

卫生纸扎堆降价,降幅超四成

爱国货的阿姨们请注意:卫生纸也有保质期,而且产能过剩很难再涨价

节节攀升的卫生纸价格曾一度让市民感慨:连卫生纸都快用不起了。不过,三湘华声全媒体记者8月4日走访长沙多家大中型超市发现,卫生纸进入了“降价季”。每家超市都有三四十款卫生纸产品降价,其中不少产品降幅超过四成。各超市销售人员均表示,此次纸价集体“跳水”无论是规模还是力度来讲,都是较大的一次,纷纷建议市民,不妨多买点。

不过,纸品行业分析人士则认为,今后,纸品“价格战”仍将是行业常态,尤其是在今年生活用纸产能过剩的情况下,年内涨价幅度非常有限。

三四十款产品齐降价 最大降幅超四成

4日,三湘华声全媒体记者在世纪金源湘江世纪城店看到,不仅卫生纸专区贴满了大大小小的降价促销牌,连超市过道、收银处都堆着几大堆降价纸。“清风180抽6包装原价22.9元,现价14.9元;维达3包装面巾纸原价15.9元,现价8.9元……”降价产品涉及到几乎所有生活用纸厂家,有清风、心相印、维达、洁柔等十来个品牌,共四十多款,其中清风就占到十多款。降价金额为8毛到8元,降幅最大的超过44%。工作人员表示,整个活动会持续半个月。

在新一佳超市华夏店的百货区,生活用纸促销单同样铺天盖地。虽然没有现价原价对比,但橙色的促销标签分布各个货架,同样有四十来款。一导购员热情推荐了一款加量装。“不仅加量还降价,原来卖32.9元,现在只要19.9元,直降13元,趁着促销多买几盒很划算,活动只有一个星期呢。”

在家润多超市湖大店,也有三十来款卫生纸品集体降价,记者统计了十多种,有3款降幅超过4成,大多数降幅在两三成。其中好吉利的一款原价32.5元,现价18.9元,降幅达到42%。

不过,降价产品大多数是卷筒纸,其次是抽纸,夏季热销的手帕纸折扣很少,湿巾纸更是几乎没有优惠。在一些社区小超市,也很少有纸品促销,超市老板们均表示:“没听到供货商那边说要降价。”

顾客有的忙囤货 有的见怪不怪

“以前卫生纸价格只涨不跌,最近降得这么厉害,算是回到平民化了。一包降13元,5包就是65元,趁着价低,多买几提留着用呗。”4日下午,在超市挑选卫生纸的王女士说。

今年35岁的陈阿姨是单位后勤部的采购人员,她从来自逮着打折的卫生纸买,“心相印、清风这些品牌几乎每周都有促销活动,但只有少数几款”,看到此次降价产品密集且力度大,她特意向领导汇报,准备多采购一点纸品囤着。

有囤货想法的市民不少,世纪金源超市理货员透露,一款原价15.9元现价8.9元的银鸽牌卷心纸,差不多是5折优惠,一晚就卖了200多提。

不过也有市民见怪不怪,“卫生纸哪里还用得着囤货呀!随便去哪个大超市,一年365天都能买到特价品、促销品。所谓的降价只是商家使出的营销手段而已。”90后尹凯说道。

价格战已成常态 促销品拉动七成业绩

纸品降价究竟是真降价还是只是促销噱头?

心相印纸品厂家湖南恒安集团生产基地一位工作人员表示,目前出厂价并没有变化,市场上的“降价”是公司经营部的决策,通过压缩利润实现的。

对于集体降价一事,清风纸厂家金红叶公司湖南营业所所长夏海鹰接受采访时显得很淡定,“我们会有一些促销,但没有特别降价,应该是直营超市作为主力在放价吧。”他介绍,7月、8月是生活用纸的淡季,也是饮料的旺季,超市很大一块资金会投入在饮料上,而纸品主要是走量清库存或者揽客。

维达纸业湘北区办公室一名不愿具名的工作人员也表示,“我们每个月都会踩着节奏推出系列产品搞促销,价格战已经是纸品销售的常态,公司销售额的60%-70%都是靠促销品拉动的。”

