

华融湘江银行长沙分行助力省会经济发展显成效 首季新增存款51亿元

华融湘江银行是经中国银监会批准,由中国华融资产管理股份有限公司注资并控股,依法合并新设的股份制商业银行。自成立以来,华融湘江银行始终坚持“立足湖南、依托湖南、支持湖南、服务湖南”的市场地位,以市场为导向,以客户为中心,实施“服务立行、人才兴行、科技强行”战略,实现了科学可持续发展。

华融湘江银行长沙分行是华融湘江银行直属一级分行,目前设立9家支行,总人数300人。该行以实现“高速发展”为目标,以助力省会经济发展、服务地方经济建设为己任,一季度,新增一般性存款51亿元,其中个人存款新增超过10亿元,一般性存款余额达到155.49亿元,增长额和增幅均处于省会股份制银行前列。

该行充分发挥总部金融机构、决策链条短、办事效率高等

有利优势,实行总分支三级联动,以周到便捷的服务、完善的金融产品,丰富的金融资源,助力省会经济发展。

该行紧密围绕湖南“两型社会”建设,密切关注省会经济发展需要,牢牢把握金融支持实体经济的本质要求,综合运用贷款、票据交易、结构性融资、银银合作等方式,扩大信用总量,加快信贷投放。成立三年多来,累计向长沙地区发放贷款400亿元,目前表内外信用总量达到140亿元。

据华融湘江银行长沙分行行长张建国介绍,该行立足省会长沙,在服务主流大中型企业的同时,突出“小、精、专、新、特”的经营特色,打造小微企业服务专项政策、专营机构、专属流程、专门产品、专业团队、专设渠道、专有模式,通过一站式金融服务缩短小微企业业务办理流程,大

力支持省会小微企业发展。一季度,该行新增贷款的40%以上投向了小微企业(含个贷),余额达到18亿元,并按每月增加2亿元的进度,预计全年累计支持小微企业资金将达到30亿元。

张建国行长同时表示,长沙分行将勇担省会分行发展重任,助力省会经济发展,在创新转型发展中不断前进,充分利用省会长沙的经济金融资源优势,积极开拓市场,在现有9家支行基础上,力争今年实现在长沙市9个区县(市)网点全覆盖,不断提升服务能力和水平,加快业务发展,在严格控制风险的前提下,确保健康稳健持续发展,与省会经济发展共腾飞! ■通讯员 方良 三湘华声全媒体记者 潘文秀



中信银行力推消费金融

4月9日,中信银行分别与伟业我爱我家集团以及庞大汽贸集团在京签署银企合作协议,中信银行副行长孙德顺、我爱我家集团总裁杜勇以及庞大集团董事长庞庆华共同出席了此次签约仪式。此次强强联合,是中信银行在提振“大零售”战略方面的又一重要举措。

按照合作协议,中信银行将与我爱我家及庞大汽贸同时开展包括零售金融产品和公司金融产品在内的总对总合作,双方通过资源整合、交叉营销,为房产客户和汽车客户提供更多增值服务。

中信银行副行长孙德顺在签约仪式上表示,中信银行与我爱我家、庞大汽贸的金融合作覆盖了消费金融、联名卡、个人经营贷、理财产品、财富管理等多个零售产品,更重要的是整合银行和渠道优势推出综合金融服务,同时借助渠道网点扩大银行服务半径,进而促进中信银行“大零售”发展战略的实施。

据了解,双方合作后,我爱我

家客户将从中信银行获得专项信贷额度保障,北京地区还率先推出首套房贷款利率优惠,有效保证了刚需购房者贷款融资需求。中信银行还为我爱我家客户设计了专属理财产品,除具有竞争力的收益预期外还可灵活赎回,第一时间满足卖房后闲置资金的增值需求。资源整合后,中信银行客户和我爱我家客户均可同时享受房屋经纪与银行信贷等一站式服务。

中信银行与庞大集团的合作同样是多赢局面。借助庞大集团遍及28省市近1500家的营销网点,中信银行每年可稳定为超40万购车客户提供汽车消费信贷服务。借助与庞大的合作契机,中信银行将推出围绕购车客户的一揽子综合金融方案。除传统车贷业务外,还有专项信贷产品满足客户精品装饰、维修保养等方面的配套需求。在我国汽车行业高速发展的背景下,该产品瞄准汽车

后市场的巨大需求,将经销商汽车服务与购车客户消费需求连接在一起,通过金融产品搭建了客户、经销商与银行三方共赢的模式。

作为零售转型的重要举措,去年中信银行在总行新设立了消费金融部,统筹负责全行消费金融业务的营销管理和渠道建设。今年3月底中信银行发布的2013年度业绩数据显示,中信银行个人消费贷款余额比上年末增加395亿元,增幅19.5%,消费金融布局已然取得良好开端。此次与房地产经纪公司以及汽车贸易公司同日签约,意味着中信银行再次加快了拓展消费金融市场的步伐。 ■通讯员 徐娅 三湘华声全媒体记者 蔡平



联储纪要仍宽松 非美黄金再高歌

金银:美国3月非农数据基本符合预期,但本周四联储会议纪要显示多数委员仍持鸽派立场,金银震荡上行,反弹有望延续。中银代理金交所贵金属策略:黄金、白银T+D分别在260和4120一带逢低买入看涨,止损258和4080下方。

