

湖南36万家小企业不再交税 资金充裕的老板考虑开分店

8月1日起,湖南开始同步全国全面对销售额不超过2万元的小微企业实施免征增值税和营业税政策,而此举将惠及全省36万家个体工商户。



政策 每月最多可减免1000元

记者从省税务局了解到,从今年8月1日起,税务部门已着手对小微企业中月销售额不超过2万元的增值税小规模纳税人和营业税纳税人,暂免征增值税和营业税。根据此项规定,免征政策将惠及湖南省36万家个体工商户。

目前小规模纳税人的营业税为5%、增值税为3%,营业税和增值税并不能并用,以一个月销售额2万元的销售企业来讲,一个月最高可以减少税额1000元。

“此次免税政策,小微企业和个体工商户均纳入范畴,涉及衣、食、住、行等各个行业。”湖

南省地税局流转处副处长谢仲表示,目前要扶持小微企业,最容易做的还是减税,企业最盼的也是减税。此次减税的力度还是相当可观的,对于小微企业来说无疑是一个巨大利好。

那么,营业额在2万元左右浮动的企业将如何纳税呢?

“核定营业额有灵活性,我们对这些小微企业会实施动态管理”,谢仲表示,按照规定,他们会先让符合条件的商户自行申报,税务部门再进行复查,对于营业额在2万元左右浮动的企业,会按每个月的实际营业额来决定对相关企业或者个体户当月赋税减免与否。

调查 资金充裕的老板考虑开分店

免税消息一出,不少湖南的小微企业已从媒体得到了相关信息。8月3日下午,记者对长沙市快消行业内一些小微企业进行了实地调查。

“实行小微企业免税之后,我们小店也相对减轻了负担,以我每月销售额在12000元左右计算,我每月至少可以减少税收600元。”在蔡锷路经营一家小型面包店的张德全表示,我们目前生意不好做,如果不是这项政策及时实行,他正要考虑关门。

一位在河西大学城附近经营便利店的李老板告诉快消周刊记

者,“我们店铺门面加水电等费用开支每月得耗费近4000元,月销售额基本都在18000到23000元之间,所以免税政策对我的店铺来说是很有利的,现在资金充裕些,我考虑开个分店。”

“给我们小微企业减税了,这真是天大的好消息。”来自长沙县金井镇的一家熟食店老板周某租了坡子街一家商场的门店,每月的营业额15000元左右。现在算下来,卖100元的东西,其中原料、人力等成本要占去50%,还要交掉20%的提成给商场,然后再扣除税负,最后只能挣6元。

疑问 减免力度能否再大一点?

免税政策虽然令不少人欢呼雀跃,但也有观点认为此项政策的力度不够大,受益面不够广,希望进一步提高标准,扩大范围。

“对于食品企业来说,很少有月营业额在2万元以下的。即使以2万元的营业额算,按30%的利润,一个月也就6000元,除去水电租金等费用,一个月也就所剩无几。”一名食品行业的从业人士表示,此次中央政府出台的看似有利的政策,实则很多食品企业都无法惠及。

在长沙开连锁超市的杨女士告诉记者,“免征点要是能高点就好了,像我的超市每月销售收入基本都超过了2万,所以我就无法享受国家的好政策,倘若免征点能再高点,我便能省下不少钱。”

“随着经济发展,国家需要对一些需要扶持或控制的行业适当地调整税收结构。国家从照顾民生的角度出发出台了这一政策”,谢仲解释说,之所以选择针对月销售额2万元以下的小微企业实行免税政策,首先是因为小微企业在发展初期规模较小,抵御市场风险的能力相对较低,对政策扶持的需求更大。其次,如果减免免税规模过大,将会影响公共财政支出的规模,实际反而会削弱财税政策整体效果。

■三湘华声全媒体记者 吴涛 实习生 刘红

台湾水王,寻找长沙接班人 零门槛、零风险,水王星圆你创业梦

你的一个电话:400 750 7188,也许改变的就是你的一生。

不只是帮你实现创业梦,或许你还能成为台湾水王星在长沙的接班人。

首次亮相社区文化节,便惊艳四座。继在河西通程商业广场成功启动首场报名活动以来,2013水王星“社区创业大赛”已彻底点燃了长沙创业者们的热情,一如长沙不断攀升的高温天气。

