

《二手车鉴定评估技术规范》正式通过,将于年中实施 湖南二手车市场将迎来高速发展期

除了新车,二手车交易一直是消费者关注的焦点。1月3日,中国汽车流通协会副秘书长罗磊发布了一条微博,“二手车流通业盼望已久的《二手车鉴定评估技术规范》已经正式发布了,这标志着中国汽车流通业国家标准正式诞生,二手车交易‘蒙着卖’的时代宣告终结。”

《规范》6月1日将正式实施

据悉,《二手车鉴定评估技术规范》将成为二手车评估的首个国家标准,将对目前混乱的二手车鉴定评估给予规范,该规定将在今年6月1日正式实施。

“虽然《规范》出台的意义重大,但由于不是强制性标准,在距离正式实施不到5个月的时间里,《规范》还有很多问题需要解决。”罗磊认为,二手车鉴定评估是二手车交易过程中的重要环节。长期以来,我国二手车市场缺乏统一规范的二手车鉴定评估标准和办法,鉴定评估随意性大,评估结果可信度低。

近年来,国内二手车市场快速发展,尤其是在北京等一线城市,二手车的交易量已经持续高于新车。据中国汽车流通协会统计,2013年前11个月,全国共交易二手车466.96万辆,同比增长8.39%。但与此同时,二手车鉴定评估存在着标准空白、车辆评估价与成交价脱节、鉴定报告作假等问题,制约着二手车市场的健康发展。



湖南二手车市场每年以20%的速度增长。(资料图片)

湖南二手车市场 将迎来高速发展期

“以后的二手车信息将变得透明化,消费者能够对汽车有更全方位的认识”。二手车专家告诉记者,今后购买二手车的消费者将得到一张《二手车技术状况表》,作为二手车交易合同的附件。二手车展卖期间,《二手车技术状况表》放置在驾驶室前风挡玻璃左下方,供消费者参阅。在《二手车技术状况表》上,消费者可以清楚地看到

关于车辆的几乎一切指标,包括有关车身重新喷漆情况、发动机和变速箱状态、底盘情况等。这样,消费者将不再有被“蒙在鼓里”的感觉。

近几年来,湖南的二手车市场呈稳定趋势发展。湖南永通集团二手车部总经理耿庆峰表示,“随着湖南新车保有量的增长,越来越多的人也有了置换的需求。部分二手车市场鱼目混杂,评估的混乱一直阻碍着二手车市场的健康发展。首个二手车评估国标出台后,

或大或小地促进二手车市场的发展,对消费者来说是件好事。”

中南汽车世界二手车交易市场总经理助理胡权告诉记者:“我们2013年全年的二手车交易数量为45000多台,近几年的增长速度为20%-25%,和湖南二手车增速基本保持一致。评估规范出台后,对整个行业的诚信化建设将起到很好的规范作用,预计到2015年,湖南的二手车市场将迎来井喷。”

优惠少、现车不足,岁末购车很“吃亏”

岁末将近,为了更体面地回老家过年,近日,黄先生将购车一事提上了议程。黄先生看中的车是哈弗H6运动版,满心欢喜跑到4S店,却被告知,因排队提车的人太多,现在不接受订单。

其实,像黄先生这样在年底购车时遇上问题的不在少数。记者走访长沙车市发现,部分畅销车型如哈弗H6、福特翼虎、大众迈腾等提车均需等候一段时间;另外,因经销商的年度任务普遍完成,购车优惠政策不约而同缩水,有的甚至已全面收回,现阶段购车,有些“吃亏”。

部分订单排到3月

就黄先生反映的问题,记者第一时间致电了位于中南汽车世界的长城汽车4S店。接电话的销售顾问表示,因目前该店哈弗H6运动版的订单已排到明年3月,暂时不接受新的订单,建议考虑其它车型。随后,记者又询问了长城汽车在河西新开的4S店,得到了同样的答复。

和哈弗H6同样火爆的还有上海大众的途观。在上海大众世华店,销售顾问告诉记

者,目前该店途观现车仅有一台高配,其余车型均需等待,而等待的时间不定:“也许1月初,也许很久很久。”价格方面,现在订车还需加1-2万元的装饰。此外,福特翼虎、大众迈腾的部分车型订单也排起了长龙。

车市优惠普遍缩水

和“提车难”一并出现的是车市优惠普遍缩水。记者走访星城多家汽车4S店发现,包括奥迪、日产、丰田、雪铁龙等

在内的大部分汽车品牌都在陆陆续续地将优惠回收。比如奥迪A4,由于部分车型目前无货,价格正在逐步回升。

对此,业内人士分析:由于今年车市增速超过预期,经销商的年度任务已普遍完成,库存压力不再;加之年底又是车市的传统旺季,所以经销商释放优惠的力度已经不大。建议消费者根据实际需要调整购车时机,如果一定要在年前买,不妨优先考虑现车,否则,能否如期提车过年很难保证。

