

# BAT角力,互联网金融战升级



BAT,在计算机语言里代表批处理文件,因为其包含了百度、阿里和腾讯的首字母,BAT因此有了新义。如今,在互联网金融领域,“BAT”角力正在升级。

腾讯微信平台的理财业务预计将在本月中下旬正式上线。届时,微信将与四家基金公司展开合作,推出微信版“余额宝”产品。阿里金融最近也将有大的动作,“余额宝二代”已箭在弦上,而百度的“百度小贷”、“百度理财”也迅猛发展。一场争夺客户的战争似乎不可避免。

## 记者手记

### 谈三国战争 为时尚早

金融的本质在于资金融通,金融机构的核心是在资金融通的过程中,降低交易成本,提高交易效率,提供风险定价。互联网金融从属于金融,也必然要遵循金融逻辑。

在BAT大战的过程中,阿里由于立足于与金融有极大关联的电商领域,形成金融模式更自然和贴切,交易产生金融机会,金融反过来也会促进交易,所以阿里的金融格局,非常稳定也体系庞大。而百度和腾讯,其实都尚未进入真正的金融领域。百度的百发,更多是金融产品的销售服务行为,扮演的是销售渠道角色;而腾讯则主要体现在支付领域,有了微信之后,财付通跟微信捆绑,从预期来看,会形成极大的便捷性优势,从而在支付领域对银行的支付结算,乃至对支付宝的冲击都会非常的明显,但还是不符合金融定义。

所以三者和金融领域的大战,基本不具备可比性。谈三家大战,似乎为时尚早。



## 现象 腾讯打造移动“余额宝”

余额宝的成绩单已经摆在腾讯眼前。与余额宝对接的天弘增利宝货币基金正以平均每天5.64亿元的速度急速膨胀,截至三季度末,规模达到556.53亿元。

虽然余额宝增长迅速,但余额宝的排他性,间接促使中小基金公司向其他互联网巨头身上转移。腾讯此时却开始打造开放的平台,对各大基金公司开放,并以易方达、广发、华夏、汇添

富为首批合作对象。目前这4家基金公司都已成立了与微信对接的货币基金。

未来微信理财平台的人口,在微信5.0版本就已埋下伏笔。在微信新增的“我的银行卡”选项中,用户完成银行卡的绑定后即可通过微信进行支付,目前可提供的服务包括一分钱抽小米、手机话费充值、精选商品、彩票等。未来,微信的理财平台将得到优先展示,用户可以在此完成对相

关基金业务的购买。

中国电子商务研究中心主任曹磊表示,“腾讯借道微信进军互联网金融,意味着互联网金融已经从传统Web端向移动互联网端迁移。”

目前移动端已经有大量用户,尤其伴随的是手机购物与微信支付发展飞快,用户也存在购买金融产品的潜在需求,这些能量的汇集,让还处于胚胎中的微信类余额宝大有赶超“余额宝”之势。

## 分析 BAT三巨头将短兵相接

腾讯的金融野心不止于此,除了将要联手基金公司在微信上推出线上理财产品外,不久前,财付通小额贷款公司的设立,申请获得有关部门的批复,目前腾讯旗下的电商平台包括了易迅网、拍拍网、QQ网购。腾讯金融从支付结算到小额贷款以及投资理财类产品布局的路线也已初现雏形。

在中行湖南省分行金融顾问陈国佳看来,腾讯的金融“野心”在于打造一个综合互

联网金融服务平台,但要实现还有很多难题。“微信的优势在于用户和流量,劣势在于对专业金融需要准备时间,特别是对于金融领域监管、政策红线等方面的理解与把握。”

从第三方支付工具到个人理财业务的推出,再到小贷公司的建立,腾讯已经全面面向互联网金融发力。百度、阿里金融又会有哪些绝招。

今年9月,百度宣布成立面向中小企业客户的“百度小贷”,此后又推出面向金融客

户的“金融知心”以及面向用户的“百度理财”。还记得百度首款金融产品上线首日销售额即突破10亿元,可以相信,百度在互联网金融方面不会这样止步。

阿里金融也绝对不会将自己的霸主地位拱手先让。据媒体报道,阿里金融最近也将有大的动作,“余额宝二代”已箭在弦上,或六“箭”齐发。六家基金公司将为阿里定制设计不同期限的短期理财产品,预计明年1月就会推出。

## 声音 “三国杀”胜负难料

虽然互联网金融表面上显示出你死我活的局面,但不少专家指出,互联网金融还处于各自发展的状态,虽然也有少量交叉区域,但不改变大环境。

陈国佳表示,“目前互联网金融还是蓝海竞争。BAT三巨头中,阿里的优势在于资金流,腾讯的优势是社交用户、移动化,百度的优势则是信息流。虽然微信版余额宝确实存在同质化竞争,微

信和阿里争夺的是相似的用户群,但短期内微信不会对阿里的余额宝业务产生巨大冲击,只是从长远来看,微信的想象空间巨大。”

国有大行理财专家肖经理表示,在第三方支付领域,PC互联网上支付宝遥遥领先,而移动互联网上并没有垄断者,但在拥有微信之后,不管是在流量入口还是客户群上,微信支付都比支付宝移动端更具有优势。会让阿里金融

