

年礼没备齐? 商场还有优惠捡



春节到,齐欢笑。除了期盼已久的假期,不少消费者更想给家人准备一份贴心的新年礼物。由于网店提前“歇业”、快递回家过年……星城的实体商场、卖场在年前一周迎来了新一轮的销售高峰。

“买礼物可不能等到大年三十,必须在年前准备好,不然假期一到,一些便利店、超市和农贸市场都关门了,需要添置东西会很不便。”长沙市民胡女士说。

不过,1月23日记者从星城各大商超、卖场了解到,除除夕、大年初一的营业时间将会有调整外,春节假期其他时间门店基本保持正常营业。



1月23日,步步高广场湘潭店内春节主题促销装饰已经拉起。

商场 冬季商品折扣低 爱送福气玩抽奖

提醒

春节一过,冬天也基本过得差不多了。湖南人正在享受暖冬,但商场的冬季服饰却并未因此滞销。记者在不少商场看到,很多冬装都已卖断了尺码,不少品牌也开始陆续将2014年春装款式摆上货架。

记者从长沙市内各大商场获悉,在春节期间,大家均会默契地推出一些让利消费者的活动,打折、抽奖、赠礼、多倍积分……

如果有市民想试试自己新年的手气,不妨前往各大商场一探究竟:2月3日至6日,平和堂所有分店将举行累计消费满500元,钟表、珠宝柜台累计购物满1000元,便可参与刮奖活动,最高能带iPhone 5S回家;在新世界百货,即日起至1月30日的9点半至

18点,500元有机会赢取价值918元福袋;而在友阿集团旗下所有门店,单张消费小票累计满300元,便可参与新春大抽奖,有机会获取价值4999元的友阿定制红包。

除了人人都有机会拔得头筹的抽奖活动,由于春装纷纷上柜,不少秋冬款式的服装都开始了力度较大的折扣,对还未选购过年新衣或者需要为家人采购新衣的消费者而言,是个不错的机会。

据了解,人民路友阿百货Only、Vero Moda部分5至7折,小熊部分5折,Lily冬装1件7折、2件6折,Levi's部分商品1件7折、2件6折;友阿奥特莱斯华利保罗男装全场1至5折,3折以上商品购3件折上9折,4件折

上8折;即日起至2月6日,王府井百货全场低至4.5折,截至1月26日,全场会员2倍积分,重点品牌5倍积分。

当然,也有不少商场延续了全场满赠的活动模式,即日起至1月30日,步步高广场长沙店全场流行商品低至4折,跨柜累计折后现金消费满1000元赠送258元;即日起至1月26日,岁宝百货百货区服装、鞋类、皮具箱包等满100送100,满200元送200元。

除了折扣与礼品,部分商场还准备了春节落地活动,希望以此为长沙消费者带来一个年味更浓的春节。记者在平和堂获悉,1月31日至2月2日,在各店铺卖场的主通道内会有“舞龙”队在各店楼层进行巡游,而全家到店的消费者还可获赠商场赠送的全家福一张。

除夕商场提前打烊 春节卖场7天照常营业

与往年一样,今年春节,商场依然保持“春节连市不打烊”的习惯。

记者在星城各大卖场获悉,平和堂、友阿百货、王府井百货等商场在大年三十当天,都将在18点提前结束营业。“为了让辛苦了一年的工作人员过一个好年。”平和堂相关负责人表示。此外,除大年初一商场的营业时间基本推迟至10点半外,其他时间均正常营业。

“线上线下活动、服务都不打烊。”1月23日,湖南苏宁总经理梁祝平说。春节七天时间,苏宁门店、物流照常运行,为没有准备好年货和节日期间有应急需求的顾客提供服务。比如,同城配送商品,1月30日至2月6日,18:00前支付完成的订单,或货到付款提交成功的订单,预计次日18:00前配送完成;1月29日前或2月7日后,正常配送。

通程电器副总经理田刚也表示,长沙东塘店、西城店、红星店、星沙店、伍家岭店、西站店、五一店、左家塘店在春节期间将会营业。

而国美除夕当天按时开业,不过将提前到4点打烊。1月31日至2月2日,门店营业时间调整为10:00至16:00,2月3日(初二)开始,全国各门店均恢复正常营业时间。

