

# 长沙暂停非中规进口车上牌业务 经销商呼吁尽快出台相应细则

王先生这几天很郁闷，刚买了一辆美规车宝马X5，却上不了牌。“跑了几趟了，就是上不了牌，也没有说什么时候能上。”

近日，一些买了非中规车想上牌的人，现在都遇到王先生一样的问题。长沙市公安局交警大队处罚教育科负责人表示，目前长沙车管所已经暂停原装非中规进口车的上牌业务，具体什么时候能上，怎样才能上，还要等省交警队的具体通知。

■记者 杨刚



## Mini SUV夏利N7湖南上市 售价仅4.59万元-5.39万元

3月24日，天津一汽首款Mini SUV夏利N7登陆湖南，给年轻人带来了更多的选择。目前，夏利N7湖南地区仅在湖南天一4S店有售。

据了解，作为一款与众不同Mini SUV，夏利N7在外观方面融入了更多的运动与时尚元素，从而使整车外观造型动感犀利，极富冲击力。此次夏利N7湖南上

市的车型有4款：舒适型、豪华型、尊贵型、智能节油尊贵型，售价4.59万元-5.39万元。夏利N7搭载1.3L CA4GA1高性能发动机，具有高功率、大扭矩、低油耗特性。在安全方面，除了目前主流的ABS+EBD，还包括全系标配的TPMS胎压报警系统、BOS刹车优先系统。

■记者 杨刚

## “广汽本田安全中国行”长沙开讲

3月23日，“2013广汽本田安全中国行”活动走入长沙，以“项目体验”+“安全讲堂”的形式，在河西步步高广场进行了一场为期两天的汽车安全主题盛宴。

记者注意到，作为广汽本田安全中国行5周年特别活动，“2013广汽本田安全中国行”不仅保留了以往安全驾驶培训的精

髓——安全驾驶理论课堂，更通过巧妙的实物展示与身临其境的现场体验呈现出汽车安全的几大要素。此外，形式与往年相比也有了革新：不仅场地由封闭式场地改到了人流量大的商业广场，对象也由车主扩展至所有公众，更加契合其“为了所有人的安全”这一安全理念。

■记者 刘宇慧

## 第五届湖南汽车用品交易会举行

日前，由湖南省汽车行业协会主办、湖南三湘南湖大市场汽配城和湖南省汽车行业协会汽车配件用品业联合会承办的第五届湖南汽车用品交易会在长沙三湘汽配城召开。

本次展会吸引了众多汽车用品厂和经销商。爱车屋、品尚车居、杜邦、亿族、PLC、艾瑞司、泡泡

酷、欧华等汽车精品、汽保工具等万余种产品参展。永通、申湘、兰天、华洋、津湘、中拓物产、力天、顺意通、九城等大型汽车集团及全省各市、州400多家汽车经销、美容单位的主要负责人，与国内众多汽车用品生产厂家及代理商代表洽谈业务和集中采购。

■记者 杨刚

### 非中规车不能上牌了？

3月26日，记者向多方求证，长沙车管所确实已经将此政策实行。有业内人士透露，从4月1日起，将全面暂停原装非中规进口车上牌业务。

中规车即按中国规则制造的汽车，相类似的还有美规车、欧规车等。根据公安部通知，今后以“小批量”、“小3C”名义进口的汽车，如果外廓尺寸、转向灯、产品标牌等不符合国家标准，以及存在违规改装等问题的进口车辆将不注册登记。

记者在保路名车店采访时，销售人员表示，现在只是听说不能上牌了，还不能确定信息的准确性。

大同名车店的吴经理明确告诉记者，现在美规车已经上不了牌了，具体什么时候能上还没有明确消息。同时他也表示非中规车不让上牌这应该只是一个暂时的政策，至少会给经销商几个月的缓冲时间。

### 修改后的车型还能上牌？

按照公安部通知规定不符合中国规定的车不给上牌，非中规进口车整改以后还能不能上牌呢？

博越名车总经理蒋黎明认为既然我们的车已经通过了海关检验入境，上交了税收，合理合法，按通知规定整改后是可以上牌的。

“非中规车不符合规定，主要表现在车里程数是英里的，那改成公里数就可以了，而像进口的凯迪拉克转向灯是红色的，那它就需要改成黄色的转向灯。蒋黎明分析道，但他也表示了担心，“目前还没有看到地方政府的具体文件，都说不好。”

