



# 申湘汽车:最大优惠在湖南车展 精细服务赢得客户

4月29日至5月3日,2014湖南车展将给消费者带来一场关于汽车的饕餮盛宴。湖南车展伴随着湖南汽车市场的发展壮大而不断前进,来车展看车买车,更是对美好生活的向往。

申湘集团管理中心副总经理朱湘瑜表示,湖南车展作为全年最大的两次车展之一,申湘集团绝对不会错过这样的好机会,除了给湖南消费者带来大批新车,我们也将制定最优惠的政策,让消费者看得开心、买得实惠。

从市场发展角度看,购车踊跃度高,汽车消费升级换代快,是今年湖南车市的一大特征。“得益于湖南车展的巨大影响力,湖南车展早已不只是长沙人的买车盛会,各市州的消费者也被吸引过来了,这对汽车经销商是好消息。”朱湘瑜告诉记者,得益于公务用车管理办法改革,新车销售被进一步拉动。今年的湖南车展上,申湘集团也是准备充分,希望通过优惠的政策和周到的服务吸引大家来购车。

4月份,上海通用旗下的雪佛兰、别克和凯迪拉克均有新车亮相或上市。雪佛兰的全新科鲁兹、别克的新昂科威和新GL8以及凯迪拉克的新CTS,还有斯柯达的昕动也已在北京车展上市。这些新车将在湖南车展上以各种形式出现,一些预热活动也已经开始了。

申湘是湖南汽车行业第一批汽车企业,十多年的发展,我们共同见证了这个行业的快速发展。从过去计划经济时代的

资源为王,到如今市场经济时代的客户为王。时代变迁意味着企业的战略眼光和发展重点应该未雨绸缪。现在4S店越多,这对消费者是一件好事,选择也更多,就近买车也更方便。

朱湘瑜表示,申湘集团发展战略一直不是扩张,而是深耕。企业发展最关键的因素是人,所谓的人指的是员工和客户,申湘一直致力于成为汽车行业管理最好的4S店和服务最好的4S店。

## 来湖南车展见证不一样的传祺

记者近日从广汽传祺长坤中南店了解到,自GS5上市以来,凭借稳定的品质、良好的车主口碑及超高的性价比,取得了相当火爆的销售业绩。今年,更是成功推出传祺GS5 2.0L AT超享版,该车将GS5自动挡入门级拉低了2万元,同时,对发动机的输出功率及扭矩进行调教,凭借更出色的动力性、静音性及更高的性价比,销量连创新高,成为该价格区间内真正意义上的“一哥”!很多人不禁要问:到底是什么,让一个上市5年的品牌可以取得如此优秀的销售业绩?或许从下面几点,我们可以得到一些答案。

### 超越合资跻身排名前列 传祺树品质新高度

品质,是赢得市场的保证。全球汽车品质调查最权威的J.D. Power亚太公司,发布2013年中国新车质量研究(IQS)报告中数据,广汽传祺获得97分的优异成绩,远超行业平均水平的119分(得分越低,品质越稳

定),超越众多一线品牌,成功跻身自主品牌第一名,合资品牌前列。一举冲破J.D. Power报告历年来的“没有一个中国品牌超过新车质量行业平均水平”天花板,将中国汽车品质提升至一个全新高度。

### 传祺全系获五星 首创汽车五星家族

安全,乃汽车之本,传祺品牌始终为消费者着想,为了安全,不惜成本打造每一款车型。传祺GA5和GS5早已获得五星安全评级,前不久,中国汽车技术研究中心发布年度C-NCAP第四批车型安全碰撞测试结果,传祺GA3不负众望,将安全DNA延续,成功迈入五星行列。至此,传祺GA5/GS5/GA3全系车型均获五星,首创中国汽车“全五星家族”。

### 传祺金刚版 以英雄之姿创变上市

用实力,赢得尊重!全球最卖座的系列电影之一、好莱

近年来申湘一直在企业内部管理上持续夯实基础,提升员工的专业度和工作能力,建设有凝聚力的企业文化氛围;同时把企业发展的重心往客户服务转移,“为客户创造价值”是申湘的企业文化,不断完善服务流程,提升服务品质,优化服务细节,成为汽车行业的标杆企业是我们始终追求的目标。申湘的核心产品不是代理的品牌汽车,而是“申湘服务”,是为员工创造“像样生活”,为客户创造“像样生活”。

■三湘华声全媒体记者 杨刚



申湘集团管理中心副总经理朱湘瑜。

## 力天集团 保证车展最低价

湖南车展即将开幕。2014湖南车展在主办方和承办方的大力宣传和持续报道下,消费者的关注度不断升温。

湖南力天汽车集团有限公司市场总监黄鹏表示,本次车展跨度“五一”小黄金周,正是消费者购买能力集中释放的时候,相信本次车展在影响力及销售力两个层面均能超越往期车展,同时也希望力天汽车集团能在本次车展取得不错的成绩,我们每个经销店都根据市场需求制订了相应的销售目标。

黄鹏告诉记者,力天集团将携旗下全品牌车型亮相2014湖南车展。包括宝马、雷克萨斯、一汽丰田、长安福特共40余款车型,所有车型均在车展期间推出特别优惠,保证让客户在力天汽车旗下4S店拿到全市最低价,其中部分豪华车型最高优惠30万元。此外,还有低利率、低首付的多种金融套餐服务,进一步降低购车门槛,让客户购车更加轻松实惠。同时,力天集团旗下二手车业务也将在车展期间全面为长沙新老车主免费服务,包括免费检测、免费评估、免费寄售等项目。

力天汽车集团为了把更优

质、更便捷的服务提供给每一位消费者,在车展现场准备了大量的车展礼品进行派发。凡莅临力天汽车集团旗下各品牌展区,均可获得礼品一份。此外,力天汽车集团还特别设置了从展馆到旗下各4S店展厅的免费接送车,看车的客户可自由穿梭于展馆和4S展厅之间,不仅能轻松逛车展,还能进一步对心仪的车辆进行试乘试驾深度体验。

车展期间,力天集团为车展客户带来的新车有全新宝马X5、雷克萨斯新RX系列及丰田全新威驰等。

在充满挑战的2014年,尽管车市竞争越来越激烈。黄鹏告诉记者,力天集团完全有信心做得更好,因为我们为湖南地区的20万名准车主提供售前服务,为2万多名丰田车主、1万多名福特车主、5000多名雷克萨斯车主、1万多名宝马车主提供售前售后服务……“一路同行、力天相伴”,力天汽车集团在2014年里将继续帮助每一位客户圆梦、伴随每一位客户前行,为新老客户保驾护航,在实现梦想的道路上走得更远,这是力天人的使命,也是力天人的荣耀。

■三湘华声全媒体记者 杨刚



### 链接

礼遇一:广汽传祺GA3 7.58万起,日供低至3.3元,每天省包烟,传祺开回家。

礼遇二:广汽传祺GS5 首付2.98万起,提供多种付款方式,让你轻松无忧放心购。

礼遇三:车展期间订车即送3000元装饰礼包,更有机会获得五年/十四万公里超长保修。

礼遇四:车展期间购车即可抽取幸运红包50元-500元任您抽取。

礼遇五:车展期间老客户带新客户购车成功,可获得千元好礼!

这里没有浑浊的空气,没有喧闹的音乐,没有拥挤的人群,没有刺眼的灯光,只有车展同样的优惠!详询:0731-8408 3020

■三湘华声全媒体记者 杨刚