



湖南车展, 津湘集团将全力以赴

——专访湖南津湘集团董事长范可风



津湘变身汽车后市场生力军

2011年,当大部分车企还在汽车销售领域“厮杀”时,津湘集团在后市场服务这一块抢先布局,旗下弘高融资租赁公司正式成立并对外营业,这是湖南地区首家汽车融资租赁公司。从此,津湘集团也从单独的汽车销售华丽转身为一家综合性、全方位的,能为消费者提供包括安全事故、手续、年检、导航、汽车金融租赁等服务的多元性汽车服务企业。

“2013年,弘高融资租赁取得

了突破性的发展,我们组建了一支具有一定水平的研发团队和风控团队,组建了一支覆盖全省营销团队,实现了10多个亿融资租赁收入。”范可风告诉记者,2014年,津湘的融资租赁的目标是,收入在2013年的基础上再翻一番,同时锻炼出一个基本成熟的研发团队、风控团队和营销团队。与此同时,津湘在后市场的另一个大动作——位于长沙暮云的二手车汽车商城也正有条不紊地建设中,年内即可对外营业。

年内或在长沙再开2家4S店

和汽车后市场领域一样,津湘集团在汽车经销领域的成绩也同样可圈可点。

范可风告诉记者,2013年通过各品牌团队的共同努力,津湘集团取得了不错的业绩:新开业的5个店——长安福特怀化店、浏阳店、河西麓谷店,观致中南店、观致河西店,当年即实现赢利;在各厂家年终商务会上,长安福特、长安马自达、雷诺、克莱斯勒/JEEP、一汽马自达等各店均收获大奖,均进入其全国营销网络体系前20名;长安马自达团队得到厂家高度认可,被授予湖南省独家代理权并鼓励津湘集团向省外发展。在这样良好的势头下,津湘集团也再次扩张了版图——克莱斯勒与福特的新店落户河西金星

北路,最快将于年内建成开业。

范可风认为,今年的汽车市场依然不容乐观:“从全国来讲,总量还是处于上升期,但增长幅度将放缓,应该是个位数的增幅。从品牌来讲,自主品牌的份额还将有一定比例的下降,边缘化的品牌将增加;从经销商来讲,会出现少部分经销商尤其三、四线城市的单一非主流品牌经销商退出市场;从经营环境来讲,竞争将更加激烈,经销商的赢利能力会有所下降。”不过对即将开幕的湖南车展,范可风却依然看好,湖南车展是一个能卖车的舞台,他表示,津湘集团旗下的所有品牌都将配合厂家与本届车展组委会为广大用户提供一个“展示、赏车、购车”的优美环境和全方位服务。

■三湘华声全媒体记者 刘宇慧



湖南津湘集团董事长范可风。



**A New Drive
生有观 活有致**

长沙口碑(新名)店
地址:长沙市高新区
南谷汽车世界B03
联系电话:0731-88939988

长沙口碑(星沙)店
地址:长沙市星沙
中南汽车世界A07
联系电话:0731-88397296



观致3轿车

2014年湖南汽车展览会一楼A06展位
恭候您莅临赏车品鉴

长沙观致汽车与您约“惠”湖南汽车展览会:

- 现场意向客户可获得观致3试用车名额的机会
- 观致3两厢版接受预定,订车送好礼
- 车展现场购车享购车大礼包


