

# 3·15快乐消费节今日全面启动

## 通程高调举办家电购物Party,集厂商资源打造春节后又一波购物狂欢



3月13日,通程电器长沙五一广场店,让利、免费维修等活动吸引了不少市民前来购物。记者 田超 摄

当部分品牌商家在“3·15”到来之际选择“龟缩”之时,通程电器却反其道而行之,“上亿元采购大单、三千万让利资源”投入、免费维修小家电、百万安装补贴活动等,把“维权日”变成快乐消费节。

3月14日,通程电器3·15快乐消费节正式启动。“已连续打造两届3·15快乐消费节,今年的3·15也不例外,依然是一次盛大的、实惠的、快乐的消费者购物节”。通程电器副总经理田刚说。

### 购物Party上 厂商小伙伴们很给力

延续10天的活动,各大家电品牌也携海量资源和优质家电产品、赠品参加。

事实上,家电大腕们的会聚,代表厂家资源的聚焦。这也意味着,消费者将享受到厂家、商家带来的双重让利。

创维彩电湖南分公司负责人表示,将延续上周仓储特卖力度,积极支持并配合通程电器本次3·15大促。目前,已有4000台彩电发至通程电器长沙总仓;湖南格力负责人直言,将提供优势资源——全年最低价格、提供充足货源,让通程电器的消费者买得到长虹CHiQ电视将在通程首发,这款三网融合智能电视新品,可让观众扔掉遥控器,实现自由观

看。而为表示支持,新品价格并不高不可攀,在通程电器长虹专柜,55寸无界版CHiQ电视9876元,40寸极窄版CHiQ电视3876元。

### 边买边抽奖 还有三星GALAXY S5送

“在提供优质低价消费品的同时,也必须提供快乐消费的氛围”,田刚介绍,为此通程电器从微小细节抓起,在消费过程中加入现场互动等多种活跃元素,如砸金蛋、拍拍乐、大转盘等游艺活动,融消费于娱乐,打造购物现场其乐融融的消费新环境。

田刚说,消费者在通程电器,不仅能买到质优价廉的家电产品,更能享受购物所带来的快乐和愉悦心情,这就是快乐消费的宗旨。

一向走在时尚前沿的通程电器,借助这次盛大的购物狂欢Party,也拿出时下最受关注的新款手机赠予全省消费者。今日至23日,在通程电器购物满额即可获赠三星GALAXY S5手机一台。待该款手机正式发售,消费者即可前来领走这份大奖。

除了三星GALAXY S5外,单件或满额购物也都有其他礼品赠送。比如最能解决家中电器保养清洁难题的空调清洗服务、油烟机清洗服务等。

■三湘华声全媒体记者 杨迪

## 奥克斯中央空调高调布局长沙

在“家用中央空调未来或将代替家用空调”的大趋势下,空调厂商们纷纷加速布局中央空调市场。3月12日,奥克斯“阿联小子”新品推荐会在长沙华雅国际大酒店开展。作为奥克斯第五代多联机产品,“阿联小子”聚集了超高能效直流变频技术、超静音控制技术、精确控制技术,特别是他的超级VIP控制、百科全书般的监控系统、冷媒智能充注

技术、远程操控等功能,保证了产品使用的舒适、便利、可靠。

奥克斯长沙营销中心总经理赵高伟表示,2013年两湖市场的整体市场容量历史性地达到了39亿元,而不断壮大的市场容量也给奥克斯中央空调带来了极大的发展机遇。2013年奥克斯多联机在两湖地区已成功树立了数个样板工程,如湖南湘龙家园别墅、湖北郎曼梦公园高端楼

盘等项目都获得了用户的广泛好评。

“这一款卖得放心、装得安心、用得舒心、赚得开心的产品才是奥克斯人永恒的追求”。高级工程师李朝珍会上承诺。2014年,让我们期待奥克斯中央空调的华丽蜕变,我们拭目以待吧!

