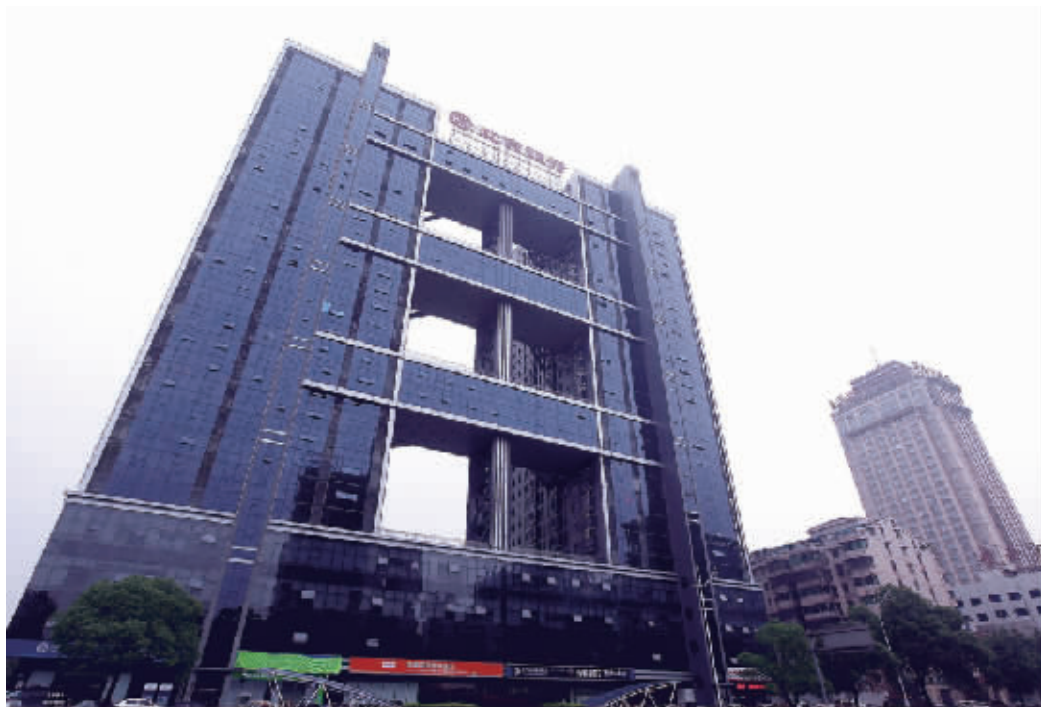


北京银行再夺“人均最赚钱银行”殊荣 入湘四年,北京银行力助湖南发展



北京银行长沙分行外观图。

近日,北京银行公布了2013年半年度报告。上半年,面对复杂严峻的经营形势,北京银行坚持创新发展并加快转型升级,再次成为了“人均最赚钱银行”,也是已披露中报中成本收入比最低的上市银行,为投资者交上了一份靓丽的成绩单。

在北京银行这艘航母的领航下,“北京银行长沙分行使命号”入湘四年来,成为了湖南金融支持实体经济发展的生力军,为中南地区的金融发展注入了新的动力。

【市场篇】 优异数据佐证跨越发展

截至今年6月末,北京银行资产总额达1.2万亿元,较年初增加825亿元。上半年,共实现营业净收入157亿元,增幅18.24%;实现净利润78亿元,同比增长22%。上半年实现人均创利92万元,远高于同业平均水平,继续保持人均创利最高、管理效率最优的上市银行地位,连续多年成为“人均最赚钱银行”。

毋庸置疑,这一串串数据是强大实力的有力证据。在湖湘大地上,北京银行长沙分行也以“燎原”之势,结合区域经济发展态势,快速发展,持续开拓创新,创造了人均利润超过百万的骄人业绩。

长沙分行组织架构不断优化,进一步增强了“战舰”的综合“战斗”能力,服务的区域逐步扩大,机构网点不断增加。高桥支行以及星沙、共和世家离行式自助银行都已开始营业;麓谷支行、万家丽支行、星沙支行正在积极筹备开业,有力提升了对湖南地方的金融服务能力。

【历史篇】 扎根湖南服务地方发展

回首四年前教师节那天,一家来自京城的金融机构落户长沙,并从此生根发芽。四年来,北京银行长沙分行坚持“服务地方经济、服务中小企业、服务市民百姓”的市场定位,逐渐成长为湖南金融支持实体经济发展的生力军。

当前,湖南处于工业化、城镇化发展的重要阶段。为支持湖南走出新型工业化道路,实现跨越式发展,北京银行长沙分行推动湖南地区一批支柱产业及新兴产业发展壮大,成为助力地方经济实

现“稳增长”目标的资金动力和“源头活水”。

四年来,北京银行长沙分行累计为长沙市滨江新城建设开发有限责任公司、长沙市轨道交通集团有限公司、长沙市新河三角洲开发建设有限公司棚户区改造项目、长沙先导土地开发建设有限公司、湖南省公路建设投资有限公司以及长沙县星城建设投资有限公司等省内重点基础设施建设项目发放贷款总计68.5亿元。

