

长沙“美规车”市场如何发展 听听进口名车店大佬们怎么说

湖南进口车增长迅速

湖南的进口车市场比前年、去年形势都要好。随着长沙名车店增多，进口豪华车的价格在下降，名车店把正常渠道进口的车子的价格拉下来了，而且造成了很大的库存。目前国内的市场情况，经济形势越来越复杂。2011年以前，豪华车增长的速度相当快，2008年的时候也就是30多万辆，去年猛增到100万辆。

随着实体经济的下滑，进口车的市场也随之受挫。今年1-6月份，全国大概进口了52.6万辆，同比增速下滑了10.7%。根据湖南商检局的数据，今年1-7月进口20026台，增长超过30%，这个增长远远高出全国。

今年1-7月在长沙上牌的数



湖南省汽车行业协会会长
马湘滨

据是很好的证明，如今的进口车市场增长已经从沿海地区转移到中部地区。长沙地区1月-7月上牌12627台，增长20%以上。湖南名车市场正处于高度增长期。

名车店进入微利时代

现在开名车店的门槛很低，还有很多做中规车的4S店转型，还有一直做后台的介入到前台。

我认为现在开名车店必须有几个优势，第一个是价格优势，第二个是品牌优势。豪车消费有冲动性。现在的名车行利润很低，已经进入微利时代，名车行到店客人是4S店的三分之一，靠的就是价格和服务。现在没有售后真的维持不下去，做名车行风险真的很大，资金成本压力也是很大。



博越名车总经理
蒋黎明

美规车价格优势明显

从市场来讲，美规车为什么在中国有一席之地。我觉得有几个因素，第一个是比较适合中国消费群的配置和价格，弥补了市场缺口。第二个是有明显的价格优势。中规车系统如果没有美规车的平行进口的渠道，跟他参与竞争的话，实际上是一个垄断的系统。他的垄断是非常强势的。现在中规车很多都是加价在卖，曾经有车就加价三四十万，在美国就很少见到这样的情况。



大同名车总经理
梁红波



“长沙人真有钱！”很多来长沙的游客在看到满大街跑的豪车后都会发出这样的感慨。这几年，长沙的豪华品牌4S店是一家接一家的开，很多“进口名车店”也是如雨后春笋般地冒了出来。

今年受到经济环境和相关政策的影响，进口名车市场的发展也变得不那么确定。

为给进口车商搭建一个互相交流的平台，探讨进口车的发展方向，7月25日，三湘都市报组织了一场“2013长沙进口名车市场研讨会”。数十家进口名车店总经理表达了自己的观点。

■三湘华声全媒体
记者 陈龙 杨刚

进口名车市场需整合资源

现在经营起来很难，属于骑虎难下，市场不好做。我认为我们现在的生存空间是非常狭小的。目前，我们属于在夹缝中生存，但是最大的受益者是消费者，他们得到了真正的实惠。

现在很多品牌市场表现不佳，美规车和中规车的差价非常大。我认为进口名车市场最需要的一个是资源的整合，一个是价格的整合，这两个整合十分关键。



欧冠名车董事长
江星阳

名车店社会贡献大

我觉得名车店还是为社会做出了贡献的，首先解决了就业问题，为国家创造了税收。

而且它的出现打破了4S店的垄断地位。让消费者们有了更实惠的选择，而且我们的产品非常具有性价比。然而我们现在面对的变数也很大，比如政府政策，这些不是我们所能决定的。



三力德国名车总经理
尹建平

名车店正积极向上发展

我觉得目前美规车在长沙的市场情形还不错，不存在大的阻碍。美规车品牌店的进驻及做大做强让困扰美规车车主很久的售后问题逐步得到了解决，许多美规车门店的售后已经开建；质保方面，通过和保险公司的合作，美规车车辆已实现全国联保；上牌方面，美规车在长沙也从未出现过问题，整体来说，长沙的美规车市场正在积极向上的发展。



科罗纳多豪车体验中心总经理
陈鸿鸿

经济信息

一见钟情新款Mazda6，明天提车！

最近听说2013款Mazda6上市了，这对于一个钟情于Mazda6多年的准车主来说，自然被不可抗拒的魔力吸引着，买不买不重要，但是必须去看。

新车更漂亮，纵情享音乐，不惧开车打电话

周末来到一家一汽马自达4S店，新款Mazda6很受欢迎，不少和我一样的准车主围着车正议论。2013款Mazda6在外观细节上下

了功夫，前脸增加了流行的日间行车灯以及外后视镜增加转向灯，看起来有档次感。

在销售经理热情的试驾邀请下，我坐上了Mazda6的驾驶席。点火，D挡，松刹车起步，新款Mazda6开起来给人感觉很轻快，提速、过弯和刹车都让人信心满满，很容易上手。试车员首先带我感受了油门到底的加速感，伴随着轮胎轻微的叫声，推背力汹涌澎

湃，身体被紧紧地压在座椅上，跑车感受也不过于此吧。乘坐新款Mazda6过急弯也是一种享受，感觉转弯很灵活，座椅有很好的支撑，我还能优雅地听音乐，看来“弯道之王”并非徒有虚名。

我在试乘试驾途中发现Mazda6的内饰非常精细，金属拉丝工艺的内饰板很符合国际化潮流。2013款Mazda6还专为我这种“果粉”新增iPod接口还可以连接iPhone等苹果设备，听歌方便多了。中控台上大尺寸可触摸的显示屏是我最看重的，因为7寸大屏幕

GPS对于新手上路十分有用——地图看得清楚，不容易走错路。新增的车载蓝牙也是我想要的，开车时接打电话就像和车里的人聊天一样，既实用又安全。

精英管家标准服务，解除保养疑虑

在来马自达4S店之前，也去过不少其他品牌的4S店，很少有机会能接触到汽车维修保养的部门，对于网上对保养黑幕的描述，难免心存疑虑。据介绍，马自达的“精英管家”服务是一汽马自达倾力打造的标准化服务品牌，所有

4S店均参与“精英管家赛”，每个人都是选手，这种“全民皆兵”的售后服务彻底打消了我对爱车保养的疑虑。

综合实力+功能，明天提车——2013款Mazda6时尚型

2013款Mazda6尽管外观没有显著变化，但这恰恰成就了它的经典。新款Mazda6悉心的升级更加适合日常驾驶，精英管家的服务也解除了我对车辆维修和保养的后顾之忧，果然是一见钟情。

就这么定了，明天提车！【提车后再上《提车作业》，敬请关注。】