■本报记者

### 金融资讯

#### 湖南农行加大自助发卡机推广力度

记者从湖南农行了解到,为提高网点发卡和产品签约效率,提升服务质量,该行特于2月15日投入了首批自助发卡机。自助发卡机是指借助影像对比、手写识别等手段,通过必要的多媒体交互操作,完成客户身份识别及信息审核等一系列业务环节,为客户提供非现金金融服务的自助设备。自助签约业务包括电子银行渠道签约(自助转账签约、网上银行、掌上银行、消息服务和电话银行签约等)、个人产品签约(基金、理财、个人资金归集等)及其他签约业务。该终端至今运行情况良好,改善了网点发卡和签约手续繁琐、耗时较长的状况,给客户良好的金融体验。

近日,记者于湖南农行网点体验了自助发卡机的发卡流程,在柜台需要半个多小时才能办好的“开卡”业务,在自助发卡机只要2~3分钟即可完成。而且在自助发卡机上同时可以绑定个人网银、个人消息服务、个人手机银行、个人电话银行四项电子银行产品。由于发卡高效、快捷,该终端吸引了正排队等候的客户前来体验,“给自己发卡”的独特感受、发卡和签约效率之高,让客户赞叹不已。

据记者了解,湖南农行正在加紧布放第二批自助发卡机,为广大客户提供实实在在的便捷金融生活。

■通讯员 欧阳柳  
三湘华声全媒体记者 蔡平

#### 兴业银行携手海外银行开拓高端业务

3月11日,兴业银行与瑞士隆奥银行在上海签署私人银行业务战略合作协议,双方将在私人银行客户全球资产配置、产品设计、海外高端增值服务等领域展开密切合作。兴业银行私人银行部总经理薛瑞峰指出,兴业银行希望通过此次与瑞士隆奥合作,不断提升私人银行客户体验,实现多方共赢。

■通讯员 董生昭  
三湘华声全媒体记者 蔡平

#### 工行U盾能连接手机

记者从工行获悉,该行已于近期在全国推出最新电子银行安全产品“通用U盾”。通用U盾在原网银U盾的基础上增加了转换配件,既可以与电脑相连,也可以通过音频接口与手机、i-pad等移动设备相连。

■通讯员 曹修荣  
三湘华声全媒体记者 蔡平

#### 湖南交行打造立体化商圈金融服务体系

记者从交通银行湖南省分行了解到,该行去年末在湘府路支行设立了小微专营机构,对口红星商圈,短短数月已为商圈客户授信近8000万元。此外,交行湖南省分行还在高桥支行、株洲芦淞支行设立了小微专营团队。据介绍,该行通过个人循环贷款、沃德经营贷、天添利、稳添利系列产品为商圈客户提供贷款和理财服务,成功打造了立体化的商圈金融服务体系。

■通讯员 蒋浩、危李洋 记者 蔡平

#### 浦发银行小微金融再升级

近期,浦发银行整合公司银行、零售银行业务资源,推出了专为小微企业定制的小微网上银行及小微手机银行产品,为小微企业提供信息管理和个人财富管理于一体的全面金融服务,精简查询、支付和理财流程,这是继该行年初对小微金融服务管理架构调整之后的又一次服务升级。

■通讯员 赵书生  
三湘华声全媒体记者 蔡平

#### 华夏银行组织“0元抢快乐”主题活动

华夏银行长沙分行于2013年10月正式推出“小龙人移动银行”,并在2014年每周末开展“0元抢快乐”主题特色活动。目前已经连续开展了0元抢KFC、哈根达斯现金券等10期活动。

据了解,此后华夏银行长沙分行将持续开展“周末0元抢快乐”活动,包括吃、喝、玩、乐等多种花样。详情请咨询:0731-88909721,18670769668。

■通讯员 李金宏  
三湘华声全媒体记者 梁兴

### 汇市周评

## 美元指数遇“倒春寒”

金银:乌克兰局势依然紧张,避险情绪支持金多头继续逞强。中银代理金交所贵金属策略:黄金、白银T+D在267/4250附近增持多单,止损256、4220以下。

美元指数:上周公布的美国非农数据对于美元提振有限,欧系货币的强势亦打压美元指数。操作建议:若反弹不破80仍可持有商品货币待涨,若上行收付80则逢高卖出欧系货币。

欧元:本周欧元升破1.384阻力,

技术上有进一步上行空间。中行双向宝策略:前期空头在1.374一带止损后反手做多,目标1.40,止损可上移至1.386不变。

英镑:英镑自1.675一线的高位回落,但整体而言英镑仍受制于1.66-1.67水平。中行双向宝策略:继续观望,直到上述区间被有效突破后再行介入。

日元:避险情绪令日元短期受益,预计短期将维持101.5-103.5区

间整理。中行双向宝策略:耐心等待102-103区间的有效突破后再顺势介入。

澳元:澳元自0.90下方反弹,但亚太股市整体弱势,多头不宜过于乐观。中行双向宝策略:如不能有效突破0.92澳元仍可逢高减持。

以上仅为个人观点,不代表所在机构。市场有风险,投资须谨慎。  
■中国银行湖南省分行外汇交易员 李浩



2014中行新春送好礼!  
代理金交所贵金属交易业务与您“码上约惠”!