



顺意通 湖南车展绝对有诚意

索兰托白金限量版直降一万,VQ最高优惠七万,ZDX现车最高优惠25万……湖南顺意通集团即将开启的湖南车展拿出了绝对的诚意。专做进口车的顺意通集团发展思路是什么?如何看待湖南的进口车市场?湖南车展有什么有优惠?记者专访了顺意通集团副总裁吴花云。

湖南车展自2008年开始,已经历了6届的洗礼。吴花云认为,在湖南举办大型车展,是顺应了湖南车市的发展。湖南车展的规模和档次在不断提升,展出面积与规模也逐年扩大,汽车厂家和经销商的参与热情年年高涨。

对于即将到来的湖南“五一”车展,吴花云告诉记者,顺意通集团将着力打造多个富有创意的主题活动,为购车者提供最舒适的购车环境、最优惠的车展政策,相信在此次车展上,顺意通无论是从参展规模还是销量,都会不断超越,刷新纪录。

经过这几年的发展,湖南顺意通集团目前在湖南代理品牌有进口大众、进口起亚、讴歌、北京现代等。吴花云告诉记者,此次湖南车展顺意通集团将携所有品牌参展。除了带来进口大众商旅车、进口起亚全新平台索兰托极致登场外,顺意通更推出了本年度最强优惠季,如“进口大众品牌日,乐享不宜迟”辉腾全系尊享最高20万钜惠礼遇。进口起亚“非同寻常”价格优惠:索兰托白金限量版直降一万,VQ最高优惠七万;讴歌劲爆来

袭,ZDX现车最高优惠25万。除了以上车价优惠政策,顺意通还为广大客户准备好了“零息行动”、“原装进口套件赠送”等一系列优惠活动。

关于顺意通集团发展思路,吴花云表示,顺意通携进口大众、进口起亚两品牌2004年正式进入湖南市场,通过十年的积累,现已发展为正式授权的4S店12家。从进口起亚、进口大众的单品牌展厅和4S店发展到今天旗下囊括进口大众、进口起亚、讴歌、西雅特、进口斯柯达、沃尔沃等强势品牌,经营区域也从长沙城区延伸到郴州、娄底、常德、怀化等市,迅速成为了湖南省内最大的专注经营进口车的经销商集团。

对于2014年汽车市场,吴花云表示乐观。他告诉记者,2013年顺意通集团各品牌均超额完成厂家及集团预期目标,取得了满意的结果。2014年我们的测算是在去年的基础上递增12%。

■三湘华声全媒体记者 杨刚



顺意通集团
副总裁吴花云

湖南九城 “全能企业”雏形已显

在星城汽车人眼中,湖南九城集团是一匹名副其实的黑马。自2002年正式进入汽车经销领域以来,它不声不响地壮大自己,扩张着地盘,不知不觉中旗下30多家4S店已在长株潭、郴州、娄底、张家界、邵阳等地遍地开花。2012年,掌门人肖九成又宣布进军航空领域。九城集团“可上九天揽月,能下五洋捉鳖”的全能企业形象雏形已初步凸显。

经营品牌从单一的进口现代发展到现在集现代、起亚、克莱斯勒、广汽丰田、广汽本田、东风悦达起亚、北京现代、雪佛兰、别克、上海大众斯柯达、广汽三菱、比亚迪等10余个品牌于一身,在全省拥有6大汽车城共计30余个4S店,兼有汽车租赁公司、汽车物流城、商业地产、通用航空公司的跨行业大集团,肖九成仅用了10年的时间。肖九成告诉记者,目前九城集团的经营领域

主要在汽车经销,这是集团的核心产业;其次是汽车物流城建设;再有就是通用航空。“现阶段,在汽车领域,我们已经在长沙、湘潭、永州、张家界4地投资建设了6家综合性的大型汽车城;而在航空领域,九城航空基地——韶山机场的项目,也正有条不紊地进行中。”

对于未来的汽车市场,肖九成十分看好。“每个行业都有它的发展规律,目前汽车发展进入稳定发展阶段,这个行业还有20年的发展期。”为此,九城集团主要依据外拓和内涵式发展来不断促使企业发展。外拓是先稳定大中城市业务,并将业务拓展到经济发达的县级城市;内涵是指狠练内功,进一步做好精细化管理,一是要持续加大人才投入,即持续培养优秀员工队伍,特别是经营团队的打造。在人才上,九城集团从去年开始与湖南工业职业学院建立战略合作关系,利用学院的资源对新进员工进行系统性培训,苦练内功。

即将在本月底开展的湖南车展是九城集团正在紧锣密鼓备战中的一场“硬战”。“湖南车展凭借其参展规模、参展档次、首发新车和成交量、参展人气,赢得了业界的高度认可,在今年的车展中,九城集团将带来旗下品牌的全系车型,包括进口现代、起亚、新晋品牌斯柯达等,并带给消费者最好的促销政策。”肖九成表示。

■三湘华声全媒体记者 刘宇慧



湖南九城投资集团有限公司
董事长肖九成



传祺携手变形金刚4 以英雄之姿创变上市

从即日起来店购车可提前享受车展政策,
万元优惠、千元装饰礼包、百元红包、幸运大抽奖,等您来选购赶紧行动起来!

GA5首付2.5万起 GS5首付2.98万起 GA3首付1.98万起

