

苏宁海外扩张首站选在美国硅谷

美国旧金山时间11月19日，“苏宁美国研发中心暨硅谷研究院”揭幕，苏宁董事长张近东正式宣布其全球首家海外研究院开始运行。

硅谷研究院位于硅谷核心区，初期投资500万美元。未来，苏宁还计划在纽约、西雅图等地设立承担不同职能的研发机构。与已经运行的苏宁北京、南京研发中心一道，共同推动苏宁互联网转型与云商模式的加速落地。



美国旧金山时间11月19日，苏宁美国研发中心暨硅谷研究院挂牌。

布局全球研发，加速互联网转型

张近东说，硅谷研究院的成立是苏宁为加速“一体两翼互联网路线图”的落地而进行的全球研发布局，借此增强互联网时代的IT技术能力，为线上线下融合的O2O模式和开放平台，以及提升用户体验提供有力支撑。

根据计划，至2014年年中，硅谷研究院团队人数将达到50人，未来三年内达到

200人。张近东表示，“把海外研究院的首站选在了硅谷，就是希望与这里最顶级的科技企业和最具创新精神的高科技人才，并在此吸引和培养高等级商业、科技人才，推动前沿课题研究、商业合作、企业并购、投资等在内的中美合作。”

据了解，除了承担研究技术趋势外，苏宁硅谷研究院还研究美国领先商业模式，并与美国创新型中小企业展开战略投资、并购等多种合作，提升苏宁互联网布局与研发能力。

汇聚前沿技术，引领全球零售变革

长期以来，苏宁非常重视信息技术方面的持续投入，成为国内最早上线ERP和电商的零售企业，并在北京和南京成立两家研发中心，分别承担着云资源存储与分析、云服务运营管理工作。打造了一支4000多人的IT队伍，以及行业领先的信息化管理平台。

但张近东认为：“线上线下融合的O2O模式既超越传统实体零售的信息化管理

水平，也超越传统纯电商平台的技术局限，是一种全新的、面向未来的、真正顺应了消费者需求的颠覆性模式，不仅在中国找不到可以参考的样本，即使在海外也难以找到成熟的榜样。”

因此，张近东在成立仪式上表示，“我们再次创业的起跑线设在美国，让苏宁的变革从一开始就立足全球，站在世界的领先地位，让O2O模式从探索开始就具有全球性、领先性。”

■三湘华声全媒体记者 杨迪

隐患重重：黑混凝土频频输向大型工程

省住建厅：加强监管 业内人士：提高准入门槛

牟取暴利，疯狂生产，黑搅拌站将没经过任何检验的混凝土直接输往水电站、防洪大堤、安居工程。连日来，记者在隆回县调查发现，该县近年来冒出来不少黑搅拌站，除了民宅外，当地一些大型工程：中洲水电站、防洪堤工程、大桥改建工程、廉租房安居工程等等，都使用了黑站的混凝土，存在很大的安全隐患。

记者调查 黑站混凝土直接运工地

11月8日下午5时许，记者在隆回商品混凝土公司看到，砂石、粉煤灰等直接输送进搅拌机，另一头就吐出混凝土，由标有“鸿升”字样的搅拌车直接装车，再送到工地，整个程序非常简单，期间没有看到任何的检验。

厂区负责人以为生意上门，向记者介绍，他们向很多工地都送过混凝土，“价钱低，质量绝对有保障，目前公司资质正在办理中。”

商品混凝土是建筑的必备材料，一些黑站为了节约成本，偷工减料，少加成本高

的水泥、卵石，而用粉煤灰代替，这样制成的混凝土抗压性弱，粘度不够，就容易开裂，从而造成安全事故。

为了争夺市场占有率，黑站往往降低价格销售，如正规的搅拌站C30混凝土每方350元左右，但黑站的只要280元就能拿到，成本价每方要低30-50元。

记者调查到，隆回有一定规模的无企业资质搅拌站共5家，分别为隆回万豪商品混凝土公司、金桥商品混凝土公司、三华商品混凝土公司、友联商品混凝土公司和鸿升商品混凝土公司。而这些黑站的混凝土已经悄然销往了中洲水电站、防洪堤、大桥改造工程。

在三阁司镇中洲村中洲水电站，标有万豪字样的搅拌车进进出出。工地上的龙师傅透露，中洲水电站共需要1万多方混凝土，主要由万豪公司、友联公司提供。记者在一张送货单上看到，发货方为隆回万豪，计划方量为200立方。

