

SUV或成淡季价格战主战场

5月份是新车密集亮相的一个月,是优惠促销信息千变万化的一个月,是消费者热闹看车的一个月。

五月中下旬,车市进入交易低潮期,渐入淡季。虽然有部分新车陆续到店,但经销商基本在消化“五一”期间的订单客户,新增客户较少。从五月下旬到八月的炎热夏季,将迎来车市新车交易短暂且“难熬”的低谷时段,经销商或将提前打响价格战,SUV或将成为淡季价格战主战场。

■三湘华声全媒体记者 杨刚

长沙车市渐入淡季

5月的湖南车展一过,车商们开始迎接全年最难熬的低谷。“这是一年中淡季持续最长的时段,到九月份市场才会再度转好。”东风标致一家4S店销售负责人说。

记者从长沙各汽车品牌经销商获悉,“五一”期间的大批需求释放,让经销商整体库存得到缓解,5月份整体库存比3月和4月都要理想。但这种情况也只是暂时的,未来两三个月,经销商库存量又会再度增加。除了淡季因素外,随着此前3、4、5月陆续上市的新车将进入市场销售,淡季竞争加剧,但需求减弱,导致6月份起车市整体库存会迅速上涨。虽然新上市车型是经销商抵消淡季客源少的一个重要砝码,但几乎没有优惠让利的新车往往要三个月过后价格出现松动,才会有较明显交易增长。

“新车”之战,淡季上演

5月,大批的新车集中上

市。如马自达6阿特兹、昂克赛拉、全新卡罗拉、雷凌、新歌诗图、斯柯达明锐、创酷、长安CS75等在本月陆续上市。加上4月北京车展上市的几十款新车,在接下来的3个月,这些新车将陆续到店。

在这3个月的传统淡季里,汽车经销商必须依赖新车保持“新鲜度”和人气热度。五月中下旬的新车推广攻势已经非常积极。

阿特兹、雷凌、新奔奔、创酷、新奇骏、CTS、2008、逸动、新一代美福来等在长沙做一系列的推广营销活动。此外,马自达6 ATENZA阿特兹展车已到店,创酷已到店,经销商全面接受预订;标致2008展车已到店……淡季新车之战将格外的激烈。

价格战即将打响

车市渐入淡季,经销商之间的价格战也将上演。不少经销商也表示,6月份是季节性销售淡季的转入点,为缓

解库存压力,冲销量争份额,只能降价。

一家自主品牌4S店的市场部经理认为,SUV市场将成为价格大战的“主战场”。随着新一批合资城市小型SUV的陆续上市到店,自主品牌SUV面临全面的挑战。

记者从市场了解到,依然有部分车型在“五一”后坚持了较高的优惠幅度,尤其是大热的豪华品牌担当了近期市场促销的先锋。奥迪A4L直降2.7万元,A6L最高优惠13.2万元;雷克萨斯LX57优惠10万;讴歌ZDX优惠29.04万元;凯迪拉克XTS优惠3万。

其它主流车型也提前放出了优惠。科鲁兹最高优惠2.71万元,雪铁龙C4L优惠1.5万元,致悦优惠0.7万元,卡罗拉优惠2.5万元,速腾优惠1万元等。

业内人士表示5月中下旬库存量不大,优惠不会继续加大,但七八月份随着库存加大,会有部分车型价格绷不住出现较大让利,消费者届时可以“捡漏”。

城市SUV又多一种选择

在SUV大热的今天,SUV成为很多“80、90”第一部车的选择。各合资品牌纷纷发力推出了城市小型SUV,抢占最后一个细分市场。5月16日,雪佛兰创酷中南地区正式上市,售价11.99万元—15.99万元。雪佛兰创酷是通用汽车集结全球资源,为城市新青年打造的新生代城市SUV。

创酷传承了美式SUV血统,雪佛兰第一次将变形金刚元素赋予了一款新生代城市SUV,打造一部现实版的小型变形金刚。创酷外观硬朗动感,全系标配战戟式18寸超大轮毂,内饰干练简约,拥有1372L灵活可变的大容量行李厢和多达25处的人性化储物空间。其搭载的MyLink智能车载互联系统,能让车生活更精彩。

创酷搭载1.4L涡轮增压发动机,配合全新一代6速手自一体和6速手动变速箱,百公里综合油耗低至6.9L。同时,在同级同价位车型中,创酷是唯一配备AWD智能四驱系统的城市SUV,有效提升湿滑及坑洼路面的行车能力。

雪佛兰创酷,集合了高效性能、智能科技与五星安全等优势,为新生代年轻人提供更具个性、更多元化、更富乐趣的生活方式。创酷这款小变形金刚值得市场期待。

■三湘华声全媒体记者 杨刚

五月热销车型优惠情况

奥迪A4L 特价车直降27000元
奥迪A6L 最高优惠132000元
启辰D50 现金优惠3000元
科鲁兹 最高优惠271000元
雪铁龙C4L 优惠15000元
致悦 最高优惠7000元
传祺GA3 最高优惠4000元
北汽E系列 最高优惠13000元
上汽MG5 最高优惠20000元
雷诺风朗 最高优惠21000元
速腾 最高优惠10000元
卡罗拉 优惠25000元
福特翼虎 最高优惠6000元
别克君威 最高优惠25000元
广本雅阁 优惠10000元
凯美瑞 最高优惠33000元

以经销商实际让利价格为准。

百万答谢 有您有礼

千人海外游 千万别错过

回馈百万信赖, CR-V 邀您畅游加拿大

Always the Innovator CR-V 城市SUV开创者

百万答谢 千万有礼

- 1 购车有礼: 购买CR-V可抽奖赢取加拿大枫叶之旅或延长保修一年的超值优惠
- 2 试驾有礼: 到店试驾CR-V可获赠咖啡券, 先到先得
- 3 推荐有礼: 东风Honda车主以老带新推荐CR-V车型成功, 老客户可抽奖赢取加拿大枫叶之旅; 新老客户均可获赠500元代金券
- 4 评估有礼: 任意品牌车主: 到店评估旧车可获赠JADE车模
- 5 置换有礼: 任意品牌置换CR-V可获赠1000元置换代金券
- 6 延保有礼: 东风Honda购车或续保期间车主到店可享500元延长保修代金券或延长保修分期



活动截止至2014年6月30日

蓝天集团东风本田中天店
销售热线: 0731-8842 5555
服务热线: 0731-8842 6555
地址: 中南汽车世界B1-04

东风本田万家丽南路长沙诚通店
销售热线: 0731-8283 4567
售后热线: 0731-8277 6688
地址: 长沙市万家丽南路与黄谷路交汇处(环保工业园管委会对面)

蓝天集团东风本田河西店(十年老店)
销售热线: 0731-8274 5678
服务热线: 0731-8284 9199
地址: 长沙市岳麓区金星大道中段(市政府以西200米)