■三湘华声全媒体记者 刘宇慧

第九届五菱“喜福会”全面开启

为了感谢千万用户长期以来给予五菱汽车的支持,上汽通用五菱一年一度的新年“喜福会”将再度在全国开展。自2013年12月上旬起至2014年2月中旬,凡到店五菱用户均可享受马年新春大礼包、购车超值钜惠等一系列感恩回馈内容。此外,“情满回家路”、“幸福顺风车”等广受用户好评的活动也将继续举办。

今年第九届“喜福会”的

关怀内容和水准将再次提高,在活动中,用户不仅可以享受丰富的礼品和购车优惠,3800多家五菱经销商还将通过“送文艺下乡”、“幸福送到家”等形式,将文艺表演、检修服务等贴心关怀送到车主身边。“上车饺子,下车面,喜福会已经成了我们开车过年回家的固定‘大餐’,一名接受采访的消费者说,“五菱不卖虚的,不光品质好,服务做得还到位,难怪卖的那

么火。”而据中汽协最新发布的数据显示,截至2013年12月10日,上汽通用五菱已提前完成今年150万辆的年度销售目标,成为国内第一家宣布提前完成全年销售任务的车企。一直以来,上汽通用五菱坚持“为客户创造价值”,不断完善经销网络建设及售后服务体系,坚持推行“航班服务”,以更好服务广大用户,陆续推出了

“电影下乡”、“博爱基金”、“助力创业”、“伙伴公益基金”等活动,将切实的价值体现在用户身上。上汽通用五菱销售公司商用车市场与网络总监陈奕斌表示,“希望本届‘喜福会’能为更多五菱用户提供更多便利,我们将继续探索,在不断提升产品品质的同时,做好服务,用心为广大消费者创造更多价值。”

■三湘华声全媒体记者 雷晓东

众泰T600 长沙全面接受预定

日前,“众泰T600品鉴会”在长沙众隆4S店举行,众泰T600现已全面接受湖南消费者预订。

动力方面,众泰T600采用上汽15S4G涡轮增压发动机,配备的1.5T发动机,实测0-100km加速时间仅为10.8秒。拥有诸多超越同级的性能,但起售价却不超过10万元,这样的高性价比更符合当前年轻人群的理性消费观念,众泰T600的关注度也因此逐步上升。

■三湘华声全媒体记者 陈龙

出厂价卖车,买不买?

华晨中华1月11日将在长沙华雅华天推出“钜惠中华火力全开·华晨中华湖南区域首次厂家直销万人团购会”。据悉,活动期间中华V5优惠13000元;中华H530优惠7000元;中华H230优惠5000元;中华H220优惠1500元;中华H330优惠5000元。华晨中华此次万人大型团购活动将会在长沙、保定、济南、西安、成都五大区域同时开启,促销车型涵盖了华晨中华全系的产品。

■三湘华声全媒体记者 杨刚

利亚纳A6 举办试驾体验

日前,数十名车友在中南汽车世界前坪集结,体验了一场由昌河利亚纳A6举办的别开生面的试驾活动。通过蛇形绕桩、百米冲刺等项目,利亚纳A6的品质得到充分展示。

利亚纳A6定位于“全能实力进取家轿”,售价54999元至79999元。对于那些正在挑选人生第一台汽车的年轻人来说,利亚纳A6的大空间及带自动空调、无钥匙启动和进入系统、四轮独立悬挂、触摸屏多媒体播放器、倒车影像等越级配置颇具吸引力。■三湘华声全媒体记者 刘宇慧

明洋比亚迪4S店 新装开业

湖南明洋比亚迪4S店迁至中南汽车世界西霞路P14栋,2014年湖南明洋比亚迪4S店新装开业。

十年比亚迪,十载明洋,有无数新老客户一路支持着湖南明洋汽车贸易有限公司成长,正因为有无数新老客户的支持湖南明洋比亚迪4S店才能在这新的一年里正式开业。为了感谢广大新老客户的支持,湖南明洋比亚迪4S店新店开业期间推出多重购车大礼。

湖南明洋是一家集整车销售,售后维修,配件供应,信息反馈,汽车租赁于一体的汽车销售服务企业。公司占地面积4000多平方米,维修检测设备及专用维修设备齐全,维修技术精良,配件品种齐全。

明洋比亚迪一贯秉承为客户提供“优质、快捷、便利的服务”为企业服务宗旨,以“客户的满意是我们永恒的追求”为企业服务理念,从而使员工的服务意识不断提升,企业内部形成了一种良好的服务氛围,并深得用户好评。