美元指数:美元指数再次跌破80,后市或继续下落到前低79.3一线。操作建议:前期欧系空单止盈后反手短线做多。

欧元:欧元自1.37下方反弹并收复1.382阻力。中行双向宝策略:前期空单在1.382止盈,反手做多,止损1.377以下,目标

1.39以上。
加元:加元反弹并突破阻力1.09,未来或将继续反弹。中行双向宝策略:做空美元兑加元,止损1.10,目标1.08。

日元:日本央行未进一步扩大宽松,日股大跌,日元受益反弹逼近101。中行双向宝策略:前期日元空单在102.6止损,关注101.5的支持,如不下破可再考虑进场做空日元,否则反手追涨。

澳元:澳洲3月就业人口好于预期,失业率也大幅下行,加之3月贸易数据走高,澳元继续高歌猛进。中行双向宝策略:澳

元上破0.93阻力,前期多单可止损设在0.93,逢低增持。

■中国银行湖南省分行外汇交易员 李浩

以上仅为个人观点,不代表所在机构。市场有风险,投资须谨慎。



2014年中国银行新春送好礼!代理金交所贵金属交易业务与您“码上约惠”!

招行理财产品收益走高 理财 一季度创造客户收益超57亿元

记者获悉,2014年一季度,招商银行到期理财产品共552只,100%实现预期收益,合计为客户创造收益达57.6亿元。

其中,岁月流金系列理财产品49只、鼎鼎成金系列理财产品379只、信托理财系列(睿享、股票优先级)32只、外币岁月流金78只,以上共538只全部实现最高预期收益。

一季度到期的以黄金、汇率、境内股票指数等投资资产作为挂钩标的的各类结构化理财

产品14只,平均收益率达4.7%,其中7只更是获得了超过保底收益之上的超额收益,到期最高收益甚至超过8%。

与传统理财产品不同,结构化理财产品的关注重点是“挂钩标的”的市场走势和产品本身的结构设计。投资者在选择时除了关注产品可能实现的潜在收益,更应该关注“挂钩标的”的未来走势及其参与收益率计算的方式。 ■通讯员 谢华兴 三湘华声全媒体记者 潘文秀

光大银行将建网络光大银行

3月31日,中国光大银行行长赵欢在2013年业绩发布会现场接受媒体采访时表示,目前光大集团已就重组改革的后续技术问题与有关部门基本协商一致。

据悉,光大银行会将现有银行服务尽可能“触网”,通过

互联网等开放平台来满足业务发展需要。目前光大银行的电子银行交易柜台替代率已接近90%。未来光大银行将进一步加强与著名互联网公司的合作,让银行植入互联网基因。

■通讯员 孙雷 陈翔 三湘华声全媒体记者 潘文秀

你可曾知道,留守妇女也有梦 公益 长沙玛丽亚妇产医院启动“关爱留守妇女”项目

喂猪、下田、做饭、搞卫生、洗衣服、给老人按摩、陪儿子做作业、哄女儿入睡……这就是留守妇女王艳每天固定的生活。

调查显示,目前王艳这样的留守妇女全国共有4700万,占总留守人口的54.2%。其中留守妇女80%以上缺乏安全感并伴有心理压力,42.20%感到孤独和无助,45.20%患有妇科病……

于是,省妇联联合媒体、长沙玛丽亚妇产医院在三月联合启动了湖南关爱留守妇女公益项目,以幸福梦、团圆梦、健康梦和创业梦4项活动多个方面向留守妇女们伸出了援手。

长沙玛丽亚妇产医院郭立宇院长告诉记者,在平时的接诊中,留守妇女的比例仅占五分之一,这也说明留守妇女在健康检查和诊治方面存在一定的问题。所以这次公益活动将以“健康梦”为重点,为留守妇女普查常见病情,让她们能得更充沛的精力放在生活上。

记者还从长沙玛丽亚妇产医院了解到,“幸福梦”通过举办“留守妇女爱的暖心屋”巡回大讲堂,为留守妇女进行心理疏导,让她们树立积极的价值观与情感观。

“团圆梦”将呼吁广大用人单位适当给予常年分居的夫妻更多相聚时刻,并邀请在城市务工中,特殊、典型的留守家庭代表团聚。

“健康梦”组织“留守妇女爱心医疗联盟”,玛丽亚妇产医院将深入全省14个市州开展妇科普查、“两癌”检查及送医送药。对严重患病的贫困留守妇女,还将进行免费的爱心医疗救助。同时还将携手爱心企业募集100万爱心资金搭建全省首家“留守妇女健康援助公益平台”,对留守妇女定向援助。

“创业梦”将组织城市与农村的留守妇女结成帮扶对子,并通过爱心企业为留守妇女提供专业培训和就业岗位。

■三湘华声全媒体记者 黄利飞 实习生 钟雅洁

相关链接

星城催眠分娩体验营 暨明星胎教舞台剧13日倾情上演

华美的舞台,永恒的经典,4月13日下午2点,由童话《白雪公主》改编、专为孕妈和宝贝打造的明星胎教舞台剧《森林大冒险》,将在湖南大剧院三楼剧场与广大准妈妈见面。届时,拥有中国首张“深度睡眠”咨询执照的唐堂先生、国际催眠分娩创始人海蒂博士还将与准妈妈进行互动,解析“催眠分娩”。准妈妈不仅可以启蒙宝贝的艺术气息,还可以抱走丰厚的礼品哦。

免费索票热线:88776666

网上报名:登录www.csmaria.com活动专题页面报名