结婚礼金别乱花，养崽供车全靠它

热线：0731-84329834
网址：cj.voc.com.cn

岁末年初，结婚的新人特别多。亲朋好友的礼金不是笔小数目，有些是婚礼的成本、有些是要还的“人情债”……细算算，这份“财务报表”还真不简单。如何打理这笔钱，也是小家庭理财的一件大事。

■记者 梁兴 通讯员 许畅

理财目标

1、让结婚的礼金不至于被挥霍掉，能够有效的运用。
2、结婚后很快会迎来宝宝的降生，小家庭应该怎么准备？
3、目前的家庭经济状况适不适合购车？该如何准备？

案例

办场婚宴收入5万

1月6日，长沙市民小高和丈夫小付在四方坪一家大酒店举行了婚宴。当晚10点半，二人回家清算“胜利果实”，发现总共收了5.1万元。小高兴奋地盘算起了欧洲蜜月计划，可小付认为，这里面有很多钱是要“还”的。

小付列出一张详细的“财务报表”：这5.1万元共由196位来宾送出，其中有近20%的礼金是家里的亲戚、长辈、双方父母的朋友所赠，属于“无偿赞助”性质；约15%是由已婚的朋友所赠，由于此前已向这些朋友送过礼，属于“收回欠款”；还有65%的礼金是未婚的朋友送的，今后对方结婚、生子、升迁时是要逐一奉还的，所以属于“分期贷款”性质。

这么一算，小高明白了，至少有65%的礼金以后是要加“利息”还回去的。现在一口气把它花光了，无异于“贷款消费”。她感叹，虽然夫妻两人现在月收入8000元，但每个月要交近2000元房贷，接下来还有生小孩和买车的计划，目前手头仅有7万元积蓄，钱可不敢乱花。

理财建议

拟订礼金理财方案

亲戚、长辈20%的“无偿赞助”，以后逢年过节还是要还礼的；父母拿出的3万元酒席钱，也要在今后进行“报答”。如此算来，5.1万元的礼金收入意味着未来至少51000元×（20%＋65%）＋30000元＝73350元的支出。

经过分析，有30%的礼金可能会在两年内还回去。这部分资金因为随时可能支出，所以首先要保证安全性，其次就是考虑流动性和增值功能。建议拿出1.5万元左右购买随时可以赎回、年收益平均在2%左右的货币市场基金。余下的钱可以购买一些风险小、收益较高、但周期较长的国债和封闭型基金。

提早投资积累教育金

小孩养育教育费用，是一个家庭最为重要的支出。从小高怀孕到宝宝出生，需要准备1万元-1.5万元的备用金。宝宝出生后，每年约需2万元-3万元支出。孩子满3岁后还需考虑上幼儿园的费用及以后的学费支出，可以通过提早准备，开设专门的“家庭教育金”，以减轻以后的负担。

根据目前小高夫妇每月生活结余，可从中支取2000元用于基金定投。主要选择债券型基金，目前收益率5%左右；参照目前股市较低迷，也可适当配置股票型基金定投，年收益率在7%-8%。

信用卡分期购车负担轻

根据目前小高家庭的实际收支情况，不建议其动用现有资金完成购车计划，可采用三年期信用卡分期付款形式。小付可以在中国银行申请一张长城环球通信用卡，办理车贷通业务，即可轻松提车回家。

假设购车计划资金12万元，首付款为30%，即3.6万元，余款分36期，手续费84000×10%=8400元，月供84000/36=2334元，小高夫妇可以从7万元的存款中拿出首付和手续费的部分。

