

# 支付宝、腾讯“约架”元宵节

## 同时推出定期理财新品，互联网金融大战再升级

刚刚过去的2013年，支付宝、腾讯、百度、苏宁纷纷祭起互联网金融大旗，对传统金融行业攻城略地。

当人们的话题围绕在究竟将闲钱存进零钱宝还是理财通时，2月10日，支付宝又对本就不平静的理财市场投了一剂猛料——推出一年期理财产品，预期收益直指7%，高出目前银行一年期定期存款利率一倍多。2月11日，腾讯与银河基金合作的股票型指数基金产品“定投宝”也宣布将于元宵节当日推出。

与此同时，传统银行正发力主攻线下向线上搬迁，积极向互联网金融转型。如同睡狮醒来，传统银行正在蜕变，业内人士分析，未来互联网金融与传统银行或将展开错位竞争，在竞争中共存。



### 【现状】从实时理财转向定期理财

2013互联网金融异军突起，一系列实时碎片化理财产品搅动了金融业的一池春水。2014年初，战火再度升级：1月15日，苏宁云商“零钱宝”与微信“理财通”两款高收益理财产品同日正式上线；当日，天弘基金宣布“余额宝”规模突破2500亿元，一举超越华夏基金，成为业内资金管理规模的新科状元。

如今，巨头们又进入到定期理财产品的PK中。

记者从支付宝方面获悉，本次推出的“元宵理财”产品，期限为1年，预期收益

率为7%。仅支持余额宝用户参与预约、购买，用户需要进入专属预约页面，将资金转入余额宝完成预约。这款产品将于2月14日10:00正式开售。截至2月12日17时，已有200多万人预订。

无独有偶，2月11日腾讯方面放出消息，其将在2月14日推出一款名为“定投宝”的基金。该基金是银河基金发行的股票型基金，将采用零投整取的方式。

显然，继余额宝和理财通之后，支付宝与腾讯又一次在定期理财产品上狭路相逢。

### 【影响】银行强化互联网金融布局

互联网金融风起云涌，银行自然也不会坐以待毙。在业内人士看来，银行业多年以来赖以生存的传统金融模式正在受到冲击，互联网金融改写金融格局，加速使银行走上创新的道路。

2月12日，记者从中国银行湖南省分行电子银行部获悉，中国银行将于近期推出手机银行小额结售汇，客户在手机银行就能轻松购买外汇。中国银行也将在其网上银行开通中银保业务。

而工商银行在2014年初就推出类余额宝的产品“天天益”，1元起购，随时可申购和赎回；浦发银行推出微信银行闪电理财功能，通过浦发微信银行，客户只需1秒钟即可完成资金在活期账户和

开放式理财产品“天添盈”之间的互转。建行金管家也将推出类似的产品，交通银行、平安银行、民生银行也纷纷推出了类余额宝产品。

此外，银行携自身庞大的零售客户基础，正搭建银行电商平台，强化互联网布局。如建设银行搭建“善融商务”平台、交通银行推出“交博汇”网上商城、工商银行建设“融e购”电商平台，而平安银行则植入互联网基因，打造“自金融”，兴业银行、民生银行，则以“平台+数据”抢夺互联网资源。

为了反击余额宝等金融理财产品，部分银行也有望在近期发行低门槛的平民化百元理财产品。目前工行、交行、光大等多家银行均已上报产品方案，有望近期获批。

### 市场观察

#### 银行与互联网金融或将错位竞争

从余额宝开始，互联网金融就是以“小额、分散”的碎片化理财为切入点杀入金融市场。湖南省投资与理财协会副会长刘亚辉认为，互联网金融目前瞄准的依然是小额、流动的闲散资金，起到的效果主要是聚沙成塔。目前大额资金对互联网金融依然持谨慎态度，很少听说有人往余额宝中转入几十万甚至上百万元的案例。因此，在互联网金融的冲击下，银行未来将主攻

十万元以上的大客户。

金融业专业人士认为，互联网金融在中国目前还处于初始状态，标准意义上的功能链完整的互联网金融还处在“破壳”之中，就互联网金融与传统金融而言，未来将是在竞争中共存，在共存中竞争。

一位不愿具名的券商研究员也指出，由于缺乏现场观感风控能力、无法回避数据欺骗和造假，互联网金融难以涉足传统银行的批发业务，主要在零售业务中与传统银行展开错位竞争。

### 延伸阅读

#### 央行或牵头监管互联网金融

当互联网金融产品收益节节攀升之时，其风险也在不断积聚。有业内人士指出，目前互联网金融产品片面强调高收益、低风险，容易形成恶性循环，不利于互联网金融行业的长久发展。