在隆回境内江边的防洪堤上，记者还看到金桥公司的搅拌车正在向防洪堤输送混凝土。

部门回应 解决问题须多部门联动

记者来到隆回县住建局，办公室相关负责人称领导都不在，记者致电局长肖志刚，他称，“黑站，也不是住建局一家能管得了的。”

副局长谭承志告诉记者，隆回目前没有一家有企业资质的搅拌站，住建局也去调查执法过，也罚过款，但是光靠住建部门也取缔不了，只能由住建、质监、工商等多部门联动，才能根本解决问题。

政策探因 国家叫停落后产能

记者调查了解到，黑搅拌站不只出现在隆回，在娄底、怀化、邵阳、衡阳等地都有。

之所以出现这种乱象，与国家近几年叫停落后产能的政策密切相关。今年5月27日，国家发改委、工信部出台文件，对产能过剩行业重拳打击，严禁核准产能过剩行业新增产能项目。而国务院2009年发文明确将钢铁、水泥等六大行业作为产



黑站混凝土进入隆回中洲水电站工地。 赵伟 摄

能过剩重点调控对象。

产能严重过剩给市场埋下隐患，一些不具备资质条件的搅拌站上马，更是扰乱了市场竞争。

对于混凝土搅拌站的整治，湖南省住建厅去年下发《关于进一步加强预拌商品混凝土管理的通知》，要求主管部门加强监管。多位业内人士呼吁，希望政府提高行业准入门槛，整顿规范市场，让一批无资质的企业退出市场。

■三湘华声全媒体记者 赵伟

“善贷通”助您掌控未来风险

P2P网贷是依托互联网技术、个人对个人的借贷方式，它为投资者提供了一个收益更高、更便捷的投资渠道。但最近有网贷平台出现提现困难和倒闭，让不少投资者遭受损失。

为什么近期网贷平台问题频发？摒弃诚信的网贷平台真面目究竟如何？11月22日下午2:30-3:30，天蓝律师事务所@辛本华律师将在线为您解答。“网贷遭遇信任危机，诚信建设迫在眉睫”律师微博在线答疑活动，关注@善贷_P2P风控研究并转发或评论，将有机会获得由著名作家阎真亲笔签名的代表作。

“爱善贷”创始人、著名律师、金融专家陈平凡介绍，“爱善贷”(www.aishandai.com)作为中国第一家由律师主理的P2P网贷平台，秉承着“安全、便捷、守法”的理念，立足湖南，旨在为省内中小微企业提供无抵押、无质押的网络借贷服务，并为有财富增值愿望的居民提供安全、稳健、可观的理财产品。

“爱善贷”下设诚信认证体系“善贷通”，通过强大的数据收集与分析，帮助广大投资者甄别企业的优劣，增强投资者信念，并且为企业提供诚信认证、网络推广、免费法律咨询等增值服务，实现投资者与企业的双赢。

爱生活，善理财，贷未来。爱善贷(联系电话：400-690-9916；公众微信：P2PPlawyer)将坚守透明守法、不做任何虚假承诺的宗旨，致力于实现P2P网贷业的健康、长远发展。

■通讯员 李惠

三湘华声全媒体记者 刘永涛

信用贷：用信用，赚未来

华融湘江银行破解小微企业融资难题

近日，株洲海洋服装制造有限公司老总谭先生和妻子徐女士忙得不亦乐乎，因为他们和华融湘江银行的扶持下终于将国内一家品牌服装的代加工“大单”推上了生产线。而就上个月，他们还在为流动资金缺乏而愁。满足了原材料的采购需求，面临承担无法按时交货的违约责任而发愁。

华融湘江银行的客户经理小赵得知海洋公司的情况后，主动找到谭先生，并向其推荐该行新开发的一款信贷产品——信用贷。信用贷是该行根据小微企业及企业主的信用，并由企业主及其配偶提供连带责任保证而向小微企业发放的人民币贷款业务，最高额度可达200万元。

小赵进一步向谭先生夫妇分析，海洋服装制造有限公司成立已近5年，自创业之初就是华融湘江银行的客户，信用记录保持良好，谭先生夫妇都是该行优质的个人客户，因而海洋公司完全符合该行“信用贷”的基本条件。

根据企业的存续年限、与银行的合作期限、企业及企业主的资产情况以及企业的现金流等方面信息测算，得出海洋公司的“信用贷”可贷额度为180万元。之后经过贷款申请、审查、审批等基本流程，海洋公司短短几天就拿到了180万元信用贷款，解了燃眉之急。

■三湘华声全媒体记者 肖志芳