

工行“融e购”造“淘宝”新商城,3C、百货等商品应有尽有,购物还可贷款 银行搭网购平台,挺进电商领域



工行“融e购”界面。



银行拥抱电商,早已不是新鲜事。最初银行的网上商城主要是为信用卡客户进行分期付款而设立的,不过随着时间推移、技术逐渐成熟,网上商城已然名副其实。工商银行“融e购”商城上线,为银行系电商又增添一道靓丽的风景线。

作为2014年工商银行倾力打造的一个综合性电商平台,“融e购”标志着工行未来经营转型的重要方向。其汇集了百货、汽车、金融、交通旅游等十几大行业、数百个知名品牌、近万件畅销商品,而“品质有保障、购物可贷款、积分可抵现、支付很便捷”也成为工行“融e购”脱颖而出的核心竞争力。

商品覆盖生活需求

在长沙某事业单位工作的宁洁是工行的老客户,夏天快到了,宁洁想置换一下家里的夏被,听朋友说工行的“融e购”不错,在以200多元就买到了专卖店800多元的梦洁之后,宁洁就深深地爱上了“融e购”,因为“小平台”里面蕴含着“大世界”。

“打开‘融e购’,让人耳目一新。”宁洁说,平台不仅包括普通的3C、百货、金融等常见商品,还有汽车等大额产品,美容体检、教育培训、旅游交通等服务类商品也应有尽有,十几个大品类,近1000个品牌,超万件商品,“让人根本停不下来”。

据工商银行湖南省分行电商平台业务负责人魏京兰介绍,包括梦洁家纺、大湖股份、金健米业、白沙溪、怡清源、唐人神、九芝堂在内,湖南50多个知名品牌悉数登录商城。

品牌高大上,促销狠给力

除了可选择产品多,“融e购”商城另一个最大特色就是品质有保障。对此,在长沙某婚庆公司工作的网购达人贺瑶深有体会,“以前在淘宝等电商平台购物,经常会遇到货不对版或是质量问题,体验了十几次,在‘融e购’平台上,完全没有这些困扰。”

该行电子银行的相关负责人介绍,目前入驻“融e购”的商家都是经过工行精挑细选、严格审核的,且目前只能通过工行的邀请,暂不能通过自己申请入驻,通过这样的形式,实现工行与商户品质的双重背书。“‘融e购’通过厂家直营模式,搭建厂家到客户的直接销售渠道,确保购物安全,品质无忧。”

另外,工行对入驻“融e购”的品牌平台费用全免、无扣点、无平台基础服务费,以这种方式实现优惠传导,“在保证品质的前提下,‘融e购’上的商品价格普遍低于其他电商平台。”贺瑶表示。记者获悉,“融e购”还引入了团购、秒杀、限时抢购等时下流行的购物方式,为客户带来更大的优惠。

购物可贷款,方便又安全

在长沙某上市公司工作的张岩是一个单反控,最近准备入手一个佳能新镜头,无奈价格太高,只好作罢,纠结之余,在朋友的介绍下,最后在工行“融e购”,张岩通过在线贷款,买到了自己心爱的镜头。

魏京兰介绍,对金额较高的家电数码、家居、汽车等产品,“融e购”还提供消费信贷。工行客户在“融e购”平台订单高于600元,即可在线申请“工行逸贷”,并可在6、12、24、36个月四种还款期限中自由选择分期。整个过程全部在线上自动完成,只需轻动手指,回复短信或点点鼠标,系统就会自动进行审批,资金瞬间到账。信用卡、借记卡、银行账户都可以,用户还可以随借随还。这样,能够让金融消费更无缝地结合在购物过程中。

记者了解到,“融e购”商城还结合了积分付款功能,激活了客户在银行积分的使用范围。在完成商品选购后,小额购物选择工银e支付通道,只要填写注册手机号就会收到一条来自95588的动态密码,输入后随即完成支付。

工商银行目前有1.5亿的个网银用户,这些用户可以凭网银账号和密码直接登录,无需注册。据了解,目前只有工商银行网银的用户才能够在“融e购”上购买物品,“融e购”正在努力接入其它银行的网银,以及多个第三方支付。

■通讯员 肖钢
三湘华声全媒体记者 蔡平



成就

湖南金融IC卡突破1600万张

4月24日,中国银联湖南分公司召开媒体恳谈会,会上发布的数据显示,截止到2014年3月末,湖南省共有22家银行发行了金融IC卡,金融IC卡数量突破1600万张。湖南省金融IC卡已经实现企业园区、校园、停车场、公共交通等行业应用。

据中国银联湖南分公司助理总经理吕俐介绍,2015年1月1日,

所有银行将停止发行磁条卡,磁条卡将逐步退出银行卡流通领域。在中国人民银行的指导下,中国银联湖南分公司将按照湖南省政府的要求,联合省内所有发卡银行,继续在公共服务领域推广金融IC卡应用,力争在“十二五”实现省政府的要求。

■通讯员 王惠
三湘华声全媒体记者 梁兴
实习生 魏芳

湖南泰康人寿获评“湖南省文明窗口单位”

