

中信银行发力供应链网络金融

4月8日上午,中信银行与海尔集团供应链网络金融战略合作协议签约仪式在青岛举行。中信集团兼中信银行董事长常振明、中信银行行长朱小黄、海尔集团CEO张瑞敏、海尔集团轮值总裁周周杰、高级副总裁谭丽霞等双方高层出席签约仪式。 ■通讯员 徐娅 三湘华声全媒体记者 蔡平

银企实现互联网合作

签约仪式上,中信与海尔约定,将海尔集团旗下日日顺平台现有销售网、物流网、信息网与中信银行的供应链网络金融业务紧密结合,搭建线上线下相融合的供应链网络平台,为日日顺平台上下游中小企业提供便捷融资和支付服务,并通过严密的管理流程、借助大

数据分析技术有效控制风险。

签约仪式上,常振明表示,在互联网新经济的浪潮下,两家传统企业不谋而合地确立了“网络化发展战略”,随着本次协议的签署,双方将以供应链网络金融为依托,基于大数据技术,以一种全新的模式和流程,

在支付结算、贸易融资等领域开展全面深入的合作。

他认为,借助虚拟经济助推实体经济蓬勃发展,通过为中小企业提供便捷的融资服务,实现其经营能力的提升和健康成长。双方的合作体现了优势互补、强强联合、共同转型的战略意愿。

首创“全流程不落地”贷款新模式

作为银行业进军互联网金融的先行者,2013年以来,中信银行在“再造一个网上中信银行”的战略目标指引下,积极推进传统金融业务网络化,加快创新网络金融特色产品,取得显著成效。

据了解,中信银行在互联网金融的优势也是促成此次合作的重要原因。

在网络融资领域,该行首创业内“全流程不落地”网络信用贷款模式,依托于大数据分析技术,为客户提供7x24小时方便、快捷服务。在网络支付领域,中信银行推出了异度支付品牌,异度

支付APP集金融特色应用和增值服务于一体,定位于开放式公众平台,是一款真正互联网思维下的跨界产品。

而连续五年蝉联全球大型家电品牌第一名的海尔集团拥有巨大的市场及品牌影响力,其在客户黏性、市场扩展、用户体验上均有极大的发展潜力。海尔致力于通过

互联网进行企业转型,搭建了家电行业的销售网、物流网和信息网,将海尔打造

成虚实网融合的平台型企业,这与中信银行的网络金融战略高度契合。

中信银行与海尔集团此次达成战略合作伙伴关系,开创了银行业与传统制造业在供应链领域合作的新模式,双方依托各自优势资源和互惠共赢的理念,合作前景十分看好。



华泰人寿推保障型新品应对雾霾危害

记者获悉,针对雾霾危害,华泰人寿保险公司近日推出以保障为主要功能诉求的百万康宁健康保障计划,保障范围涵盖40种重大疾病、10种特定轻型疾病和5种呼吸道癌症等,从出生28天至65周岁均可投保,客户导向清晰,保障高额全面。

据了解,该保障计划可对肺癌、鼻咽癌、喉癌及支气管癌共5种特定呼吸道癌症设置重点加保,无论这些疾病是否由雾霾直接造成都会实行赔付。百万康宁除了对5种呼吸道癌症重点保障,也大范围保障重大疾病,对轻微脑中

风、肺功能衰竭等10种特定轻型疾病给予了保障,让客户的保障计划科学合理。

客户在投保百万康宁的同时,还可以投保华泰人寿的财富金账户年金保险,构成双险组合。如果客户退保或减少基本保险金额,可以将领取的现金价值作为保险费转入财富金账户,立刻参与月月复利的投资结算。此外,该计划专门打通了与其它保险产品进行资金转换的通道,以满足客户保障、投资等综合需求。

■通讯员 蔡密密
三湘华声全媒体记者 蔡平



中行麓谷支行存款突破300亿元

截至2014年4月2日,在中行麓谷支行迎来六周岁生日之际,全行人民币存款总额突破300亿元,达到323.88亿元,较组建时增长23倍。据统计,该行人民币各项贷款余额141.9亿元,较组建时增长10倍,2013年该行考核净利润3.93亿元,较组建时增长15倍。

中行麓谷支行建于2008年3月,是中行湖南省分行为更好服务于河西“两型社会”建设,实行重点地区战略而专门组建的一家省分行直属支行。经过6年的发展,中行麓谷支行旗下已有十几家经营性网点机构,在服务地方经济、支持园区中小企业发展等方面发挥着举足轻重的作用。

中行麓谷支行成立之初,正值高新区基础设施建设高潮期。针对麓谷基础设施建设项目多的特点,该行积极调整资产结构,参与项目

建设,加大对市政建设、机械制造、高速公路、水利建设等行业支持,为麓谷经济社会发展作出了极大贡献。

而针对中小企业资金需求“短、频、急”的特点,中行麓谷支行通过整合优化信贷业务流程,减少审查环节,缩短审查时间,为科技型中小企业建立了一个绿色融资通道,并与高新区管委会携手搭建快捷的资金结算平台,推动小额贷款业务发展。

六年来,麓谷支行在省分行党委正确领导和各部门支持帮助下,经过历届班子努力和全行员工拼搏,克服各种困难,内强管理,外树形象,奋力开拓,一年实现一个跨越,六年实践取得了绩效四连冠的“麓谷殊荣”。

■通讯员 许畅
三湘华声全媒体记者 梁兴

在对的时间遇上对的你

——每周四,中国银行总能给您惊喜

张爱玲曾经说过,“于千万人之中遇见你,于千万之中,时间的无涯的荒野里,没有早一步,也没有晚一步。”在对的时间遇上对的人,是一种幸福。在对的时间遇上对的事,也同样是一种幸福。时尚、美食、娱乐、游玩……在五彩缤纷的世界里,在每周四,遇上中国银行,又能为您带来哪些惊喜呢?