本期点评：
中国银行观沙岭支行理财经理 黄奋

中国银行 BANK OF CHINA 主年中信 全球财务

3KW商康(医药)网 WWW.3KW.COM.CN

电商平台 广纳贤才

QUANZHOU GROUP 全洲集团

湖南首家医药电商企业—商康网2013大型专场招聘会

时间：2013年元月12日 地点：长沙市时代阳光大道216号全洲大厦

全洲集团招聘职位要求

B2C营销副总裁 1人
岗位职责：负责商城零售产品、医药馆、B2C市场、媒体分销管理、运程医疗、进口产品事业部运营管理工作。
任职要求：1、年龄35岁左右，本科以上学历，具有五年以上电子商务、大型B2C实战运营相关管理经验者；
2、精通网站运营，有实际商业运营成功案例，具有丰富的市场营销、营销推广工作经验；
3、具有保健品零售产品、电子商务营销、B2C市场、媒体分销管理、远程医疗等相关工作经验者优先。

B2B营销副总裁 1人
岗位职责：负责台交易、批发产品、广告招商服务、增值业务部管理工作。
任职要求：1、本科以上学历，具有良好商业信息技术相关经验，对电子商务具有行业思维度，认可医药电子商务的发展前景，认可商城企业文化和管理制度；2、具有电子商务招商落地和具体策划与实施经验，在平台商城上线电子商务公司有替代或管理岗位至少5年以上工作经验。

采购副总裁 1人
岗位职责：负责海外供应商的品牌产品开发与洽谈谈工作，包括：询价、比价、签订采购合同、验收、付款及反馈汇总工作。
任职要求：1、大专及以上学历，管理类、物流类、医药等相关专业，年龄30-40岁；2、医药行业5年以上采购类工作经验，可等职位3年以上经验。

医院供应链营销副总裁 1人
岗位职责：负责调查了解和分析各地区医疗机构耗材品管理相关政策及策动态，与洲集团部门保持密切联系与沟通。医疗机构第二方医药电商供应链服务模式在各地区医疗机构市场实施和应用推广。
任职要求：1、40岁以下，医药、卫生及相关专业本科以上学历。2、5年以上医药、卫生行业从业经验，担任过中高层领导岗位，有成熟实践者为佳。3、具有医药供应链、物流、药品、药品代理经验者优先。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部指挥长
负责公司建设项目工程实施过程中的各项经营管理工作。
任职要求
1、大学本科以上学历，房地产管理、工民建及其他相关专业，具有二级项目管理、房地产业管理经验者优先；
2、5年以上相关岗位工作经验，能熟练使用Office专业办公软件、CAD软件，掌握工程ID目录操作程序。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部总工程师
负责公司开发ID目录工程质量、进度或全面技术及场量信息管理工作。
任职要求

全洲集团招聘职位要求

1、大学本科以上学历，房地产、工程类工程管理、工程设计等相关专业，具有工程ID目录管理、房地产业管理经验者优先；
2、10年以上相关岗位工作经验，熟练使用Office专业办公软件、CAD软件。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部工程报建
1、大学本科以上学历，房地产管理及其他相关专业，具有工程ID目录管理、房地产业管理经验者优先；
2、2年以上相关岗位管理工作经验，掌握房地产开发全程操作程序。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部财务融资
大学本科以上学历，会计、经济管理、房地产管理及其他相关专业；8年以上相关岗位工作经验，具有较丰富财税、财务知识，掌握房地产全程操作程序。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部招标采购
大学本科及以上学历，工程类、采购管理相关专业；3年以上招投标采购与供应商管理经验，熟悉合同及招投标管理相关法律、法规及流程要求。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部成本控制（土建、安装）
大学本科以上学历，工民建及工程造价等相关专业，具有土木建筑专业知识；5年以上相关岗位工作经验。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部工程资料
大专以上学历，土木、建筑相关专业；3年以上相关岗位工作经验，熟悉国家行业的基本法律、法规、技术与质量规范、标准。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部工程技术（土建）
本科以上学历，土木、建筑相关专业；3年以上相关岗位工作经验，具备相应的建筑工程专业知识，掌握房地产开发全程操作程序。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部工程技术（安装）
本科以上学历，建筑、水电等相关专业；3年以上相关岗位工作经验具备相应的建筑工程专业知识，掌握房地产开发全程操作程序。

