

深入开展党的群众路线教育实践活动·先进典型

“湖南飞人”奔走世界各地救人

湘雅二医院血管外科主任舒畅:从医23年救人无数

面庞清瘦,身材高挑,头发一丝不苟,言谈间带着温暖的微笑。

舒畅,湘雅二医院血管外科主任,从医23年救人无数。他医术高超,“一年有一半的时间在天上”,奔走各地救人;他医德出众,“救死扶伤当舍身忘我”这句话他坚持了20余年。

主持国际峰会的中国专家

查房、手术、电话……从清早起,舒畅就没歇过气,上午10点30分,记者好不容易逮到他有个小空隙,采访没开始3分钟,一个高鼻梁的外国人推开了门,“哦,希腊的专家们到了……”

舒畅今年48岁,美国斯坦福大学血管外科中心博士后,国内著名的血管外科专家,美国斯坦福大学医学院、耶鲁大学医学院、香港大学医学院等多家名校的客座教授。很多专家学者都从世界各地慕名而来向他学习。

他打趣说:“我一年有一半的时间在天上。”近3年来,舒畅先后被全国21个省市、180多家医院请去做手术,还不包括4次赶赴意大利、菲律宾、越南等国抢救危重病人。

今年10月,他率领中国血管外科专家团抵达伦敦,这是英国皇家医学院自1802年创办以来迎来的首次外国专家团。舒畅代表中国专家与国际专家一道共同主持世界顶级医学年会——“2013年伦敦心血管峰会”。

救死扶伤当舍身忘我

2008年,一名艾滋病患者假性动脉瘤大出血,手术稍有不慎,刀、针器就会划破手指,感染艾滋病,有人建议保守治疗或转院。

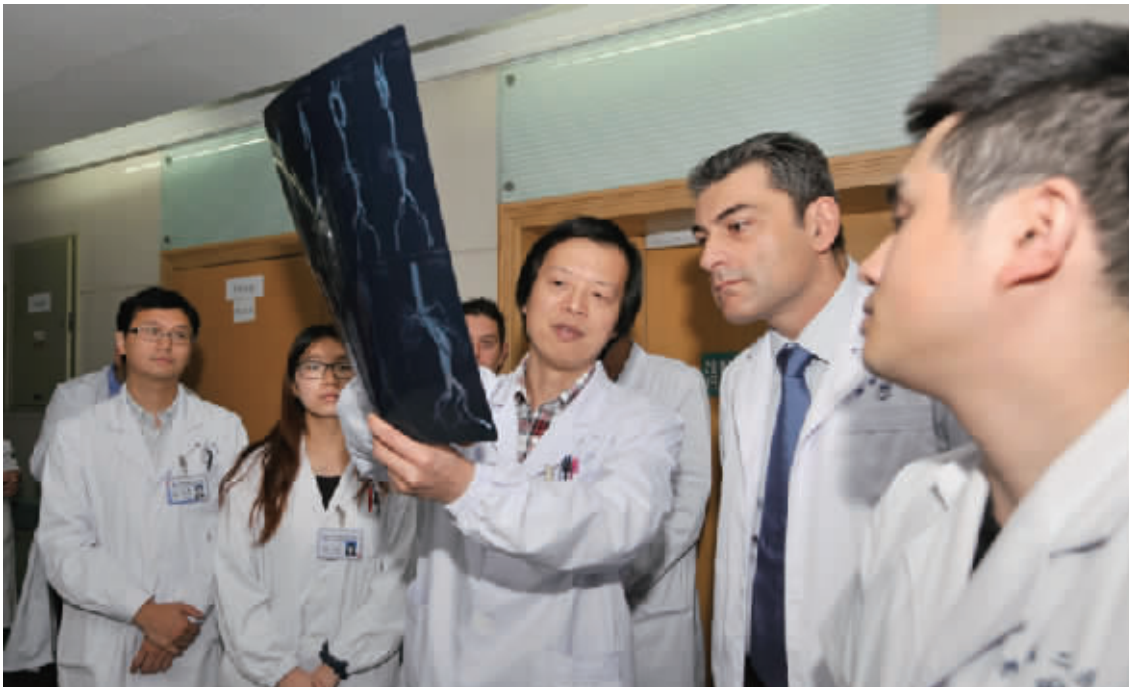
舒畅回忆说:“当时若送走病人就是把他推向死亡线,救死扶伤是医生的职责。”他果断自己主刀成功挽救了病人的生命。舒畅常说:“救死扶伤当舍身忘我。”这一句话他一坚守就是20余年。

他曾意外摔伤,右膝髌骨骨折,腊月廿九做的手术。俗话说“伤筋动骨一百天”,正月初五,他就开始上台手术。在台上一站就是好几个小时,甚至上十个小时,有时在手术中还要穿着几十斤重的铅衣,受伤的右腿常常肿得非常厉害。

两个月以后,右膝疼痛明显加重,经常一天手术下来,右膝痛得无法弯曲。在科室成员的劝说下,他去进行了X光片的检查,竟发现体内用于固定骨折的C形钢钉完全移位,翻转了近180度。只能进行再次手术,提前将钢钉取出,所幸没有发生严重后果。

“人无我有,人有我精”是舒畅的座右铭,湘雅二医院血管外科在他的带领下,形成了良好的学习氛围,不断学习新知识和理论,积极开展新技术,勇于向医学难题挑战。先后开展了十余项国内和省内外最先开展的新技术,使得我省的血管外科学术地位迅速提高,远远高于很多省份。

■三湘华声全媒体记者 张颐佳 曾力力



10月30日,湘雅二医院,舒畅教授(拿CT片者)和来院交流学习的外籍医生一道给病人查房。

记者 田超 实习生 刘辉宇 摄

书没人买,“最佳学术书屋”改卖红枣

记者调查:株洲多家民营书店无以为继 部门回应:将扶持书店经营

“书店被迫卖红枣,可见书店的生存现状。”11月4日上午,市民罗先生来到黄河路口的席殊书屋,他惊奇地发现,书店里搭柜台兼卖起了新疆红枣。

其实,席殊书屋已经卖了两个星期的新疆特产了。老板熊二龙说,成本太高,生意不好,这是无奈之举。罗先生对此表示理解,“连我这样的人也开始习惯用手机看书了,谁还来店里买书啊!”

