



今夏谢师宴没有往年火爆。

聚焦 谢师宴

今夏谢师宴没有往年火爆 有的酒店订三桌就能打折



七月的艳阳天,往往是高考学子收获喜悦的时候,与此同时,各大酒店也开始大摆谢师宴。

不过,今夏的谢师宴没有往年火爆,甚至有点“冷”,不少酒店表示谢师宴预订情况不理想,而且以小型桌为主。记者通过调查发现,谢师宴从亲朋答谢的隆重形式向师生聚会的简单形式转型。

■记者 何梦青

现状 今夏长沙谢师宴遇冷

又到了高考学子领取入学通知书的时候。往年的这个时候,谢师宴就如七八月的天气一样火热起来。不过,今年的情况发生了改变。

近日,记者走访调查长沙多家大型餐饮机构,发现今年的谢师宴预订不如往年火爆,有些餐厅甚至还没有“开张”。

“7月、8月是餐饮业淡季,往年都

靠谢师宴来带动,但今年预订很少,且以小型酒席为主,与往年相比有一定程度下滑。”大蓉和迎宾店总经理李星告诉记者。

不仅是大蓉和,记者还采访了毛家饭店、餐谋天下等多家大型餐饮机构,这些餐饮企业的负责人也都表示,今年的谢师宴预订情况并不理想。

原因 政策影响和团购冲击

尽管今年的谢师宴预订大多不理想,但这样的情况仍然在餐饮机构负责人的意料之中。

“从去年下半年开始,整个餐饮业逐步收缩,酒席预订普遍不理想。”毛家饭店直营店区域总经理李娟表示,去年底不少单位都取消了团拜宴,餐厅的酒席份额一直在下跌,今年的谢师宴几乎没有预订。

李娟的说法得到了多家餐饮企业负责人的认同。餐谋天下健铭店店长张艳告诉记者,从目前的预订来看,今年谢师宴以5桌以下为主,而且形式也

比较简单,大多是同学、师生之间的聚餐。

“现在的大环境不好,究其原因,还是因为受到限制‘三公消费’政策的影响。”李星透露,除了政策的影响,网络团购的冲击也是另外一个重要原因。“现在的年轻人更青睐团购,而且团购也可以预订一些小型的酒席。”

记者从多方了解到,尽管不少餐饮企业都做了团购业务,但团购更多的是为了吸引人气,餐厅很难从团购订餐中获利。

措施 降低谢师宴起订价格

谢师宴遇冷,虽然餐饮企业负责人表示谢师宴有时间段,对于餐厅业绩的影响不大,但大家都纷纷采取了补救措施。

最为明显的措施就是,今年的谢师宴起订价格出现了大幅下调,餐厅推出精简菜品的超值酒席。

毛家饭店香樟路旗舰店的力度最大,谢师宴的起订价格从去年的698元下调到488元;大蓉和迎宾店的起订价

格从998元下降到798元;餐谋天下健铭店的起订价格从658元下调到598元;绿草地餐厅因为才登陆长沙,谢师宴预订超过三桌直接打8.8折。

除了下调酒席起订价格吸引顾客,长沙多家餐厅也都推出了多种优惠活动,满额返送、直接折扣、赠送酒水等,有的甚至还为高考学生准备贴心礼物,希望通过让利活动争夺客户资源和挽回市场信心。

链接

湘融百味 湘菜迎来好时机

本报7月29日讯 融合创新,美味健康是湘菜未来发展的趋势。近日,由联合利华饮食策划携手湖南省餐饮协会举办的“湘融百味 新艺境”大型湘菜主题活动在长沙举行。

“近年,湘菜年总产值超过500亿元,并以平均每

年10%以上的速度递增,跃居八大菜系三甲之列,发展势头锐不可当。”湖南省餐饮协会会长周新潮表示,在联合利华饮食策划的倡导下,湘菜升级优化后将更加满足食客的饮食需求,更加顺应餐饮行业的发展趋势。

“三公消费受限下高端

餐饮行业受到冲击,中低端餐饮受到追捧,这使得以大众消费为主流的湘菜迎来了新的发展时机。”周新潮表示,中央政策使长沙高端餐饮增速放缓,餐饮行业已经进入调整期,这对整个湘菜行业来说是利好。

■见习记者 邓倩