全洲医药物流中心三期项目建设指挥部工程技术（智能）
本科以上学历，3年以上工程管理、工程施工、智能化系统等相关专业的工作经验，熟悉弱电、弱电等相关专业知识。

金融专业： 银行资金部主管、投融资部主管、银行资金部专员、投融资部专员若干
人力资源专业： 人资主管、薪酬福利主管、绩效考核主管、培训专员2人、薪酬福利1人、绩效考核专员1人、员工关系专员1人
财务专业： 出纳专员2人、工程会计1人、海外专员：若干、会计3人
任职要求： 以上职位人力资源、财务管理、经济管理、金融等相关专业大专以上学历，英文不限，中级以上职称，2年以上工作经验。

湖南商康医药电子商务有限公司招聘职位要求

财务总监:1人　平台事业部总经理:1人　仓储作业总监:1人
保健品销售总监:1人　远程医疗总监:1人　医药原料总监:1人
系统研发总监:1人　B2B省区经理（中南六省）:7人　政策事务部部长:1人
产品开发部总监:1人　现代物流采购副总经理:1人　原料药采购副总监:1人
制药机械（设备）采购副总监:1人　1+N副总经理(储备)：1人
呼叫中心副总经理：1人　呼叫中心总监：1人　体验店管理机构项目副总监：1人
战略发展部部门经理:1人　质管部副部长：1人　编辑部副部长：1人　广告销售经理：4人
美工/平面设计：3人　广告服务部经理　1人　采购员：2人　运营部经理:1人
远程服务部经理:1人　数据产品部经理：1人　市场营销部经理:1人　市场策划主管:1人
系统工程师（Linux）:3人　健康顾问:4人　e商代表:若干　行政助理：1人
培训讲师:若干　创意传播专员:若干　测试工程师：若干　配置管理工程师：若干
NET开发工程师:若干　Flex开发工程师：若干　BD :1人　系统架构师：1人
进口事业部省区经理:2人　经理助理:1人　摄影师:1人　会员中心外联主管：3人
呼叫坐席:若干　广告策划专员：2人　质量管理员：2人　系统工程师（DBA）:若干
物流操作员：若干　保管员：若干　设备维修：2人　叉车司机：2人
策划推广专员5人　产品编辑：2人　软件工程师（JAVA）:若干　司机：3人
会员中心会员发展专员：10人　会员中心数据统计及数据分析专员：1人

湖南全洲医药消费品供应链有限公司招聘职位要求

供应链执行总经理 1人
岗位职责：根据董事会中、长期发展规划，制定公司长、中、短期经营战略、人才发展计划，拟出年度供应链公司的业务规划，并有方针有效形式，并参与实施定期检查。
任职资格：
1、具有医药、物流、金融、市场营销、管理类及相关专业本科以上学历，具有中级专业技术职务任职资格；
2、从事企业管理工作5年以上，熟悉现代企业供应链管理各环节工作，熟悉供应商、家电类、药品、日化类供应链运营管理模式及相关工作。

供应链金融服务营销副总经理:1人　供应链分销管理副总经理:1人
供应链代采购业务副总经理:1人　供应链黑色金属副总经理:1人
供应链能源副总经理:1人　供应链有色金属副总经理:1人
供应链金融服务中心融资经理:若干　供应链质押监管员(质押监管部):若干
供应链酒水事业部酒品营销经理:若干　供应链日化事业部渠道主管:3人
供应链食品事业部营销经理:3人

联系我们
招聘热线：0731-85688905、85688845
在线招聘热线：400-622-1111
QQ：376831521、196011533
备注：在线投递简历：邮箱376831521@qq.com申请职位
我们会以电话或者短信的形式通知面试。
公司网站：www.3kw.com.cn　www.qzyaoye.com　www.shangkang.com
公司地址：湖南省长沙市雨花区汽车南站时代阳光大道216号全洲大厦
公交线路：乘坐7、102、103、17、107、123、147、152公交至洞井铺站转120路到全洲药业站
信息查询：湖南人才网、前程无忧网、医药英才网、猎聘网、智联招聘网、58同城