

# 高档礼品茶遇冷 湘茶提质寻求“洋出路”

新遭遇

高档茶销售下降三成以上

12月初,在高桥茶叶市场做了多年茶叶生意的老王告诉记者,今年明显感受到茶市的萧条,“保守估计,今年茶叶销量要比往年减少三成,销售额减半”。老王说,逢年过节以往是茶叶销售旺季,但今年完全卖不动。尤其是高档茶,往年走量较多的精品铁观音价格高达800元-1000元/斤,今年只要花500元左右就能买到一斤。

12月5日,湖南省第五届茶业博览会在省展览馆开幕,记者在现场看到,茶

叶价格多比较“亲民”,昂贵的锡罐、瓷罐、木盒包装少了,取而代之的是更加简单的铁盒和纸盒。

茶叶市场两极分化,高档茶品量价齐降,大众消费茶品量价齐升,这成为业界共同的观点。

为了应对市场变化,湘茶企业今年开始改变以往的发展思路,在产品上着重发展大众消费品。湖南省茶叶协会相关人士表示,有的企业已将中低档大众茶的比重从原来的五六成提高到八九成。

我省茶叶出口连续四年增长

在“茶叶内销”出现困境的情况下,我省茶叶出口却迅猛增长。省茶叶协会数据显示,自2009年至今,我省茶叶出口已经连续四年增长,2012年出口创汇突破1亿美元,居全国第二。

湖南省茶叶协会副秘书长黄德开表示,2013年,全省茶叶出口总额将稳中有增。其中,怡清源茶叶公司今年前10月出口总额已经实现同比去年

全年翻番。

产茶大省湖南缘何收获如此亮丽的出口成绩单?与湖南茶人苦练“内功”有关,更与湖南茶业实施《食品中农药最大残留限量》新标、湘茶品质升级有关。目前,湖南茶园面积已发展到170万亩,并以每公顷1512公斤的单产位居全国第一;湖南还打造了13个茶叶中国驰名商标,数量在全国省份称冠。



今年以来,受限制三公消费等政策的影响,高档礼品茶销售迅速下滑。在“内销”不畅的情况下,湖南茶企转向大众消费的中低档茶,同时,着力于提升品质,寻求“洋出路”。

数据是最好的佐证。据省茶叶协会数据统计,2012年我省茶叶出口总额已经突破1亿美元,2013年将稳中有增。除了出口增长外,我省茶叶企业还积极寻求与“洋品牌合作”,怡清源、省茶叶集团已经与星巴克、立顿等巨头茶饮公司签订合作协议,为其提供原茶。

将目标定为“千亿产业”的湘茶,正在力争内销与外销双赢的道路上大步疾行。



新思路

傍上“洋大腕”

为迎合市场需求,星巴克开始卖茶。而让湖南人倍感自豪的是,日后你在星巴克喝到的茶品,很有可能就是由湘茶提供。

寻求与“洋品牌”的合作,是湘茶“走出去”的又一重大举措。记者获悉,我省茶企如湖南省茶叶集团、怡清源茶叶公司等,已经与星巴克、立顿等全球巨头茶饮企业建立合作关系。除了以传统的绿

茶为主打之外,黑茶、红茶均在供应之列。

“国外企业对于原料的要求很高,特别是农药残留标准,湘茶企业与星巴克、立顿等企业的合作说明茶叶品质的提升。”湖南农业大学教授刘仲华表示。向“深加工、高附加”的多维产业之路大胆尝试,是湘茶提高附加值的重要渠道。

打造网上“茶市”

刚刚过去的“双11”,天猫茶叶类目销售火爆,湖南茶企也在努力开展电子商务。据悉,怡清源茶叶“双11”销售总额突破500万元。

“网上茶市”一直是湘茶产业发展的梦想。

2012年5月,省工商局发布《关于促进网络商品交易市场快速发展的若干措施》,鼓励支持有形市

场开展网络商品交易活动,实现有机融合。

2013年11月上线的大茶网负责人刘健认为,通过网络平台推动O2O的模式,消费者除了有“电子市场+到店消费”的方式外,还可以享受线上、线下同价,这是有助于产业融合的。

