苏宁倡议开放企业资源 搭建互联网公益平台

23周年公益庆生 苏宁捐赠3695万元扶贫助教

“苏宁全面转型互联网化表现在公益事业的创新实践上，就是我们正在运用开放共享的互联网精神，让公益活动融合O2O模式，搭建起开放平台。”12月26日，苏宁控股集团董事长张近东在苏宁总部举行的2014年企业公益论坛中说。

12月26日是苏宁23周年的庆典日，沿袭一贯公益庆生的传统，当天在苏宁总部及全国各地分公司同步开展公益捐赠及阳光行活动。与往年不同的是，今年除了捐赠3695万元、开展“阳光1+1”社工志愿者行动外，还将互联网转型运用到公益事业创新上，并发出1000万元捐赠的苏宁猜想。

苏宁控股集团董事长张近东同嘉宾们一道参与“点亮梦想仪式”，正式启动苏宁2014公益项目。

捐赠3695万 温暖中透着互联网范儿

苏宁23周年慈善捐赠活动暨“阳光1+1”社工志愿者行动在苏宁总部举行。当天，苏宁向中国宋庆龄基金会、中国扶贫基金会、共青团中央中国青年创业就业基金会、上海真爱梦想公益基金会、爱德基金会等慈善机构共捐赠3695万元，开展多个公益项目，既有苏宁持续捐助的“苏宁校舍”、“苏宁阳光梦想中心”，也有“艾滋病防治”、“帮扶创业”等新项目。截止目前，苏宁累计公益捐赠已近9亿元人民币。

值得一提的是，本次捐赠透着浓浓的互联网气息，苏宁员工都通过苏宁易付宝账户在线捐赠一天工资。现场，张近东带领数百名苏宁员工登录苏宁易付宝，购买面额不等的“阳光1+1”爱心券，并当场完成支付。

苏宁相关负责人表示，这些款项全部用于明年苏宁各地员工开展的志愿者服务活动，员工可以随时登录OA平台，查询“阳光1+1”每批捐赠金额的用途。

张近东说，近几年苏宁在推进互联网化转型，互联网企业的价值不在于自身拥有资源的多少，而在于与社会分享资源的多少，最终苏宁将成为一家社会化企业，将把自身资源免费开放给非营利性的社会公益组织，推动公益事业的互联网化，带动公益组织更加高效、更加专业地发展。

元旦献礼 5亿红包让利消费者

新年即将来临，湖南苏宁元旦感恩大戏拉开帷幕。据了解，苏宁已备好5亿双线红包、千万让利资源回馈消费者。

即日起至2014年1月1日，消费者来苏宁可疯抢5亿双线红包、180元双线云券，同时还可享受预存20倍、满1000返150等系列优惠活动，以及张万福金币、iPhone5、iPad mini等惊喜大礼相送。

“苏宁的红包和云券完全是零门槛派发给消费者，只需你们走进门店或上网动动手指就可轻松领取，目前红包派发数量已达2亿以上。”湖南苏宁云商相关负责人表示，湖南苏宁还为消费者准备了多场答谢团购惠，届时，手机、数码、电脑、彩电等品类产品将集体“大献礼”。

活动期间，消费者可以在苏宁门店参与建设银行、中国银行、工商银行、农业银行、广发银行的“三零分期”活动。

■通讯员 邓倩
三湘华声全媒体记者 杨迪

潮品扫描

新年我最“红”

2013年接近尾声，“迎来送往”的气氛也渐渐浓郁起来。红彤彤的绒面皮靴、手包和大衣，甚至是一瓶火红的指甲油……随着新年的到来，越来越多的品牌设计师开始尝试“中国红”这一元素。

12月26日，在商场各个专柜显眼位置都能很轻易的找到红色单品。友阿春天3楼的鞋品柜台上，不少绒面的小红靴让人感觉喜气洋洋。某品牌导购介绍，通常情况下，一款绒面皮靴会有至少3个不同颜色，“但冬季总是红色最受欢迎。”

“中国红”除了让人感到温暖，也是出席正式场合的合适配色。除了小红鞋，小红包、红大衣等单品也都受到消费者的喜爱。在需要与重要人士碰面的场合里，不少白领会选择用鲜亮的红色来映衬自己的气色。

而搭配方面，红色的大衣与薄荷绿的手包、皮鞋都能展现撞色的俏皮和柔美。近两年来十分流行的宝石蓝也是搭配的不错选择。在平和堂某女装橱窗中，红色的短装羊绒大衣搭配宝蓝色哈伦裤，让模特顿时鲜活起来。

