

80后小伙掘出“指尖上的商机”



周福华在2012湖南创富大赛长株潭复赛现场。 实习记者 唐俊 摄

夏季，是女生指尖色彩最炫目的季节。对于湖南2012创富大赛潭株赛场上为数不多的“80后”，周福华一眼看中了这个“指尖上的生意”。在一般人的既定印象中，美甲、彩妆都是女生更关注的话题，但这个大男生就是要“反其道而行之”。

“有一次，一个朋友做了次美甲居然花了1200元。”周福华说。对于这个价格，他不仅仅感到惊讶，更从中看到了商机——“艺甲名妆”就此应运而生。

谈发展：从美甲店到电视台御用化妆机构

在由湖南省经信委和湖南邮政储蓄银行联合主办的湖南2012年创富大赛潭株初赛的赛场上，长相清秀的周福华显得有些与众不同。他的项目，既不是机械工程，也不是农业种植，而是女孩儿们钟爱的指尖上的色彩。动了做美甲行业的念想，他便开始了辗转北京、上海等地考察之旅。

2010年，周福华投了4万元在湘潭市大洋百货开设了自己的第一家店，主营项目是美甲与化妆造型。2012年参赛时，周福华说，这家店已经能够实现月盈利万元左右。数万元，对很多企业而言，也许不值一提，但对周福华而言，却是对他创业选择的一份肯定。

参加潭株赛区的初赛，周福华还是看起来有些生涩；作为潭株赛区8强再在长株潭复赛赛区赛场上遇见，他已显得成

熟干练了不少。“5年之内，要打造湖南最大的美甲彩妆连锁机构，计划发展20家直营店和6所学校。”这是当时在赛场上，周福华告诉记者的目标。

2013年，距比赛结束已接近1年的时间。周福华介绍说，自己的直营店已经从1家变成了2家，而原来的美甲学校也在不断扩大，正准备在长沙东塘成立分校。“原来有2家加盟店，现在已经有10家，河南、广东等多个省份都有人前来洽谈合作。”周福华介绍。

据了解，除了最初的美甲与化妆，“艺甲名妆”也开始经营加工相关化妆产品，种类多达十多种。2013年，艺甲名妆成为了新思路模特大赛指定的化妆造型机构，也成为湘潭电视台法制频道《运动我最牛》栏目的指定化妆机构。

时间不长，当初抱着试试看心态参赛的周福华已经按部就班的在自己的计划上开始起步。他说，参加创富大赛确实给了自己不断向前的勇气和帮助。

谈收获：赛场锻炼自己，帮助累积人脉

创富大赛，除了来自全省各行业的参赛选手，还有银行信贷部门的工作人员、来自高校的学术专家、政府主管部门以及不少省内知名企业的“大佬”。这些人能给予创业者的，除了赛场上的提问与分数，更重要的是对其在今后经营过程中的指导。

周福华说，参加比赛收获很多，而他认为最大的收获就是人脉的累积。“除了认识一些企业界的朋友，还认识了其他各个方面很优秀的人，无论是对自身的发展，还是对公司的发展而言，都是一种无形资产。”周福华说，“在与这些人的交往中，我对公司的发展有了更加清晰的规划。”

虽然比赛总有输赢，但一场经历下来，总还有除了胜负之外的其他许多东西。作为湘潭的参赛选手，参加长株潭复赛时，周福华有了一位自己的“室友”。

与他分在一个房间的是一位来自株洲的选手，虽然刚认识，但两人熟络得很快。赛前当晚，两人在一起背稿、练习，进行赛场模拟。“我们眼神一接触就会想笑，完全认真不起来，幸好正式比赛时候我们没有笑场。”周福华笑着说。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉
实习生 肖杨扬
通讯员 王俐君 晏鄂龙

参赛经验谈

“参加比赛一定要保持一个良好的心态，要以知识、交朋友为主，学习第一，比赛第二。”选手参加比赛本身比较容易紧张，周福华建议选手若遇到这种情况，就别去看评委和观众，盯住一个点，慢慢的就会放松下来。



中信银行携手联通力推手机支付

近日，中信银行与联通集团及其旗下子公司联通支付陆续签署手机钱包合作协议，这是中信银行推出异度支付品牌后，在具体支付领域迈出的关键性一步。

现今生活中，当消费者逐步缩减现金交易，并习惯使用刷卡消费的大环境下，一种全新的手机钱包支付概念—NFC手机支付正在悄然走入消费者视线。只需一部手机绑定银行卡，便能轻松实现消费、圈存、查询、转账、现金等传统银行卡业务。

