

### 记者手记

#### “民告官”“官告民”都是必然

政府部门到法院去告公民,这样的事的确少见。事实上,要实现法治社会,首先得从政府做起,“官告民”就是实现法治社会的必经之路。

“官告民”以及“民告官”,是在政府和公民之间建立一个司法的检测机制,这能有效地“过滤”那些违法的、不合理的侵犯了公民合法权利的政府行为。同时,“官告民”也是科学决策所要求的,因为通过严格法律程序的考验,各种各样的问题都会被提出来反复论证,这样就能证明政府的决策既是合法的,又是科学的。

## 高岭打造中国首个商贸产业生态圈

# 长沙商贸高岭,打造新型市场集群标杆

在长沙,专业市场的新一轮外迁浪潮已经启动,老旧市场的淘汰赛正式开场,它们的最终结局都将被第五代品质化专业市场群全面取代。

长沙往北,金霞园区高岭组团,将开启长沙全产业链第五代专业市场的新篇章。这个集结香江控股集团、阿里巴巴、传化物流、普洛斯仓储、前海香江金融等大型集团的商贸物流航母,将打造中国首个“商贸产业生态圈”。

在高岭国际商贸城项目总经理黄勇光看来,目前长沙的老市场已经不符合新的城市规划的需要了,也承担不了承东启西的商贸物流的中枢作用。“高岭建成之后,这个集物流、仓储、融资等形式为一体的平台,将形成批量采购、集中供应、厂价直销、接单加工、电子商务、拍卖交易等多功能、全方位、强辐射、大流通、集约化、网络化、专业化的大型产业综合服务体。”

### 商贸城换代升级 展会模式辐射更远

从三湘南湖大市场到马王堆建材新城,从河西郁金香家居市场到高桥综合大市场,围绕着老



长沙,专业类的市场实现着体量倍增的规模扩张。在这一波波涌动的地产开发狂潮中,造就了众多财富神话。

然而,这样的市场已经无法满足不断更新的消费需求。人们期待一个品质更佳的“智慧型”商贸综合体,来打造一个巨大的消费中心。

“作为第五代市场的高岭,除了产业之外,还会将产业链上的各个链条集结起来,从原料供应到生产厂家,再到市场销售,整个链条全部打通,形成商贸产业生态圈。”黄勇光说。

在他看来,要加强第五代市场的综合影响力与辐射范围,形成固定品牌的省际、中部、全国甚至国际展会模式,是重要传播途径。

据了解,从2016年起,中国(秋季)家居建材博览会将落户长沙高岭,届时,长沙将成为中部家居建材行业的一面旗帜,而长沙市民也将直接享受到家博会带来的红利,购买家居建材将比市场价便宜30%到50%。

“高岭国际商贸城整合电子商务、物流、仓储以及金融等全产业链商贸产业生态圈,从根源上降低经营成本,商家节省了支出,也将最终让利给消费者。”黄勇光表示。

### 强大现金流支撑 打造金融CBD

对于中小微企业主来说,把商业做大,最大的瓶颈还是资金短缺。在传统的专业市场,融资问题也无法得到解决。

然而,在高岭国际商贸城,商家的融资似乎不再是阻碍他们发展的绊脚石。“香江集团与前海香江金融,就是为了给商家提供最有力的金融保障,通过金融供应链的服务模式,让他们安安心心做生意。”黄勇光说。

据介绍,香江集团凭借在金融领域的实力,联合中行、建行、工行、交行、浦发等银行,打造了一个360亿元的融资平台,为入驻商家提供永续、低利息的金融服务。

另外,黄勇光还介绍,现在香江集团拟与浦发银行共同开发“高岭金融贷”、拟与招商银行开发“高岭生意贷”等金融产品,既有免抵押的服务,也有高达1:1.8额度配比的金融产品。

### 大数据革新商机 线上线下成就新经济

在这个一切皆电子商务的时代,人类数千年来商业行为被颠覆,人们的购物方式、消费方式和生活方式也随之发生了前所未有的改变。

于是,高岭国际商贸城作为长沙第一个五代市场,它与阿里巴巴的合作体现了其在新的市场运行管理模式、市场的附加值、信

息技术支持平台、市场集群的品牌外延所产生社会生产力等方面做了更多的思考。

今年7月,全球最大电子商务平台阿里巴巴开福产业带落户金霞,为高岭国际商贸城提供电商平台支持。

“高岭可以通过阿里巴巴的平台,让800多万采购企业、数亿的消费者通过这个平台让人们知晓,同时,也能通过这个平台为高岭引进高质量的客户。”黄勇光说。

不仅如此,以电商为主流的新商贸浪潮正汹涌澎湃。全渠道运营成为以大商贸集群、大仓储、大流通为基本条件的新型商贸平台发展的方向。

“阿里巴巴产业带电商+市场集群”的全渠道平台,正是处于投资4.0时代下,商贸产业变革的大势所趋。数据显示,长沙电子商务相关交易正以年均30%的速度增长。作为投资者,电商变革浪潮势不可挡,而在高岭“弄潮”可享受全渠道交易服务。在长沙,高岭卖家交易半径无界限扩大,交易量呈几何裂变式增长,买家平台资源即将进入千万量级。

■记者 侯小娟