践行群众路线 立足“三农”服务

农行湖南省分行为三湘民众排忧解难纪实

用脚步丈量民情，用心灵感受民生，用行动排解民忧。可以说，一部农行发展史，就是一部服务“三农”史。

结合正在开展的党群路线教育实践活动，农行湖南省分行党委率先垂范、各部门迅速响应，广大党员干部积极深入基层，倾听群众意见，现场排忧解难，为湖南“三农”建设、经济快速发展做出了巨大贡献。

省农行行长许涛在湘西某牧业了解企业生产和资金需求等情况。

行领导带头为群众排忧解难

站在国家级扶贫重点县——花垣县某农牧业科技有限公司牛舍前，看着牛群在舒缓的轻音乐声中悠闲吃草，农行湖南省分行行长许涛与公司负责人边聊音乐对牛肉质的影响，边了解公司黄牛产业化项目进展情况，以及还有哪些困难需要农行支持。

该公司的前身，是一家以矿石加工为主的工矿企业，国家出台武陵山片区区域发展与扶贫攻坚规划后，在农行近3000万元贷款的支持下，公司实现了从工矿业到农业产业化龙头企业的华丽转身。依托“公司+合作社+农户”模式，农行又发放了2000多万元农户小额贷款，支持公司与268名社员签订了委托养殖合同，与13个乡镇1.2万户农户签订了玉米秸秆回收及土地流转合同，带动周边2万多户农民走上脱贫路。

这是农行湖南省分行领导联系群众具体行动的一个缩影。该行由党委书记、行长许涛带头，7位党委成员都明确了一个基层党群路线联系点，他们或深入衡阳县的基层网点，或奔走于沅江的乡间小道，或走进武冈企业车间。他们想群众所想、忧群众所忧，倾力为群众解决实际困难。

强化省行与基层一线互动

作为省分行机关本部，运营管理部是深入基层、联系基层行动最快的部门之一。

从7月份开始，该部每月从省行本部安排轮流1-2名员工到基层网点进行现场体验、学习。目前6名员工在基层网点轮班学习的员工带回了15个问题、18条建议，对带回的合理化建议迅速采纳并全面整改。

同样，该行的公司、机构、国际等业务部门也都建立了基层行服务联系点，强化了省行部门与基层一线的互动；成立对公业务产品宣讲服务团，上门为基层员工进行业务培训，和基层员工一起进企业、进工业园营销产品、服务客户。

为了做好基层员工的人文关怀工作，该行由党委副书记、副行长王为人带队，率领相关职能部门领导分赴基层重点行联点，通过与生活困难、思想包袱重的员工面对面交谈，了解他们的困难，耐心细致地做思想疏导、政策解释工作，为他们排忧解难。

为关爱员工、服务基层，该行还推出“最美农行人”评选宣传活动，让一批长期在平凡工作岗位上任劳任怨、默默奉献的基层员工脱颖而出，在全行上下形成学习典型、爱岗敬业的氛围。

从群众中来，到群众中去

广大农村地区幅员辽阔，情况千差万别。城市金融的规律、模式、方法照搬照抄到农村金融领域，效果不好，农民也不满意。农行湖南省分行坚持“从群众中来、到群众中去”，不断提高“三农”金融服务能力和水平。

8月6日，由农行省市县三级行组成的“三进”工作组，来到了怀化溆浦低庄镇。不仅进苗圃基地给村民介绍金融知识，还在枣子基地了解种植户的资金需求，以及到水果大户经销点中安装惠农通。

据统计，湖南农行共有近万人次深入基层企业、社区、农民家中，今年以来，举行金融知识咨询活动80多场次，接受农民群众咨询11万人次，发放金融宣传资料60多万份。目前，该行在全省农村地区布放惠农通等电子机具近4万台，行政村覆盖率82%，给农民开通助农取款服务点3万余个，代理农保、新农合和财政涉农补贴项目111个。累计办理助农取款300多万笔、金额11亿元，将137亿元资金代理发放到近1000万农民手中。

“扎扎实实探索道路，认认真真解决问题”。湖南农行支持湖南“三农”的发展，有轨迹可循，有成果可证，有未来可期。

■三湘华声全媒体记者 肖志芳
通讯员 周斌 江洪渭

自动理财高收益 小钱也能利滚利

农业银行“自动理财”，让零散资金告别活期存款的低利率，预期年化收益7倍于活期存款。（从2013年9月29日开始，预期年化收益是活期存款的9.5倍，超过一年的定期利息！）

银行理财的收益远高于同期限存款，但购买银行理财产品，通常得有5万元闲钱，这对于刚刚迈出校门的年轻人来说，可有些难度。怎么办呢？

现在有办法啦！您只要签约农行网银“自动理财”，除了首次购买需满足5万元门槛，以后的理财金额均不受限，小钱也能享受高收益。目前，该产品的预期年化收益率为2.45%，从2013年9月29日开始，预期年化收益率将达到3.35%，超过一年的定期利息，是活期存款利率的9.5倍！

不仅如此，“自动理财”还能根据您设定的最低留存金额等规则，自动从指定账户扣款用于理财。即使您正忙于打拼事业，无暇料理，也能坐享其利。

此外，对于爱炒股的年轻人来说，“自动理财”还有另一个妙用。它在工作日的8:00~15:00均可赎回，实时到账，因此，股市收盘后将炒股备用金转入签约账户，到日终就会根据设定的规则自动购买理财产品，第二天开市前再主动赎回，不仅不影响炒股，还能多赚一笔理财收益。

>>签约指南

1.登录农行网银，点击首页左下角的“资金零闲置 活期自动赚”广告链接，或在“理财产品”一栏中找到“自动理财”。
2.指定签约账户。
3.设定最低留存金额，同意协议并签约。签约成功后您还可随时调整最低留存金额、最高投资金额、投资周期等理财规则。

提醒：若签约时出现“应到网点进行理财产品签约及风险测评”，请携带有效身份证件及农行借记卡到农行网点进行风险评估。

>>投资案例

A 抠抠族、小小白
——日平均投资本金4.1万元，投资期限一年，收益1005元

第1天 手头只有5万元，既想买车，又想理财，怎么办？朋友给我推荐了自动理财，马上签约。
第2天 将5万元赎回，花了4万多买车交首付，系统将剩余的钱为我自动购买了“天天利滚利”。
……
第N天 发工资了，除了我设置留存的生活费，系统把剩余的钱都为我自动购买了“天天利滚利”
……
第365天 赎回所有投资资金，攒了一年的钱，可以好好想想怎么花了。投资不足5万元还赚了1000多元，如果存活期，利息只有100多呢！

B 工作狂、钱多多
——投资本金50万元，投资期限60天，收益2014元。

第1天 以前投资的一个封闭式理财产品快到期了，谁知突然被派到国外出差，这一去不知要忙成什么样，先签约自动理财吧。
第2天 无限忙碌中。
第3天 继续忙碌中。理财产品到期，50万元投资资金回到活期账户，系统自动为我购买了“天天利滚利”
第60天 出差归来，我从“天天利滚利”赎回投资资金，获得收益2014元。虽然两个月没空理财，但自动理财帮我避免了损失，真是太好了！