■三湘华声全媒体记者 肖祖华

专家观点

湘茶的突破口在产业升级

中国农业科学院茶叶所研究员江用文表示,目前国内茶叶生产仍以家庭式、作坊式的中小型生产加工企业为主,企业数量多而分散、规模小,基本都是在当地收购毛茶加工后通过直销等传统模式销售,无自有品牌或仅在区域内有一定品牌影响力,也未建立完善的营销网络。

而这也是湖南茶叶面临的问题。湖南素有“茶乡”之称,湘茶的历史代表着我国茶文化历史的一个缩影。可茶叶产销大省却不是茶叶强省——家庭作坊式的个性化茶叶经营理念,很难创造出拥有高品质的茶叶产品。

刘仲华认为,近年来我省茶叶在标准化、有机化、机械化等方面取得了非常大的成就,出口产品由中低档产品转向中高档产品,由散装茶转向精美包装自主品牌茶,但是仍然存在附加值低、成本高等问题。接下来,湘茶企业要做的是进一步提升茶叶附加值、融入茶叶文化、创新营销模式,这样才能在内销和外销市场实现双赢。譬如开发低咖啡因茶、高档化、功能化茶产品等,让年轻人爱上茶。

在政策的支持下,湘茶产业升级有了目标和发展方向。今年7月10日,湖南省人民政府下发了《关于全面推进茶叶产业提质升级的意见》,文件明确到2020年我省茶业综合产值力争实现1000亿元,全省茶农茶业收入翻一番。同时指出“引导茶叶龙头企业更新营销理念,发展多元化的销售渠道,大力发展好商务、配送、代理、直销”。



兴业银行喜迎 25 周年行庆,特面向零售客户推出多款理财产品,帮助您的财富增值提速。

产品名称	投资期限	参考年化净收益率	内部风险评级	认购金额	发行日期
天天万利宝	191 天	6.00%	低风险	5 万	正在热销
	72 天	5.85%	低风险	5 万	正在热销
万利宝	335 天	6.50%	较高风险	30 万	正在热销

风险提示:本产品为非保本浮动收益型人民币理财产品,主要风险是信用风险、市场风险及利率风险等,以上收益率根据截至发稿期收益水平测算,具体执行将根据有关政策最新标准实施调整。  
“理财非存款、产品有风险、投资须谨慎”。



获取更多理财信息

分行营业部	韶山北路 192 号	0731-85329329	劳动路支行	劳动西路 110 号	0731-85815479
展览馆路支行	营盘东路 40 号	0731-85125326	星沙支行	星沙天华路 100 号	0731-84012267
芙蓉中路支行	芙蓉中路三段 509 号	0731-84473311	南城支行	韶山南路 245 号路桥大厦一楼	0731-85314909
东风路支行	东风路 144 号	0731-84515107	三湘支行	车站北路 70 号万象新一楼	0731-84511297
万家丽支行	万家丽中路一段 76 号	0731-85149778	株洲分行营业部	株洲天元区联谊路 86 号	0731-22395586
定王台支行	芙蓉中路二段 88 号	0731-84810799	株洲芦淞支行	株洲芦淞路 1 号九天国际广场	0731-22395561
滨江支行	营盘东路 108 号领域大厦	0731-84459076	湘潭支行	湘潭市河东大道 48 号	0731-58329281
东塘支行	劳动西路 109 号枫丹雅苑 1 楼	0731-82716080	湘潭雨湖支行	湘潭市雨湖区韶山东路 9 号	0731-58396081
解放路支行	解放西路 269 号三一神王大厦	0731-82241748	常德分行	常德市滨湖路 666 号时代广场	0731-7839825
新城支行	长沙市芙蓉南路 368 号	0731-85522359	常德鼎城支行	常德市鼎城路 108 号恒华国际一楼	0736-7382983
河西支行	长沙市金星大道郡原广场	0731-85329202	岳阳分行	岳阳市求索东路三辉鑫厦一楼	0730-8969777
蔡锷路支行	蔡锷南路 139 号省人民医院对面	0731-82241658			

网址: www.cib.com.cn 全国统一客服热线: 95561

外匯牌價由中國銀行  
湖南省分行友情提供  
諮詢電話: 0731-  
**82580629**  
中國銀行  
BANK OF CHINA  
中國銀行網上銀行提供個人匯率服務

币种	钞买价	币种	钞买价
英镑	960.03	日元	5.6874
港币	77.51	加元	549.88
美元	600.98	澳元	532.38
瑞郎	656.98	欧元	804.23

(截至12月9日19时,数据仅供参考)