席殊书屋曾被评为株洲“最佳学术书屋”,是不少市民的精神家园。它的身上有着众多民营书店的影子。

【兴起】 每年毛利两三万

2002年,熊二龙与妻子盘下株洲黄河路口一间20平方米的店面,取名“席殊书屋”,主营文学社科类书籍。

熊二龙是爱书之人,知晓读书人看中书的品质,因此他采购的书品质较高,且均为正版书籍,价格公道。时间一长,“席殊”成为了当地书友心中“高品位、高质量、高水准”的代名词,不少书友慕名而来。

“最好的时候年毛利就有两三万。”虽然不像别的买卖那样挣大钱,但熊二龙一度以为靠此可过上小康生活。

【没落】 10天有9天亏损

但几年过去,熊二龙必须重新考虑书店的未来了。

“夜晚的销售额是全天的一半,多的时候有20多个人。”熊二龙回忆,2009年,店里生意还是不错的,尤其是晚上,书屋里聚满了人。

由于网络购书和电子阅读的兴起,席殊书屋的销售额逐年

下滑,近3年更是以每年20%比例下降。“现在我都不愿提起那些销售数字了。”熊二龙说,以今年4月为例,10天里有9天处于亏损状态,一天亏损100多元成为常态,而该月销售最好的一天,毛利在30元左右。惨淡的经营将书屋推向了无法保本的地境。

【挽救】 流产的席殊“书吧”

“店子一开门,有些支出就开始计算了。”半个月前,熊二龙将书屋的一面书架开辟出来,卖起新疆特产,以维持书屋正常运营。

他给记者算了一笔细账,因为店面的地段较好,租金连年上涨,从最初的每月1200元涨到了现在的4500元。另外,店里请了员工需要支付每人每月2000元的工资,水电、进货货品、税务等开销也需每月数千元。“现在,已经超过了我们的负荷限度。”

“其实,我也想过很多种方法,想把书屋留下来。”熊二龙试图把书屋改为多元化经营,做成书吧模式,但他细算了一番,运营

成本、人员等投入至少要10万。“投入这么多,又不能保证能收回来,风险太大,只能放弃。”

今年6月初,因门面即将到期,不打算续租的熊二龙,在店外张贴了一张“门面转让”的告示。不久前,他与一位意向商户约谈,收了转租定金。这意味着,租期一到,席殊书屋将从株洲的书友眼中消失。

熊二龙说,他也不愿意关掉书屋,但没有办法。

【调查】 民营书店普遍遭遇困难

席殊书屋并不是孤例。位于该市天元区的博雅书屋,如今店内四分之三的面积已改卖甜品。荷塘区的五彩文书社已将书店的一角开辟出来,售卖玩具和文具,以维持书屋的正常运营。

记者在株洲书城走访,发现大部分书店遭到文具店、乐器店的蚕食。“已经很少有书店赚钱了。”一位曾在书城经营书店的老板告诉记者,他认识的大部分书店老板都已转行。

■三湘华声全媒体记者李永亮

市民声音

一座城市应该有书店的空间

市民李先生是席殊书屋的忠实读者,他告诉记者,早些年,自己常去书屋买书,但最近几年很少甚至不去书屋了。原因是网上购书价格优惠很多,现在一般在网上购书。

“听说书屋不开了,心里还是很不舒服。”他认为,书店不仅仅是一个商业形态,还兼备思想灵魂的寄存陶冶。人在实体书店与书相遇的那份美好感觉,在网络上是无法体会到的。一座城市应该有书店存在的空间。仅靠读者的自觉不可能挽回书店的颓势,政府部门应该有相应扶持政策,书店也可寻找新的经营模式。

“国外有些城市,政府对书店的经营会有特殊的政策照顾,如免税等。”市民谭先生希望政府能为城市多留几个“灵魂的休憩地”。

株洲市文化广电新闻出版局局长吴安浩说,他们已关注到席殊书屋等民营书店的运营现状,将报请政府扶持,尽可能让书店在市场中有一席之地。

高薪聘请不肯去 免费教学劲头足



在长沙金汇社区,孩子们有一位免费的书法老师——周纪元爹爹。退休后,他就在这里教孩子们学书法。两年多来,他教过的学生已经有几百人了。其他社区的孩子,也有不少慕名而来。

每个周五晚上,65岁的周纪元在金汇社区的少儿公益图书馆里给孩子们上课。他的学生们最小的才刚上小学,最大的在上初中。

两年多前,有老朋友抱怨社区里的孩子们写字不

好看,从小练习书法的周纪元觉得,自己反正退休了,不如免费教孩子们写写字。

虽然是做“义务劳动”,周纪元可一点也不糊弄。“每个孩子学习的程度不同,写字的风格也不同,都要用不一样的教科书。”周纪元说。

很快,周纪元教书法的名声就传开了,附近有几家培训机构想要高薪“挖角”,让周纪元去教书法,但是都被他拒绝了。他说,答应孩子们免费教了,就是一份责任。有人给钱就去别的地方收钱,这样不好。

周纪元也把自己的这种认真劲和责任心与书法一并传授给学生。

■三湘华声全媒体记者 张明阳