除春节按时营业外,活动力度也不减。苏宁春节期间,电视、手机、电脑、冰箱、洗衣机等众多品类直逼5折的让利。

“在春节期间,我们将带来元宵灯谜喜乐会,同时购物满500元即可参与抽送现金红包,让消费者买得开心玩得更加开心。”田刚说。

现象

购买力集中到实体店

“1月20日拍的大衣还没给我发货,取消订单算了。”23日,家住长沙市芙蓉区芙蓉公寓的杨阳说。随着不少网店的提前歇业,快递停止揽收业务,一些打算新年前出手的消费者,将目光放到了商场。

长沙各大商场内,黄金饰品、男女服装及护肤品等秋冬热门商品的柜台前,这几天来一直保持较为旺盛的客流,不少秋冬款都已经“买断了货”。

“最近两天感觉商场的人气旺了很多,今天就卖出10台滚筒洗衣机。”通程电器东塘店某品牌洗衣机导购员说。通程电器副总经理田刚表示,1月的前半月,彩电冰箱等传统品类的商品销量同比增长30%。

而来自湖南国美的数据显示:国美门店销售同比提升50%,最高达到100%,3C产品同比提升100%,小家电成为家电卖场的热门货品,冰箱空调彩电都有相应提升,国美门店销售同比平均提升70%以上。

卖场 大型活动还有一波,血拼不妨提前

赶在除夕夜前,将年货带回家,是不少消费者的心声。

迎合这种消费需求,不少卖场在春节到来之前,都推出了特色活动,所以血拼不妨提前。

1月29日16:00—24:00,湖南苏宁开展“迎新团购总动员”,4吋智能手机299元、金色移动版iPhone5s,

支持4G网络,仅售4988元等,同时苏宁五一广场超级店、步行街旗舰店、东塘地区旗舰店在20:00、22:00、24:00的三档大抽奖活动,奖品是名牌液晶电视、数码相机、iPhone5/5C等豪华大礼。

即日起,在湖南国美电器购买产品,即可享受国美“春节提别配送服

务——在门店现场录制给家人的新春祝福”,送货的同时也送上爱的告白。

小年夜当晚,凭通程电器小年夜团购邀请函进店消费,独享折后最高再减1000元。单件满1000元起,再减50元;累计购物达指定金额,将享受最高直减1000元的超值惊喜。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉 杨迪

经济信息

爱要大声说出来 国美爱的告白语音盒温情上线

感恩文化贯穿在中华文明的灿烂长河中,“羊羔跪乳”、“乌鸦反哺”都体现了感恩,“滴水之恩,当涌泉相报”不也正体现了这种感恩之情吗?作为国内家电零售企业的领航者,国美希望在此辞旧迎新之际,忙碌一年的消费者

可以为家中的父母送去一份孝心,为心爱的TA送去一份真心。

为此,国美在全国范围内启动了以“爱,不能等”为主题春节营销活动。与往年不同的是,国美在这个春节更加注重“爱”的表达,呼吁广大消费者在购买年货

的同时,更要为父母、朋友、良师、爱人等送上一份爱的祝福,大声说出心中的爱。

国美负责人介绍,自1月17日起,凡在国美门店购买任一商品,即可到这间特别的“录音室”现场录制对父母、爱人、孩子的新春祝

福语音。录制完成后,会有专门的国美服务人员将录音芯片进行精美包装,制作完成后,消费者可以根据需求选择送货上门或自行拿走。

爱要大声说出来,如果不说出来,对方可能一辈子都不知道。特别是在我们这个情感表达比较内敛的国度,人们感谢父母亲人爱人的方式,更多是默默奉献,无声付出。正是抓住这一情感需求,国美推出的“爱

的告白”语音盒得到了广大消费者的认可。在记者走访门店的短短二十分钟时间里,就有三四名顾客走进了“爱的告白录音室”录制自己的新春寄语。

国美市场部负责人表示,随着现代生活节奏的不断加快,人与人之间的情感沟通愈加匮乏。国美希望通过配送“爱的告白”语音盒活动,让更多消费者与家人可以直面表达内心情感,要爱就不要等。