“过年了，涂个红指甲，说不定还能转运。”在悦方某美甲店刚刚做了“中国红”主题美甲的苏小姐兴奋地说，即使花费近百元，她也觉得是“物有所值”。

彩宝方面，红宝石、红碧玺也成为市场的宠儿，还有不少品牌相继推出烤漆工艺的K金吊坠。“最受欢迎的是转运珠和K金镶嵌吊坠，很多人是为了本命年转运买的。”在步步高广场长沙店的珠宝黄金柜台，一名销售员说。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉

捡篓子

【平和堂】

12月28日至31日，五一店：达尔丽、BOSIDEN、秋鹿家居服、ERDOS、朵彩、宜而爽、金利来、北极秀全场3-5折；即日起至12月31日，东塘店：AIVEI JORYA 全场2-5折。

【步步高】

即日起至12月28日，步步高网上商城“满100元送50元”，众多商品5折促销；步步高广场长沙店：12月28日至2014年1月1日，百货会员购满1000元送118元；会员累计购物满800元（黄金珠宝、钟表满3800元）赠非那毛巾礼盒（400名/天）。

【岁宝百货】

12月28日至2014年1月1日，百货区1元起换2倍电子折扣卡，部分柜台1元换1.5倍电子折扣卡，电子折扣卡可在开福店男女服装、鞋类、皮具箱包等柜台直接购物使用。

【王府井百货】

12月28日至2014年1月1日，全场低至5折；12月31日至2014年1月1日，全场低至4.5折，限时抢购，再享3倍积分，重点品牌5倍积分。

【新世界百货】

12月27日至2014年1月5日，新百元旦活动从早到晚超多“聚”划算，满88元送98元，人气品牌88元送58元，现有折扣基础上满300元再收50元券。

【悦方】

12月31日、2014年1月1日单笔消费满500元送100元“吃喝玩乐购”畅享礼券，单笔消费满5000元送1200元“吃喝玩乐购”畅享大礼包。

【国美电器】

即日起-2014年1月6日，国美针对新婚新居一族套购家电和希望价格更优惠的特点，国美电器设置新婚套购专区。消费者套购家电满9888元，将赠1000元红包；满18888元，赠送2000元红包。

【步步高电器城】

购手机、电脑、照摄商品8-9.5折（限单件1000元以上商品）。相关配件5折起，9折封顶！购电教商品有精美礼品相送，学生平板电脑最高让利400元。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉 杨迪

新玩意

创新技术帮你过“暖冬”

连日来，接近0度的气温，让长沙市民裹着棉大衣也直叫冷。

记者了解到，近年来，不少长沙市民选择在装修时自行加装地暖、壁暖等更“给力”的供暖设备，这样即使再冷的冬天，在家里也能温暖如春。

12月26日，在长沙多家卖场，壁暖、地暖、桌暖等供暖设备也成为冬季销售主力军。

小设备让浴室镜子不起雾

冬天，浴室里装取暖设备是必不可少的。洗澡温暖了，但热腾腾的水蒸汽却总让自恋人士郁闷，因为浴镜容易起雾。不过，现在自恋人士无需不断擦拭镜子了。

“在浴镜背后加一个加热装置，能让浴镜即使是在蒸腾氤氲的热气之中，也不起雾。”湖南苏宁私享家相关负责人介绍。

据了解，壁暖、地暖根据不同材质、不同使用面积，价格也会不一样。苏宁相关人士介绍，90平方米的房子，装壁暖、地暖一起2万元左右。

空调、地暖、热水一并包

地暖顾名思义就是在地板下面铺上采暖的热水管道或者电缆。

据了解，目前市面上销售的地暖分为落地式跟壁挂式。占地面积根据型号不同各有大小，壁挂式的就是一个大一点的热水器，落地式的和洗衣机一般大小。

除了普通地暖外，最近格力推出家用中央空调，其中有一款全能一体机，被湖南格力电器总经理姜北称为：除制冷制热外，还能做热水器、地暖。

据了解，全能一体机适合100㎡-200㎡户型，制热、地暖可同时开启，1分钟电能可获3倍热量。作为空调使用时，它的能效比为6.8，更节能。一台全能机，中央热水不花钱，中央地暖更健康。

桌子、茶几也能发热

“小孩写作业，手都冻出冻疮了。有没有能取暖的桌子呢？”长沙市民刘女士问道。

其实，这样的产品早已有卖。“自发热桌子、茶几都有，发热装置装在桌面和桌下，手脚都不冷。”通程电器导购员介绍。

据了解，自发热桌子售价1000多元，茶几售价4280元。

■三湘华声全媒体记者 杨迪