

广州车展·人物

东风日产再次进入高速增长轨道

专访东风日产乘用车公司副总经理任勇



东风日产乘用车公司副总经理任勇。

11月21日上午,广州国际 车展现场, 日产汽车公司执行 董事Roel De Vries和东风日 产乘用车公司副总经理任勇共 同揭开了新世代天籁,公爵的 神秘面纱。车展现场,本报记者 也对东风日产乘用车公司副总 经理任勇进行了专访。

记者: 有人说今年东风日 产是打了个漂亮的翻身仗,您 怎样看待今年的业绩?

任勇:去年9月份我们跌下 来,到今年9月重新成为行业第 四,并创造了东风日产发展的 新高度,这是我们很高兴的。就 在前几天, 我们2013年的累计 销量已经超过了77.3万辆,超 过了2012年一整年的销量,也 就是说,后面的时间就是纯增 长。过去,东风日产一直是以高

于行业平均水平3倍的速度在 增长,现在我们又恢复到了高 速增长的轨道。

记者:目前,宝马、奔驰等 豪华品牌正不断地推出30万以 下的车型,蚕食着传统合资品 牌中高级轿车市场的阵地。您 觉得与豪华品牌的对手相比, 新世代天籁·公爵主要的优势 体现在哪些方面?

任勇:豪华品牌更注重的 是情感价值——带给消费者一 种购买后的荣耀感。而功能性 与技术应用的差距并不大,其 实我们也能做到这个水平,像 宝马3、奔驰C与我们的产品到 底有多大的区别就不好说了。 我们的天籁,公爵在产品的功 能性上实现了超越。

■三湘华声全媒体记者 杨刚

广汽菲亚特借致悦快速发展

专访广汽菲亚特汽车有限公司副总经理徐育林



广汽菲亚特副总经理徐育林。

广州车展期间,记者在车展 现场专访了广汽菲亚特汽车有 限公司副总经理徐育林。在车 展上菲亚特亮相了一款新车致 悦。徐育林告诉记者, 菲亚特为

这次广州车展特意准备了一款 非常棒的产品,就是两厢掀背车 致悦,也是全球首发。"这款车大 概在明年3月份会上市。它最大 的特点就是意式的风格,非常漂 亮,大家可以去看一看。"

菲亚特还带来了三厢车菲翔炫 金款版本。徐育林表示,炫金版有 新的外观颜色、新的内饰,也增加 了一个新的手动版本。

除了致悦两厢掀背车以外,

徐育林告诉记者:"菲亚特 首款产品菲翔经过一年上市,在 单一的品种1.4的排量里面,上 半年跟下半年相比,下半年销量 翻了一番。目前一个月的销量大 概在5000台左右,我相信12月 份能够达到6000台,明年希望销 量能够不断攀升。"

在渠道建设上,广汽非亚特 一直发展迅速,在徐育林这里也 得到了印证。"要卖车首先必须 要有渠道,而且是渠道为王。今 年我们会建170家网络, 明年将 新增50家网络。"

■三湘华声全媒体记者 杨刚

长安的目标是打造一流汽车企业

专访长安集团副总裁朱华荣



长安集团副总裁朱华荣。

广州车展期间,长安推出两 款重磅产品——新奔奔、长安 CS75,在车展现场引起了轰动。 本报记者对长安集团副总裁朱 华荣进行了专访。

数据显示,今年1-10月份 长安汽车累计销售汽车172.25 万辆,同比增长23.35%。近两年 来长安汽车发展迅速,走在了自 主品牌的前列。朱华荣告诉记 者,这次长安汽车携带了14款产 品,有已经发布上市的睿骋、逸 动、致尚XT、CS35等车型,还有 两款全新车型发布,一款在中国 首发、全球9月份在法兰克福已 经发布的长安CS75, 是一款中 大型SUV;另一款是全球首发的 新奔奔车型。

长安汽车推出的产品无论 是质量还是外型都得到了消费 者的认可。朱华荣告诉记者,这 主要得益于长安的经营理念和 战略目标。"长安的目标就是要 打造世界一流汽车企业。要打造 一个长远的汽车企业,核心是要 打造品牌。在打造这个品牌的背 后,有两个最核心的点,一个是质 量,另一个就是服务,这两点才可 能让品牌不断地成长,成为一个 世界级的企业。"

■三湘华声全媒体记者 杨刚

