

高温催生“懒人经济” 长沙跑腿业务增长近3成

“送一个辣椒炒肉、一个香干回锅肉、一个土豆片烧肉……”7月29日上午11点，长沙市开福区某公司上班的叶女士早早地打电话订中餐，他们办公室6人，已经快一个月没有下楼吃午饭了。

高温助长了“懒人经济”。炎炎烈日之下，“很怕热女士”、“没时间先生”和“懒得动小姐”队伍骤增，使曾经昙花一现的跑腿公司再度兴起。而很多小区附近的便利店、快餐店等，也被动或主动地开始做起“跑腿”生意。

■三湘华声全媒体记者 杨迪

现象

餐馆

距离远的送餐费加价

7月29日中午12点，开福区荷花池的数个快餐店已被附近学生、上班族坐满。

“生意好的时候，要送五六十个盒饭，现在小孩放暑假了，也可以帮帮忙。”刚接完送餐电话的刘老板说，每到中午忙得喝水的时间都没有，订餐的电话一直响到下午1点左右。

“入夏以来，每天订餐的人多了，最多一天有近百个，较之前多了近3成，我们一般只接门店附近的订单，最远不超过500米。”湘春路蒸有味店员说。

中山路上的披萨扣入夏以来，送餐忙不赢，所以新招了2名送餐人员。“距离远的必须买满60元起送，同时收2元送餐费。”老板说。

便利店

增加外送业务

不仅仅是送餐，送零食服务也开始兴起。

雨花区竹塘东路千惠超市，早上和中午提供“送零食”服务。“但必须是10分钟之内可以来回的地方。”

在湘江中路凯乐国际城附近的两家便利店也增加了送零食上门服务。“满20元起送。”良辰便利店文老板说，附近公司把他加进QQ群，一天能多近百元生意。

专业跑腿

业务量增3成

记者在淘宝网输入“长沙跑腿”，有91件宝贝信息，有成交记录的近16家。王伟是其中做得最好的。

“在淘宝、微信里推广业务，5月至今做了200多单，平均每单40-50元。主要是因为天气热，这一两个月业务量增加了近3成。”王伟说，他是兼职，和10个开车的兄弟一起做，他收5%的介绍费。

“找我们的都是急客，80后、90后的年轻人占80%以上，代送、代购、送餐、帮忙取东西，代办业务是最多的。”王伟说。

跑腿圈子： 用剩余时间换钱的人

在深圳外贸公司实习的湘潭妹子胡倩，萌生开网店“卖自己”的想法，“出卖虚拟的东西，比如时间。”胡倩说。

嘿！还真让她找到了。在淘宝输入“时间”这个词，被一个特别的词——“出售剩余时间”吸引了。

代送花、代取送物品、代送蛋糕、代购物品、代送餐、代报名、代接送朋友、医院挂号……这个夏天，记者接触到了这样一群“出售剩余时间”为别人效劳并收取报酬的人。

出售时间，20元/小时

胡倩花1元加入了“彩虹剩余时间”。

“花1元，进入非付费会员群，花20元，进入付费会员群，付费会员能在平台做个人展示。”胡倩说。

接单按时间收费，20元一小时，按服务项目不同，加收交通费、服务费、物品费、手续费等。

“我们没有员工这一说法，有的只是会员和客服。客服是从会员里选出来的，都是兼职。”全职妈妈高雅介绍，她是彩虹剩余时间的客服之一。

安迪，24岁，在上海做大字报项目经理，今年5月底加入这个圈子，已从普通会员跃升为客服。“我目前的工作是做二天休息二天的，工作也都通过手机和电脑完成，客服工作挺适合我。”安迪说。

湖南有21人出售时间

这个圈子的创始人是章树，今年27岁，有固定的工作，开了一家网店。

偶然接触到出卖“剩余人生”的概念，他便果断改弦更张，把网店改名彩虹剩余时间专卖店，为别人代办事情。以“会员制”形式招揽全国各地会员。

章树说：“目前彩虹剩余时间有上海、北京、深圳等一二线城市会员1000多名，客服十多名，各行各业的都有。在湖南，刚刚起步，目前有付费会员13人，非付费会员8人。”

每单抽20%做管理费

章树的会员制也得到了年轻人的响应。“圈子里近90%的都是80后、90后。”安迪说。

1992年出生的胡倩认为，出售自己的“剩余时间”帮别人做事情是一种新的兼职形式，既新鲜又能让业余生活更丰富一些，还能交朋友，最重要的是能挣零花钱。

通过这个平台接单，会员自然也要留下“介绍费”。章树说，每单收20%做平台管理运营费。客服每单有10%的提成。



■漫画/陈琼元

瓶颈

人员流动、流单现象难避免

虽然会员每天在增加，但接单的会员在减少。

“每天都有流单现象，平均在12单以上。”有客服说。部分二线城市刚发展，仅有二三名会员，而有会员是因为私人原因去不了，还有会员嫌钱少了不去。

重生在外企上班，他表示，在这里呆了一年多了，依旧没有接过一单。“想做一些有意义的事情，所以一般的跑腿我是不接的。”重生说。

会员来自天南地北，任务是五花八门，经营风险可想而知。虽然加入需要提供个人信息，包括身份证信息，但湖南大学产业经济研究所所长廖进中教授表示，无法统一的服务标准、缺乏有效监督的会员制度以及服务产品和对象的不确定性，都是其发展的瓶颈。“身份证可以仿造，会员的个人信誉也很难鉴定，没有行之有效的制度进行约束，不排除会出诚信问题。”

趣单

好吃鬼

王伟说：“在长沙的女朋友突然想吃臭豆腐，但又不想出门，于是在深圳的男男朋友找到了我们，希望我们派人过去南门口买了臭豆腐送到女方家里。”

帮大忙

小进说：“有个杭州的小妹子单独出来旅游，在外

面把身份证、钱包、手机全丢了，然后在街边便利店打电话到家里，她父母找到了我们，把钱打给我们，然后我们派人去给她送了钱，把她平安送上车。”

有特色

扬州的一家跑腿网站推出“特色帅哥速递专人专送”，只不过运费会提高到15元/单。

样本

记者手记

跑腿行业 仍需跑步前行

从送餐不要钱，到看距离收费；从跑腿1元、2元，到现在最少20元，“人力”是越来越值钱；而“懒人、没时间”小姐、先生的增多，也使低门槛、低技术含量的跑腿公司发展迅猛。无疑这个新兴行业很值得期待。但不可

忽视的是目前全国跑腿公司良莠不齐，服务质量各异，没有很好的监管平台和标准，也成为其发展的瓶颈。提升品质和服务质量，才能最终赢得消费者的信赖，也跑得更远更快。

截至7月29日18时，数据仅供参考

外汇牌价由中国银行
湖南省分行友情提供
咨询电话：0731-
82580629
中国银行网上银行暨个人结售汇服务

币种	钞买价	币种	钞买价
英镑	911.11	日元	6.0571
港币	78.26	加元	576.11
美元	607.04	澳元	547.34
瑞郎	637.99	欧元	786.56