4月22日下午,湖南省文明委、湖南保监局领导莅临泰康人寿湖南分公司,将“湖南省文明窗口单位”牌匾授予该公司客户服务中心。

据了解,“湖南省文明窗口单位”评选由湖南省文明委主办,在全省评选出最优秀文明社区(小区)、文明窗口单位、文明风景旅游区等。泰康人寿湖南分公司积极响应省文明委及监管部门号

召,在2013年成立了“文明窗口单位”创建领导小组,认真组织相关工作,并于今年成为保险业5个“文明窗口单位”之一,也是唯一一家入选的寿险公司。湖南泰康人寿将以此次获评“湖南省文明窗口单位”为起点和契机,进一步做好服务工作,为行业发展做出应有贡献。

■通讯员 王志平 尹婷婷
三湘华声全媒体记者 蔡平



产品

华泰紫金“天天发”规模达125亿

记者获悉,华泰证券旗下首款保证金管理型低风险理财产品华泰紫金“天天发”规模破125亿元大关,投资者用实际行动再次奠定了“天天发”在同类产品中规模第一的市场地位。

近日公布的“天天发”资产管理报告显示,“天天发”创造了自成立以来的收益率历史高位,稳居同类产品前列。王小姐是一位公司白领,账户里的闲钱没时间打理,最近在网通过华泰旗下涨乐商城花了几分钟时间电子签约参与了“天天发”,她给记者算了一笔账:5万元闲置资金,放在

活期账户上一年的收益只有175元,参与“天天发”持有一年有望获得6倍的活期收益,多赚875元。

据了解,华泰紫金“天天发”旨在盘活投资者炒股闲置资金,实行“0”管理费,“0”参与费和“0”退出费,每个工作日开放,卖出股票的资金当日即可参与;赎回资金当日实时可用,次日可取,不影响日常正常交易。真正实现了账户资金天天开放,进出自由,极大地满足了投资者对理财便利性和低风险理财产品的需求。

■三湘华声全媒体记者 黄文成

中信银行开启供应链网络金融整合新趋势

日前,中信银行与海尔集团签署供应链网络金融战略合作协议,打造金融和制造业在供应链领域合作的B2B新模式,明晰了互联网新经济浪潮下,银行“网络化发展战略”的解决方案。

最新年报显示,2013年中信银行网络银行中间业务收入为77亿元,同比增长141%。

中信银行网络银行部副总经理徐鹏表示,2014年中信银行会侧重将现有业务“搬到网上去”,同时把网络产业当成服务对象,为其提供融资类、支付类、理财类、资金监管类等服务方案,实现网络金融化。

■通讯员 徐娅
三湘华声全媒体记者 蔡平

信用冲击考验债基成色

近日,私募债13中森债或因担保公司拒绝代偿而面临违约风险。这是继超日债实质性违约之后,中国债券市场又一起风险事件。这种风险冲击显然还未终结,处于周期性行业的债券发行人出现了密集性评级调整的现象。根据海通证券截至3月31日的统计数据,最近一个季度中,全部650只债券基金的平均收益率为1.31%,其

中88只为负收益。不过,广发基金固定收益投资业绩整体优良,显示出稳健的投研风格。广发基金旗下16只有可比数据的债券基金,在上述统计期全部实现正收益。其中,广发聚利、广发聚财A、B全部进入同类型前10%,净值增长率和排名分别为:3.19%、2/10;2.93%、13/207;2.74%、16/207。

■三湘华声全媒体记者 黄文成

汇市周评

复活节后 市场暂启“春眠”模式

上周五,西方国家传统的复活节假期令市场进入短暂的“休眠”模式,交投异常清淡。而本周市场维持较低的波动率。

金银:金银整体延续弱势,但1277和19.25提供较好的支持。中银代理金交所贵金属策略:黄金、白银T+D暂在257-258.5、3990-4040区间低吸高抛,有效突破区间后顺势做多。

美元指数:美元指数反弹逼近80整数关,继续等待80压力的突破。操作建议:持有前期商品货币高位空单。

欧元:欧元重新回稳至1.38上方,但方向并不明朗。中行双向宝策略:暂场外观望并等待

事件推动。
英镑:英镑本周消息面多空交织,市场有关英国央行可能加息的传闻提振其收复1.68高位。中行双向宝策略:关注周四晚间英国公布零售数据,如1.685无法再次突破,建议轻仓建立空单。

日元:投资者在日本公布CPI数据之前保持谨慎。中行双向宝策略:继续观望或在101.5-103区间操作,直到区间突破再顺势接入。

澳元:澳大利亚CPI增速意外放缓打压澳元在周中大幅走低。中行双向宝策略:同上周策略,继续在0.95之下逢

高卖出澳元,止损0.97,目标0.92-0.90。

以上仅为个人观点,不代表所在机构。市场有风险,投资须谨慎。

■中国银行湖南省分行外汇交易员 李浩



2014年开户有礼!
中行贵金属交易业务与您“码上约惠”!