

# 0利率买车是噱头?

婚期将近的小陈想入手一辆新车，作为给自己和老婆阳阳的结婚礼物。小两口看中了雪佛兰迈锐宝，但由于两人都刚刚参加工作不久，银行存款额不高，于是打起了贷款买车的主意。两人在网上看到了迈锐宝0利率购车的广告，满心欢喜地跑到星沙的雪佛兰4S店进行咨询，却发现自己挑中的2.0L舒适版车型并不在活动之列，而就算是参加活动的车型，比如1.6T舒适版，0利率贷款也有诸多限制，贷款期限短，月供高不说，还要缴纳3000元服务费。0利率买车只是噱头么？小陈和阳阳有些失望。

■三湘华声全媒体记者 刘宇慧

## 广汽菲亚特助力 湖南职业院校技能大赛

5月18日，2014湖南省职业院校技能大赛交通运输类竞赛暨“广汽菲亚特”杯汽车检测与维修、汽车营销赛在长沙举行。来自全省高职、中职的400余名选手将围绕汽车维修基本技能、汽车自动变速器拆装与检、汽车检测与维修综合技能、汽车营销等11个项目展开激烈的角逐。

此次大赛由湖南省教育厅联合湖南省交通运输厅共同主办，湖南交通职业技术学院承办，湖南省汽车龙头企业广汽菲亚特汽车有限公司倾情赞助。今年的比赛项目设置不仅对接全国职业院校技能大赛的项目，更充分考虑了湖南产业发展的现实需要。

广汽菲亚特作为湖南省合资汽车企业之一，已成功和省内二十余所学校建立了合作关系。此次赞助湖南省职业院校技能大赛交通运输类大赛，将为培养省内汽车技术人才，推动地区汽车产业发展起到积极的带动作用。

■三湘华声全媒体记者 杨刚

## A 0利率购车限制多

5月18日，小陈和阳阳前往星沙的雪佛兰4S店看车，他俩挑中的这款车是迈锐宝2.0L舒适版，因这款车不参与金融购车的优惠活动，在销售顾问的推荐下，两人将目光转向了价格略高的1.6T舒适版车型上。1.6T舒适版优惠之后的价格是15.59万元。得知小两口是冲着0利率的活动过来的，销

售顾问马上给他们做了一个0利率的购车计划：贷款1年半，最低首付3成，月供6062元。小陈觉得这个月供偏高，让销售顾问在首付不变的基础上做个2年期的金融计划，却被告知，需要支付3000元的利息。

不是免利息么？小陈有些纳闷。销售顾问大概也看出了小陈的心思，连忙解释：“其

实，零利率并非银行或汽车金融公司不收利息了，而是这部分利息是由厂家和经销商承担，然后再补贴给银行或汽车金融公司。当厂家贴息的额度低于利率的总额度时，差额部分的利息便需要消费者自己承担。所以，0利息一般只有特定车型采用特种金融方式贷款时才能满足。”

## 提醒

### 0利率购车玄机多 多作比较再定夺

对此，一名不愿透露姓名的业内人士表示，“零利率”只是一种宣传手段，里面有许多限制和玄机，“羊毛出在羊身上”，经销商厂家都不会做亏本的买卖。所有零利率、零月供、免息、贴息等金融方案看似十分优惠，实际都是促销噱头。能享受这些特惠贷款方案的车辆，都是贷款金额小、贷款期限短的车型。不过，他也表示，在CPI高涨的当下，贷款买车其实不失为一种明智的选择。但是，消费者在选择贷款方式及贷款期限时，应多做比较，多方面考虑，选择最合适自己的方式，不要被所谓的促销广告蒙蔽了双眼。

## B 0利息不等于0服务费

不仅如此，小陈注意到，在销售顾问给他列的计划里，提车需缴纳的总费用（71425元）比三成首付的钱（46770元）高出不少，多出来的费用中，仅保险、上牌及“服务费”三项加起来就有近万元，而销售顾问表示，凡是贷款买车的车主，这三笔费用都必须在店里缴纳。且保险必须是全保，保单到手后也需要押在银行

里，还要另加抵押认证，防止在发生大型事故或者其他问题时，车主拒绝还款。

至于服务费3000元，销售顾问表示，这是统一要收的，不过并未给出收费依据，只说，雪佛兰品牌都是这样收取的，长沙各店也都是这个标准。

值得一提的是，并非只有雪佛兰一个品牌是如此收“服

务费”的。记者走访星城车市发现，凡是有金融购车政策的品牌，几乎都有这项费用，不过有的标为“服务费”，有的标为“手续费”罢了，但这项费用似乎并没有明确的收费标准。上海大众polo收2800；奥迪A4、A6收6000元，进口车型则需9000元左右……问及为何是这个数目，只说，品牌在长沙的其他各店都是这么收费的。

## 坤宝丰田迎华丽升级

经过长达2个月时间的“整形手术”后，5月17日，广汽丰田坤宝天心店迎来华丽变身。为回馈广大来宾，店内更推出“升级启航 百万钜惠”活动礼遇消费者。不仅购车可享政策优惠，即日起至6月30日，客户到店维修保养还能尊享八重钜惠礼。

广汽丰田长沙坤宝天心店成立于2006年，是广汽丰田汽车有限公司首批授权的集“整车销售、售后服务、零部件供应、信息反馈”四位一体的特约销售服务经销商。完成店面升级后的坤宝丰田将以全新形象启航，为车主们带来更为优质、贴心、尊贵的服务。

■三湘华声全媒体记者 刘宇慧

上海大众汽车  
SHANGHAI VOLKSWAGEN

30  
Anniversary  
1984-2014  
五十年同行

www.svw-volkswagen.com



## 新桑塔纳，安全有礼

购新桑塔纳·即送1080P高清行车记录仪  
极限广角超强夜视·并集三大安全功能于一体  
安全品质再度升级

安全，当然需要理由。新桑塔纳搭载大安全气囊、ESP车身动态电子稳定系统，并拥有德国工艺的坚固车身，安全，理所当然。现在购车还有1080P高清行车记录仪相赠，为你时刻守护安心旅程。安全有礼更有好礼，还可获赠优惠礼包二选一：  
• 首付30% 即享两年0利率  
• 任意品牌车型置换新桑塔纳，可获最高3000元现金好礼  
新桑塔纳优惠更贴心，让你安心又开心！



六气囊保护 标配ABS+ESP 主动安全系统



## New Santana 新桑塔纳 —— 走遍天下都不怕 ——

至真体验 按图索

立刻扫描二维码，申请试驾

湖南华众	0731-85126666	星沙众兴	0731-84019999	浏阳兴旺	0731-84728888	兰天众天	0731-85799088	湖南世华	0731-82832888		
湘潭华明	0731-88587222	邵阳海众	0739-5412899	岳阳中湘	0730-8711718	郴州天福	0735-2184037	衡阳云乔	0734-8681888		
常德申洲	0736-7706887	娄底众德	0738-8763388	株洲益源	0731-22226000	湘潭北斗	0731-57885277	益阳蓝天	0737-6611999		
怀化德众	0745-8135333	永州高卫	0746-8663888	浏阳裕卓	0731-82728881	衡阳西城	0734-8514888				