感到威胁的是,微信在引入了微信支付、游戏、电子商务、二维码等功能后,逐渐形成闭环的商业模式对阿里巴巴的潜在冲击。肖经理预计,未来移动业务将是BAT在互联网金融上竞争的关键。

同时肖经理也认为,虽然微信有移动上的优势,但如何把社交用户转化成为理财平台的价值用户,仍在考验微信的智慧。

■三湘华声全媒体记者 梁兴

## 中国平安荣获“十年企业公民”大奖

12月4日,由21世纪报系主办的2013年企业公民论坛和低碳中国发展高峰论坛暨颁奖典礼在北京隆重举行。中国平安凭借在企业社会责任和绿色环保方面的突出表现,再次荣膺“企业公民大奖”和“低碳先锋企业”奖。同时,中国平安还获得“十年企业公民”大奖,成为唯一获此大奖的金融企业。

专家评委表示,在这10年中,中国平安一直积极推动企业社会责任实践,在善待股东、善待员工、善待客户、善待环境、善待合作伙伴、善待社会等六方面都取得了优异的成绩,在成为优秀企业公民的路途上做出了卓有成效的尝试。

同时,中国平安在行业内首创低碳环保项目,也得到了社会认可。本次评选,中国平安连续第二次获得“低碳先锋企业”奖。主办方表示,中国平安的低碳举措贯彻至企业的经营管理、业务发展、日常办公等各个环节,从绿公司、绿金融和绿公益三个维度,全方位、多层次地开展绿色行动。

据了解,“企业公民大奖”已连续举办十届,旨在鼓励企业践行社会责任,树立企业社会责任标杆;“低碳先锋企业”奖已连续举办四届,旨在了解各行业中企业在可持续发展上的作为,力图发掘企业在低碳发展方面切实举措,为中国企业低碳发展树立标杆,引领中国企业可持续发展。

■通讯员 陈婧  
三湘华声全媒体记者 刘永涛

## 湖南邮储银行“结对子”服务小微

记者从湖南邮储银行获悉,该行自今年9月开始,在全省范围内开展为期4个月的“百名客户经理结对子,服务百户小微企业”帮扶活动。活动中,湖南邮储银行各县市支行共计100名客户经理通过与当地需要受帮扶的小微企业相互结成对子,为“结对”小微企业提供包括融资授信在内的一揽子综合金融服务。

据湖南邮储银行三农金融部负责人介绍,截至10月31日,该行在全省范围内已确定帮扶对象达49户,金额1.63亿元,其中已授信放款对象为15户,金额4749万元。其中,邮储银行邵阳市分行帮扶小微企业5户,授信和放款金额分别达1680万元、1430万元,株洲市分行帮扶小微企业4户,授信和放款金额分别为1300万元和1280万元。

除对帮扶对象给予小企业信贷支持外,湖南邮储银行各市州分行还为小微企业提供企业网银、代发工资、公司账户结算、信用卡、POS机、办理保险和理财等多项综合金融服务,广受小微企业主和员工好评。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉  
通讯员 晏鄂龙

## 经济信息

### 12日11日,来苏宁买家电享“5折high购” 瞄准商旅网购市场,苏宁易购上线火车票销售业务

5折爆款机全城开抢,购满1000送1000大礼包,预存50抵400,惊喜大奖天天送……12月11日至12月15日,苏宁将率先启动“2013苏宁年末盛典——5折high购”盛宴,要买家电的赶快行动起来吧!

“苏宁已为消费者准备好为期5天5夜的年末狂欢盛宴,协同线上线下,苏宁易购也投入5亿云券供消费者疯抢。”湖南苏宁相关负责人表示,苏宁让利第一波是即日起至12月11日,至苏宁门店预存50元抵400元,还可得抢购5

折爆款机型特权。

苏宁的大手笔当然不止如此。“活动期间,消费者凭预存凭证在苏宁门店购物满500元即可参与抽奖,门店在每天10:00-21:00每个整点抽取不同档次奖品。”上述负责人表示,其中五一广场超级店、步行街店、东塘店、麓山店、万家丽店五大旗舰店还将在12月12日当天21:00抽取彩电一台。

1000元大礼包的获得就更加容易。活动期间消费者凭预存凭证在苏宁门店购买空调、彩电、冰箱、洗衣机、厨卫品类产品时,单件满1000即送1000元超值大礼包,内含100元礼金券+100元精美礼品+800元联盟商家礼金券。

相关链接:买火车票,上苏宁易购

为了给广大苏宁会员带来更好的服务,11月末苏宁易购上线火车

票销售业务,支付方式可以选择银联在线支付、网银或是易付宝。

“消费者进入苏宁易购网首页,在‘生活服务’一栏中选择‘火车票’选项,立刻可以进入火车票购买页面。”苏宁易购相关负责人表示,购票程序和12306网站差不多,购票前网友可以在“火车票搜索”框,输入出发城市、到达城市、出发日期,查询所有班次,一个订单最多可以买5张火车票(含儿童)。