

激荡又一年,彰显城市力量

长沙业内人士岁末感言



在年岁更替的时候,站在市场浪尖的他们对2013年的风起云涌感触最为深刻,或紧迫,或从容,或欣慰,或遗憾,终究还是走了过来。2014年会是怎样,没人提前告知,唯有从容面对,用心运营。不管如何,暂时放下,且听他们坐看过往,笑对未来。

中铁房地产集团长沙置业有限公司执行董事兼总经理 赵力

2013年,中国铁建·山语城与中国铁建·梅溪青秀成为北城和梅溪湖片区的销售先锋。2014年我们作为责任央企也将持续为长沙的高品质绿色生态居住贡献我们的力量。

北京御园总经理 刘涛瑞

2013年可以说是跌宕起伏的一年,但北京御园二期“名门”仍然以60年央企品质、全程名校教育配套、市府中央的核心地段以及全方位的商业配套赢得广大购房者的认可,取得了辉煌成绩。2014年,北京御园将以更加负责任的态度、更加饱满的热情把全新的升级产品献给广大的长沙置业者,诠释真正的京派大宅!

盛世耀凯总经理 陆允辉

2013年,耀凯地产在多年沉淀历练之后,携高素质专业人才与精湛项目运营经验布局长沙,择地市府央区,坐镇梅溪湖、滨江新城、麓谷三板交会中心,于城市绝版土地,缔造当代城市优居典范。2014年,盛世耀凯将正式起航,闪耀星城,让我们共同期待!

长沙市滨江新城建设开发有限责任公司副总经理 吴永胜

滨江新城就像一个处于青春期的富帅,2013年野蛮生长——奥克斯广场盛大开业,浦发、广发银行及悦榕酒店相继落户,保利、渔人码头、楷林项目耀世登场……热闹表象的背后,是滨江新城内在价值的驱动。2014年,随着多个金融大厦的开工和滨水项目的运营,滨江新城将凸显“金融商务”和“滨江生活”的特质。

长沙汉青房地产开发有限公司副总经理 黎仲春

2013年悦湖山项目取得了骄人战绩,为了感谢社会各界及广大业主的支持与厚爱,悦湖山岁末感恩钜惠全盘最低9折准现房推出。我们期待2014年悦湖山销售业绩再创辉煌。

骑龙花园营销总监 陈聪

2013年,房地产行业呈现出“一冷四热”的局面,在这种形势下,骑龙大街商业和住宅项目成绩骄人。2014年,猎鹰地产开发的项目定会遵循“喊响一个口号、打造一个品牌、造福一方百姓”的宗旨创造新奇迹!



赵力



宋戈



钟芳勇



刘涛瑞



陈聪



黄新



陆允辉



唐莉



李苍彦



吴永胜



殷德贤



雷鸣



黎仲春



黄仲乾



唐旭东

长沙鑫天置业发展有限公司营销总监 宋戈

公司始终秉承“家的梦想,我们的责任”企业宗旨,以过硬的建筑质量、放心的物业管理、优良的售后服务赢得口碑和声誉。2013年,鑫天·御景湾表现可圈可点,最新开发的鑫天·格林香山也在年底亮相,前景可观。我们将更多精彩留待2014!

澳海澜庭营销总监 黄仲乾

2013年澳海澜庭首期近千套洋房完美售罄。展望2014,我们将推出澜庭洋房系高端产品及乐活城揽山临湖高层系两大类宜居物业,继续秉承诚信务实的态度,为广大置业朋友提供高性价比的产品。

恩孚·财富岳麓项目销售负责人 唐莉

财富岳麓项目是恩孚集团在湖南投资的第一个顶级综合体项目,是进军湖南商业地产的第一个代表作,更是开创长沙首个纯正5A甲级写字楼的代表作。恩孚集团的每一个项目都特色鲜明,彰显着恩孚人敢想敢做的无畏精神。2014我们将更精彩!

长沙北辰房地产开发有限公司营销总监 钟芳勇

北辰三角洲是长沙重点项目,在2014年将迎来商业、洲际酒店、5A写字楼、江边豪宅等一系列物业的交竣及开业,升级城市居住品质,为这座城市贡献璀璨华章。

长沙龙湖房地产开发有限公司营销总监 黄新

从宣布拿地到品牌入市,从别墅开盘到高层热销,2013年龙湖在长沙楼市画下了浓墨重彩的一笔。仅6个月的时间,龙湖别墅热销8亿,荣膺长沙别墅销冠,龙湖高层首次开盘1小时揽金1亿,表现亦不俗。在新的一年里,我们将一起携手,见证更多精彩!

湖南珠江实业投资有限公司营销总监 李苍彦

2013年公司按时完成集团下达的10亿元销售任务,五星级珠江花园酒店正式营业,珠江系顶级城市豪宅“璞墅”落定主城区,项目成为长沙福元西路板块的标杆。2014年,珠江郦城小学将正式开学,区域配套将更加完善。同时,公司还将在长沙继续拓展1-2个新项目。

江江东澜湾营销总监 雷鸣

对于即将走完的2013年我们充满感恩,这一年虽然房地产整体市场颠簸难测,但在公司各部门通力协作下,东澜湾项目取得了阶段性战果。我们将继续以饱满的热情期待2014年,再创佳绩。同时也特别感谢《三湘都市报》对江江东澜湾项目的全程关注与支持。

中体潇湘奥林匹克花园营销总监 唐旭东

2013年,潇湘奥林匹克花园总体是一个营销型楼盘。2014年,我们致力于把其打造成一个运动体验型楼盘,10000平方米奥林匹克运动城作为项目交付前的迷你生活主场,将让长沙首席健康运动大盘称号变得实至名归!

中建·梅溪湖壹号项目营销负责人 许华伟

2013年,别墅新品90分钟内售罄,逾5万每平方米的最高单价纪录、高层新品3小时劲销3亿元,让梅溪湖壹号成为梅溪湖国际新城当之无愧的高端豪宅销售之王。2014年我们还将推出全新升级的英伦别墅、临湖第一排大平层产品以及墅区阔景高层新品,醇熟演绎湖居生活。

长沙世茂房地产有限公司企划经理 殷德贤

2013年我们推出的一系列高品质洋房及平层住宅产品,得到广大业主的认可,11月份便提前完成了年度8亿元销售目标。明年,世茂铂翠湾将推出铂翠湾TOP滨江产品系,必将成为滨江新城的标杆之作,将为2014年度长沙楼市写下浓墨重彩的一笔。