这些说法并不假,在岁宝百货提供的一页清单上,三湘华声全媒体记者看到,显示的十多款纸品售价只比厂家供货价多出一两毛钱,“作为高速流通品,生活用纸竞争激烈,各个厂家都猛推促销品,超市也就几乎不靠这个赚钱,只借此招揽顾客而已。”一名工作人员透露。

产能过剩是主因 后期纸品涨幅有限

对消费者来说,最关心的是能否得到真实惠。卓创资讯生活纸分析师常俊婷分析,此轮生活用纸集体降价几乎涉及到了所有品牌,且并不是单一地区的现象。一般来说,生活用纸价与纸浆原材料成本不无关系。今年三四月间,纸浆价格虽然一直在下滑,但也只降了0.5%,按理说,对终端价格影响并不大。

不过,在她看来,这次纸品行业的确是“真降价”,主要是因行业产能过剩所致。根据2013年行业数据显示,新增产能135万吨,但新增需求只有65万吨左右。厂家为了回笼资金、抢占市场份额,只好通过促销的方式拉动销售以消化产能。

常俊婷分析,“产能过剩已是一个不争的事实,预计进入9月以后的纸品热销季,生活用纸价格涨幅也会很有限。”

■三湘华声全媒体记者 杨田风 实习生 苏小帆 李淑君



8月1日,长沙市某购物中心卫生纸降价促销。 实习生 何佳乐 摄

资讯集装

一份保险获赔三百余万 泰康人寿湖南分公司给付入湘以来最大赔案

程女士有一个幸福的家庭,丈夫林先生在湖南省某市开办了一家工厂,可谓家庭富足。然而不幸却突然降临到这个家庭,2013年4月,林先生因意外致重伤,经医院抢救无效后死亡。丈夫的猝然离世给家庭和程女士带来巨大的精神压力和经济压力。这时,她想到了林先生曾经购买的一份泰康人寿保险产品。

2013年5月22日,带着保单,程女士来到了泰康人寿湖南分公司。经查询,林先生于2009年4月1日购买了泰康金满仓B款年金保险,年缴保费30万,已缴费4年,2013年保费未交,并且由于保单抵押贷款,目前处于冻结状态。出事时保单处于2个月交费宽限期内,因此保险公司仍然承担保险责任,而程女士目前也无法缴纳保费及归还68万贷款,泰康人寿决定先办理理赔再从赔款中

扣除相关欠款。

在接到程女士的理赔申请后,泰康人寿湖南分公司迅速安排理赔人员到当地核实相关情况,并将案件上报总公司。经走访核实及目击者证实,被保险人确系意外身故。公司按保险合同责任赔付324.9万元,给予生存金及红利11.6万元,扣除当期保费及贷款后,客户还将获得233.35万元。据悉,这是泰康人寿湖南分公司成立以来最大的赔案。

亲人的离去令家人倍感伤痛,但在不幸来临时,林先生生前购买的泰康人寿保险延续了他对家庭未尽的爱与责任,抚慰了家属的内心。任何家庭都不希望发生意外,但意外总在我们的生活中无处不在,买保险其实就是对生命的尊重。

■通讯员 王志平 三湘华声全媒体记者 肖志芳

中信银行携手天猫商城送“优惠”

本报8月5日讯 中信银行与国内最大的B2C购物网站——天猫商城开展的暑期电器商城联合营销活动正在进行中。记者了解到,此次活动将持续到8月31日,每逢周三开放两次活动,开放时段分别为15:00和20:00。

中信银行持卡人在天猫商城暑期电器城购物,通过支付宝收银台选择中信银行卡进行快捷支付,即可享订单金额超300元立减300元。

■通讯员 张宏旭 三湘华声全媒体记者 刘永涛

百社结盟,做强中部茶产业

本报8月5日讯 来自湖南、湖北、江西的百余家茶叶专业合作社代表今日齐聚浏阳,正式结成生产、加工及营销联盟,组建成立湖南江山(湘鄂赣)茶叶专业合作社联社。目前,联社已有260

多家茶叶企业、专业合作社加盟。该联社总经理张甫初透露,计划两年内在全国市场发展江山茶叶直营连锁店1000家。

■三湘华声全媒体记者 刘永涛 实习生 易丹