中信银行十分重视与联通集团的此次成功“联姻”，早在

2009年初，就开始与中国联通进行战略性合作布局，此次中信银行也是联通手机钱包业务的首批合作银行。相信通过与联通的紧密合作，作为既是中信银行又是中国联通的消费者，将会享受更加快速与便捷的支付新体验。

6月28日，中信银行全新推出了异度支付品牌，产品包含二维码支付、NFC支付、全网跨行收单等多种支付模式。NFC支付是异度支付中的重要组成部分，“异度支付”除了体现银行在金融领域

的专业性优势之外，更是传递一种服务理念，即在无界的时间和无限的空间中，通过现实与虚拟的多种方式，为客户提供“0”距离的贴心服务。而此次与联通手机钱包进行合作，正是异度支付在NFC支付领域重大进展。 ■通讯员 张宏旭
三湘华声全媒体记者 刘永涛



“最美农行人”系列报道之一 管理层的“新人”业务娴熟的老手



们的桂彬”，与桂彬打过交道的客户中流传着这么一句顺口溜。四年中，她累计发放惠农卡5520张、农户小额贷款685万元，布放惠农机具85台，清收小额贷款146万元，为三农客户提供了丰富的金融产品和优质的金融服务，促进农业增产、农村经济发展和农民增收。

她是农行的微笑天使，更是一个有梦想的女孩。她的梦想是通过努力，加强学习，实现自己的“中国梦”。在繁忙的工作之余，桂彬不忘充实自己，先后通过会计、银行、基金三项从业资格考试和行内的多项岗位资格考试。今年，她又参加全国研究生入学考试，被湖南农业大学录取为2013级工商管理专业学位硕士研究生。自身知识的不断积累和能力素质的不断提升，使桂彬显得愈发充满自信，她正意气风发地立足本职岗位，力争创造出新的更大的业绩，书写湖南农行人人的光荣。

■三湘华声全媒体记者 肖志芳

她是一个从小在城市长大的独生子女，身上却看不到一点娇生惯养的痕迹。在大都市求学后，进入了农行系统，短短的四年间，她不畏艰辛、奋发上进，从最基层的柜员到大堂经理，再到运营主管、网点负责人。她就是农行冷水滩支行凤凰园分理处负责人桂彬。

“我们是你的贵宾，你是我

民间资本加速打破金融垄断

一向以高收益、高发行量活跃在理财产品市场的中小银行，遇到了“麻烦事”。日前，有统计数据显示，多家中小银行面临产品预期收益率不达标的危机。

业内人士分析，这在很大程度上源于其未按投资者条件去调整理财方案，帮助投资者增长财富。与此相对应的是，一些正规合法的民间金融机构，在给投资者提供高收益投资产品的同时，还会根据投资者自身条件提供灵活性的投资方案。

对此现象，中国投资协会常务理事、中国投资协会民投委副会长、盛大金禧投资集团董事长盘继彪表示，6月“钱荒”事件之后，银行虽表示已经全面恢复

正常，理财产品销售也呈上升趋势，但是部分银行理财可能存在空收收益率的弊端，导致“皮陈肉涩”的局面。而民间金融机构经过监管层不断规范改革，进入发展快车道，日益规范化、阳光化，已是重要的投融资渠道，将加速打破金融垄断。

据了解，盛大金禧投资集团从事民间资本运作已有16年之久，一直坚持以“激活民间资本，助力中小企业”为企业使命，严格控制融资利息，降低企业融资成本。近日，盛大金禧投资集团已经将位于长沙市开福区芙蓉中路一段288号华尔街金融大厦买下，并更名为“盛大金禧国际金融中心”。

■通讯员 邓红丽
三湘华声全媒体记者 刘永涛

渤海银行长沙分行举行捐赠活动

8月20日上午，在长沙第二社会福利院康复大厅，渤海银行爱公益“微笑天使”爱心活动室大型捐赠活动正式举行。渤海银行总行副行长黄丽芬、渤海银行总行副行长汪洵等总分行高管出席了捐赠仪式。据悉，渤海银行此次捐赠了彩电、空调、儿童玩具等物资，捐赠总额达到10万余元。

黄丽芬表示，希望更多的

朋友与渤海银行一起关心、帮助弱势群体，让他们感受到和谐社会的温暖。据了解，“微笑天使”是渤海银行总行发起的系列活动，长沙站选址第二社会福利院，充分体现了渤海银行长沙分行热爱公益事业，将公益慈善活动做到真正需要帮助的人群中去的理念。

■三湘华声全媒体记者 梁兴
通讯员 夏威