2月11日，有媒体报道称，央行将牵头对互联网金融实施监管，注重投资者的隐私和信息披露，防范快速发展的互联网金融业持续上升的风险。记者随后就此致电中国人民银行长沙中心支行，银行方面

回应称，暂时没有接到相关通知。

长沙一家股份制银行人士分析，对“影子银行”的治理是2014年的重点金融工作之一，央行负责维护金融稳定，由其牵头对互联网金融实施监管，也算情理之中。

刘亚辉也认为，互联网金融已成为一种趋势，会对传统金融秩序造成冲击，因此，监管是一种必然。由央行牵头来探索互联网金融的监管模式与途径，对互联网金融的平稳发展具有积极意义。

■三湘华声全媒体记者 蔡平

### 聚宝盆

#### 光大银行

产品名称：T计划205-75天  
购买日期：2月13日-2月14日  
认购起点：5万元  
投资期限：75天  
预期年化收益率：6.1%

#### 浦发银行

产品名称：元宵节特供理财  
购买日期：2月13日-2月19日  
认购起点：50万元，300万元  
投资期限：68天  
预期年化收益率：6.5%，6.7%

#### 兴业银行

产品名称：天天万利宝  
购买日期：2月13日  
认购起点：5万元，30万元  
投资期限：75天  
预期年化收益率：6.3%，6.4%

#### 招商银行

产品名称：鼎鼎成金  
购买日期：2月14日-2月20日  
认购起点：5万元  
投资期限：91天  
预期年化收益率：6.0%

#### 中国银行

产品名称：中银智荟  
购买日期：2月13日  
认购起点：10万元  
投资期限：315天  
预期年化收益率：5.5%

#### 民生银行

产品名称：非凡资产管理  
购买日期：2月13日  
认购起点：10万元  
投资期限：89天  
预期年化收益率：6.05%

■通讯员 傅晓茵 成晶晶 赵书生 魏锐 三湘华声全媒体记者 梁兴

### 经济信息

#### 美丽常在，青春常在——今珠美源饮液

细数美容产品，相信很多女性都可以列出一大堆的品牌，有的是美白、有的是祛痘、有的是祛黄褐斑。这些美容产品都有一个特点，就是外用！卸掉化妆品后，脸色还是对不起观众。有没有一款产品能从内而外真正改变皮肤，达到“瓷肌”的效果呢？有！

晓梅，女，44岁，外企职员，身材高挑，脸色保养得比同龄人要好，但是，分布的黄褐斑让她还是

心烦不已。只要广告推出一款新品，她基本都会试用，可最后还是不能解决根本问题。脸上的黄褐斑还是一块不少，还有严重的便秘情况。听她的同学介绍用珍珠做的“今珠美源饮液”一个月后，情况有很大的变化，首先，是便秘的问题已经不用依赖药物，能每天自行排便了。接下来，睡眠充足，精神饱满，整个人每天都倍感清新。然后面部肌肤光泽、白嫩，并且原来的斑块已经淡

化，也不是那么明显了。三个月后，“瓷肌”出现了！皮肤粉白透红，仔细看斑块已经不见了！人家都以为她和女儿是姐妹呢！

陈婷，女，42岁，大堂经理。几年前出现内分泌失调的症状，脸上长了很多斑块，曾经去美容院用激光治疗后，出现两极分化：白的更白，黄斑更黑。为此，她异常焦急。看到媒体报道的“今珠美源饮液”后，拨打热线咨询4000-520-530，客服指导她每天早晚服用1支美源，中午服用六味地黄丸。半个月后，斑

块开始淡化；一个月后，斑块只有隐隐的一些色痕；三个月后，陈婷的脸上已经是肤色光亮、均匀呈粉白色了，内分泌也正常了，整个人看上去光鲜照人！

“今珠美源饮液”集美白、祛痘、祛黄褐斑于一体，还能调节内分泌，对于想给肤色美容的女性来说，那是再好不过的“保健医生”。

今珠美源饮液，是湖南今珠生物股份有限公司经过多年的研制，采用天然洞庭淡水珍珠，经过水酶法的工艺制备而成，珍珠中所含的有效成分能被人体吸收达到95%以上。今珠美

源饮液比传统的珍珠粉有更多的优点和疗效，持续服用，能给您更多的惊喜。