作为一家立足北京、走向全国的国际中型现代化上市银行,北京银行在中部率先布点长沙,积极参与长沙区域性金融中心建设,为支持湖南经济发展和民生改善作出了巨大贡献。

【展望篇】 乘势而上迎接崭新未来

如今的金融市场可谓变幻无常、风起云涌。北京银行长沙分行在湖南金融市场的海洋上扬帆前行了四个年头。一路走来,北京银行长沙分行践行“以业绩论英雄,战舰理论,惩恶扬善”的企业文化,以海纳百川的胸襟,深化与同业的交流合作,深深扎根湖南。

面向明天,年轻的北京银行长沙分行还有无限的未来等着它去开拓,去壮大,去迎接新的战略目标。相信在不久的将来,长沙分行凭借其创新的思维,开阔的视野,变革发展的理念,必将实现跨越式的发展和腾飞。

北京银行长沙分行负责人表示,未来将不断探索服务地方经济及小微企业发展的新途径、新方法,以成熟的融资产品、优质的金融服务和高效的资金配置,支持当地的产业升级、技术改造、民生保障工程,为湖南省实现“富民强省”提供有力的金融支持。

■三湘华声全媒体记者 肖志芳

一家自营小店如何养好三口人

建议:购买财险应对经营风险,组合投资提供留学费用



理财案例

何先生36岁,娄底新化人,与妻子杨女士在长沙共同经营一家社区超市,年收入25万元左右。年轻时,两人起早贪黑,只为了能多赚些钱。随着年龄的增长,何先生越来越觉得力不从心,也无法保证孩子得到最好的教育。由于自己和妻子都没有什么文化,何先生希望孩子能出国深造,在就业时更具竞争力。

何先生夫妇对投资不甚了解,把大部分钱都存在银行。由于近些年通货膨胀严重,何先生希望将手中的50万元存款用于投资。他觉得自己还年轻,可承受一定的风险,希望风险较大的投资与保守型投资各占50%。何先生还拥有一套价值70万元自住房,一套价值60万元的市中心一居用于出租,每月还贷1000元,收回租金1500元。一家三口月生活支出在6000元左右。

何先生夫妇的孩子今年12岁,初中一年级。三年后,何先生打算将孩子送到国外学习,不知道应该如何为孩子积攒教育金及其他教育投资。何先生和妻子都没有社保,希望能多些保障。

理财目标

1. 寻找适合家庭的投资理财方案。
2. 为孩子建立教育金。
3. 杨女士自己及丈夫购买合适的保险,提高家庭保障水平。

财务分析

何先生家庭目前有50万元存款,流动性健康指标超出正常区间的范围,家庭财务变现能力过强,说明家庭资产中有过多的资金闲置,不利于资产增值。一般情况下,建议无需存有大量的现金储备,最多在家里留存3到6个月的费用就足够了。其余的资金可以合理分配,以产生更多的投资收益。

理财建议

科学合理配置家庭应急准备金

对于何先生的家庭,留有大约5万元应急资金就可以了。应该将富余的资金用于投资,提升家庭资产收益水平。

另一方面,夫妻二人经营社区超市,家庭的收入完全来自于小店的盈利,这就要求家

庭必须留有额外的应急金。建议何先生留下10万元,作为社区超市应急金。

应急准备金的存在形式可以是货币基金、通知存款、短期理财等,既享受理财收益,又有一定的流动性。

为社区超市购买财险,防患于未然

何先生家全部收入都来源于社区超市,因此社区超市的财险保障就尤为重要。

社区超市财险的保障内容需要根据何先生家的社区超市经营内容及规模而定,包括

房屋及其附属设备与室内装潢、盗抢、家用电器用电安全保障以及居家责任保险。一旦发生自然灾害、火灾、爆炸以及外来物体撞击造成的损害,可以进行赔付。

为家人购买寿险,提升家庭保障水平

夫妻二人任何一方发生风险,都会直接影响社区超市的经营。另外,孩子成长及未来的留学生活教育费用也是家庭必须承担的。首先应办理社保。

其次,补充购买部分商业

保险,主要以定期寿险和意外险为主。这样,可以在有限的保险范围之内,得到最充足的保障。补充一定的重疾险以及医疗险。家庭保费控制在2万元左右比较合适。

以理财产品和信托基金组合留学费用

何先生打算3年后把孩子送到国外学习,教育金的准备时间非常仓促。假设出国留学7年,需要准备98万人民币。何先生的家庭存款,可以以3年为周期进行投资。拿出20万元资金用于定期存款或购买银行理财产品,期限以一年期为主,满足家庭因每年可能的大额支出需要。其余资金用于投资年收益8%左右的信托类资产,可以提高整个资产的收益率。

■三湘华声全媒体记者 梁兴
通讯员 许畅



本期点评: 中国银行银益岭支行理财经理 董赛嫦