某汽车进口公司高层则向记者表示，该文件只是针对部分进口车。进口非中规车通过改装，符合中国规定的标准，仍然可以注册登记，只是原版非中规车将不再上牌。

### 或利好中规进口车市场？

对非中规车上牌限制消息一出，就引起经销商热议。“对经销商震动很大，一部分经营非中规车的经销商感到比较担心。”业内人士向记者表示，以4S店为代表的进口车经销商则已是欢呼声一片。

随着中国车市进入微增长阶段，非中规车的价格优势给中规车销售带来巨大压力，价格调整是这些品牌唯一的选择，这对中规车的利润挤压十分严重。也正是由于这个原因，去年11月起宝马关闭了非中规车在华保修待遇。

业内人士预计，限制性的上牌对中规车影响并不会太大。“如果只进行部分地方改装以符合国内标准成本并不是很大，相对于与中规车之间的价格差，仍然有很大优势，但如果地方政府搞一刀切，那对于进口中规车来说，无疑是巨大的红利”。

### 经济信息

## 上市周年 再掀热潮 长安欧诺成为新商务车市场新标杆

多能商务舱长安欧诺自去年上市以来，仅用5个月时间实现月销量突破1万辆，8个月达到1.5万辆，上市一年月销破两万，连续刷新新车的销售记录，成为2012年车市最耀眼的新星。欧诺的成功无疑得益于欧诺的强大优势和优异品质，也充分证明了长安汽车打造符合中国现代消费者主流价值观的多能商务车的战略成功。

上市一年来，长安欧诺不仅以“精装六合一”之优势树立起了新商务市场的新标杆，也以快速增长的市场销量和消费者口碑，让“多能商务舱”

的定位和新商务特性更加深入人心。长安欧诺1.5L豪华型

也将在周年庆之际登场，将进一步彰显欧诺“精装六合一”的独特卖点。

同时，为感谢新老用户支持与厚爱，长安欧诺上市1周年优惠活动也将盛大开启，从3月1日-31日开展“欧诺周年庆·

非常生日惠”系列周年庆活动。新用户到店看车，即可获赠精美礼包；购车即再享千元大礼包；老用户回店，均可获赠免费保养一次，并参加“春季缤纷踏青游”抽奖活动，还有机会参与张国立明星见面会活动。

**ISUZU 庆铃100P国III轻卡超高性价比震撼登场 (8.6万起)**

本公司诚聘女性销售人员两名 待遇从优面谈  
联系电话84084448 13077384852

**ISUZU品牌在中国  
唯一的商用车制造商**

销售热线: 0731-86155888 84084838  
维修服务: 0731-84076679

湖南汽车城庆铃汽车销售有限公司  
庆铃汽车湖南总经销商、湖南地区授权特约维修站  
中南4S店地址: 中南汽车世界博展路A10栋

长沙分公司: 0731-2951985  
长沙长泰: 0735-7288833  
长沙长沙: 0974504821  
岳阳岳阳: 0730-8090318  
湘潭湘潭: 13672943966

长沙: 13574661813  
邵阳邵阳: 13977300758  
邵阳邵阳: 0730-8218888  
邵阳邵阳: 1597407879  
邵阳邵阳: 13871353115

长沙: 18970888899  
邵阳邵阳: 0737-6789336  
邵阳邵阳: 13975225119  
邵阳邵阳: 18974661018  
邵阳邵阳: 8077300758

**“来店有惊喜”**

4万9千8起  
金杯海狮开回家!

金杯海狮搭载V19、V20等多款先进技术发动机，创造高性能与低油耗和谐统一，绿色低碳，国III、国IV排放标准更是同级车中环保翘楚，舒适内饰配合人性化静音技术，隔离喧嚣，更有ABS+EBD等安全设备，诸多卓越表现成就轻奢王者。

**湖南汽车城金杯汽车有限公司**  
东风路专营店地址: 长沙市东风路360号(湖南汽车城展厅一楼东北)  
0731-84518129 82566363 13308416364  
中南展厅地址: 博展路205号E广场 0731-84088887  
郴州华骏: 0735-2376819 娄底鑫新: 0738-8762988 永州锦源: 0746-8229181  
邵阳福祥: 0739-5052277 衡阳天吉: 0734-8808949