零门槛、零风险 水王星圆你创业梦

8月3日晚,第四届长沙社区文化节来到了开福区湘雅路街道,由台湾饮用水优化专家——“水王星”全程冠名的“社区创业大赛”再次成为创业者们趋之若鹜的亮点。

“台湾水王星,长沙寻找接班人。只要年满18周岁你就可现场报名参赛或拨打水王星免费咨询电话400-750-7188报名参赛……”主持人刚介绍完比赛规则,水王星报名展台前便聚集了大批对创业大赛跃跃欲试的社区居民,展台前排起了长长的队伍,报名情况十分火热。

“我是怀着创业梦想而来”、“我是被20万元的创业基金打动”、“我是为了证明自己的能力”……报名者们毫不吝嗇地表达着自己对水王星社区创业大赛的热情。

“对于我们这种刚毕业的大学生来说,一没工作经验,二没资金,我们需要通过这样的机会来锻炼自己,检验自己的创业能力和增加自己的社会经验。”黄灿说,水王星社区创业大赛“零门槛,零风险”规则打动了她。

“所谓零门槛是指只要年满18周岁,有一颗想创业的心即可加入报名参加比赛;零风险是指整个创业比赛所需要的营销产品、宣传资料、道具都由水王星提供,只需要你充分发挥你的热情和营销技能就行。”长沙水王星环保科技有限公司行政部总经理助理曹丹表示,水王星的这个平台为所有怀抱创业梦的年轻人敞开。

台湾饮用水优化专家 水王星教你健康饮水

“这台净水器真的这么神奇吗?只要装在厨房的整



水王星工作人员正在向居民讲解饮水知识。 实习记者 唐俊 摄

体橱柜下面就可以直接在水龙头接水喝了。”

吸引民众眼球的不仅是社区创业大赛,还有这台放在水王星展台上的净水明星产品——水王星-状元王UKC-566优饮水机。

“水是健康之源。状元王UKC-566优饮水机是水王星的明星产品,其采用6级精滤,涉水部件均为食品级材质,不含双酚a,安全可靠,其中第4级过滤为美国陶氏反渗透RO膜,它的过滤孔径是头发丝的十万分之一,能滤去水中所有细菌、重金属、有机物等污染,保留少量

矿物质。”曹丹表示,日常的自来水经过管道的二次污染,很难达到饮用标准。自来水烧开后,虽然可以杀死水中的细菌,但无法去除其中的铁锈、重金属等有害物质。而直饮水机中,不同的滤芯可以过滤掉不同的有害物质,让居民喝到更健康的水。

“为了让大家更了解健康饮水知识和水王星的净水产品,我们还为大家精心准备了一份水王星的大礼包。”曹丹介绍,大礼包中除了有礼品,还有关于健康饮水的知识手册、社区创业大赛的比赛规则以及水王星产品手册。

■见习记者 邓倩

快消资讯

酒仙网武汉建物流中心

在白酒行业整合之际,作为国内白酒行业垂直电商的酒仙网也开始了“疯狂”的举措。

8月1日,酒仙网宣布位于武汉的新建仓储物流中心正式投入运营,全面覆盖湖北、湖南、江西、河南等华中及中原地区。酒仙网后台数据显示,华中地区2012年网购总量已经占到全国的八分之一。对此,酒仙网董事长郝鸿峰表示,2013年将是酒仙网完成全国布局的关键一年。武汉仓储运营中心的启用,是酒仙网全国仓储布局的重要一环。

浪奇收购 琦衡农化25%股权

主业停止上涨的广州浪奇顺势产业转型?

在国际原油价格走高,日化公司利润再遇拦路虎的情况下,广州浪奇近日一纸公告引发外界对其转型的猜想。

上周六,广州浪奇发布公告称,公司拟以1.98亿元的价格收购江苏中冶所持有的农药公司江苏琦衡农化科技有限公司(下称“琦衡农化”)25%的股权。与此同时,广州浪奇还期望参与投资组建化工产品网络交易平台增强公司在业内的话语权。

■三湘华声全媒体记者 吴涛 刘玲玲