活动一:宝姿精品全场3-6折,刷中国银行信用卡再享折上9.5折!

4月10日(本周四)-15日,宝姿品牌

2014年精品特卖会,全场3-6折,刷中国银行信用卡再享折上9.5折礼遇!汇聚Versace Collection, BMW Lifestyle 服饰、鞋包,就在长沙芙蓉国温德姆至尊豪庭大酒店三楼钻石厅,约“惠”春天,妆点美衣,快快行动吧。

活动二:每周四“必胜客,满100减50”,精彩继续!

每周四,刷中国银行信用卡,在全省指定15家必胜客门店,消费满100元及以上金额,可立减50元优惠,每人每卡每天限享受1次优惠,名额有限,快刷卡品尝美食吧!

中国银行与必胜客满100减50活动门店信息

| 序号 | 餐厅名 | 地址 | 咨询电话 |
|----|---------|---------------------------------|---------------|
| 1 | 芙蓉中路广场店 | 长沙市芙蓉中路一段542号立交桥西北角绿化广场 | 0731-82237322 |
| 2 | 家润多店 | 长沙市人民路9号一层、二层 | 0731-84481565 |
| 3 | 天虹百货店 | 长沙市天心区芙蓉南路368号BOBO天下城天虹百货1-2层 | 0731-86452431 |
| 4 | 黄兴北路店 | 长沙市开福区黄兴北路168号新大新大厦一二楼 | 0731-89741790 |
| 5 | 银盆路店 | 长沙市岳麓区溁银路与岳麓大道交叉东南角长沙奥克斯广场必胜客餐厅 | 0731-89601591 |
| 6 | 星沙店 | 长沙市星沙开元路交星沙大道上峰莲花一层必胜客餐厅 | 0731-84876234 |
| 7 | 金星中路店 | 长沙市金星中路湘腾商业广场必胜客餐厅 | 0731-85911470 |
| 8 | 娄星店 | 娄底市氏星路与南贸西街交叉口万豪城市广场一、二层 | 0738-2881081 |
| 9 | 东茅岭店 | 岳阳市岳阳楼区东茅岭路天虹百货一层 | 0730-2912121 |
| 10 | 五岭广场店 | 郴州市五岭广场东北角五岭新天地二期 | 0735-2621896 |
| 11 | 株洲月塘店 | 株洲市荷塘区新华西路559号华润万家广场一、二层 | 0731-28522213 |
| 12 | 黄河路店 | 株洲市天元区黄河北路天虹百货一楼 | 0731-28282253 |
| 13 | 中鸿店 | 株洲市芦淞区车站路61号中鸿时尚新天地一层和二层 | 0731-28291222 |
| 14 | 建设北路店 | 湘潭市韶山中路与建设北路交汇处东南角金湘潭商业广场 | 0731-58622155 |
| 15 | 怀化店 | 怀化市迎丰西路英泰国际通城商业广场一楼 | 0745-2727633 |

光大银行长沙分行“阳光e理财平台”销售破2000亿

记者获悉,光大银行在线理财——阳光e理财平台2014年前两个月累计销售理财产品突破2000亿元。

光大银行长沙分行通过方便快捷的门户网站、网上银行、手机银行、电话银行、网信、客服中心等电子渠道,为市民提供7x24小时理财购买服务,市民不必奔波于银行网点就可随时随地购买理财产品。

品,节省了大量的交通费用和时间成本。

对资金流动性需求较高的市民,还可以选择在网上银行、手机银行签约“活期宝”、“定活宝”等灵活理财产品,按日计息,一旦有现金需求,“活期宝”不需要办理任何赎回交易,资金实时到账。

■通讯员 孙雷 陈翔
三湘华声全媒体记者 潘文秀



广发核心精选荣膺五年期金牛股基

在熊市之中,除了知道谁在“裸泳”之外,也能知道谁是股市真英雄。近日,有基金行业“奥斯卡奖”之称的基金业第十一届金牛奖终于揭晓。诞生于熊市之初的广发核心精选(2008年6月成立)通过在过去五年间收益翻番的良好长跑业绩,众望所归荣膺五年期金牛股基的称号。

一届中国基金业金牛”颁奖典礼上擒获“双金牛”。其中,广发基金荣获“海外投资金牛基金公司”,广发核心精选基金荣获“5年期股基金牛基金奖”。据晨星数据统计,截至3月21日,广发核心精选基金最近五年净值增长率在所有159只成立满五年的股票型基金中排名第10位。

本次,广发基金在“2014第十

■三湘华声全媒体记者 黄文成