

银行、保险、基金等金融产品进入第三方电子平台

低门槛高收益 网购理财产品骤热

随着农历新年的临近,瞄准客户年终奖发放旺季的金融机构,越来越多地将理财产品布局网络渠道销售。

连日来,三湘华声记者采访理财市场发现,网购理财产品中,银行理财、保险、基金等产品纷纷通过电商平台销售,在低门槛高收益双重诱惑下,受到不少投资者青睐。不过,省内多位理财专家提醒,投资者在电商平台购买理财产品时不能只追求高收益,仍需提防可能暗藏的猫腻,保护好资金安全。

【现象】银行试水电销理财产品

喜欢在网上购物的李琴,元旦假期在一家电子商务网站买了某银行理财产品,“尝了一回鲜”。

事实上,理财产品在自家官方网站销售的同时,正在迅速向电商平台转移。1月8日,记者在聚划算团购网上看到,近期掀起网购热潮的一款名为“定存宝”的银行理财产品,期限分为3个月、6个月、1年、2年、3年、5年等几种。这款产品上线不到一月,已累计成交5万余笔。

“用不了多久,买款理财产品,可能就像买衣服、化妆品一样轻松自然。”长沙某银行零售业务负责人如此表示。与此对应的是,记者获悉,截至目前已有10余家金融企业在淘宝上在线销售。

【调查】保险产品占“半壁江山”

记者登录金融机构在天猫开设的官方旗舰店观察到,保险公司网销的保险产品占据了近一半的理财市场。这些专供网络销售的理财型保险产品,预期年化结算利率分别为4.05%、5.2%和5%,销售门槛均为1万元。产品形态比较简单,主要以理财加保障为主。

值得注意的是,有的产品说明里面明确提出:快速理财精品,3个月退保无任何手续费,预期年化结算利率4.05%。但细心的投资者会发现这其实是一款保险产品,附加了意外或疾病引起的身故以及疾病风险保障。

工商银行湖南省分行资深理财师朱沛琴分析,这些保险产品中提及的“结算利率”仅为结算日期前一

个结算周期内的收益水平,并不代表未来的投资收益。换言之,这款产品销售能如此火爆,与打着理财产品的旗号是分不开的。大多数投资者在购买页面上很难找到明显的保险字样,很容易与银行理财产品混淆。

【分析】低门槛高收益双重诱惑

记者采访发现,当金融产品被搬到网上团购后之所以受到青睐,主要原因还是在于其低门槛与高收益的双重诱惑。

如最为热销的号称“超短理财”的“金钥匙2号”页面显示,这款产品不仅“一万元可买”、“3个月后可退”、“预期年化收益4.05%”,还宣称“无募集期”、“初始费用、手续费、管理费全无”。而其中收益最为可观的另一款产品年化收益甚至高达5.2%。

相比普通银行理财产品最低5万元的门槛,和如今在售产品普遍4%左右的年化收益率,团购理财产品优势明显。

而记者在采访中了解到,另一款“智能存款”的产品也相比其线下银行设置的条件少了“五万元起存”这一条,50元便可起购,可谓十分“草根”。而且,3个月、半年、一年期的存款利率,比基准存款利率分别高出0.26%、0.28%、0.3%。

■记者 刘永涛 实习生 杨盼



提醒

当心被“钓鱼”

足不出户轻点鼠标就可购买理财产品,在带给投资者方便的同时,也暗藏风险。工商银行湖南省分行资深理财师朱沛琴提醒,投资者在线上购买理财产品时,不要只追求高收益,最好购买自己能看懂的产品,尤其是要细心看清其条款,切勿盲目投资。

“理财产品在网上销售从支付和到期赎回的流程上来讲,资金本身是安全的。但第三方支付平台的安全性还是要较银行账户要低,被盗的风险亦相对要大一些。因此,在进行资金操作时一定要小心,谨防被钓鱼,同时一定要更加注意自己的账户安全。”她说。

记者获悉,网购理财产品的存款凭证不是由金融机构出具,而是由支付宝出具的电子存款凭证,投资者需提防可能由于网络安全问题造成的资金损失。投资者在资金操作时需要谨防被盗用,同时还要保护好个人信息隐私。

浦发麓谷科技支行开业

1月8日,浦发银行长沙分行服务实体经济再发力,湖南银行业首家真正意义上服务于科技型、创新型企业的科技支行——浦发银行长沙麓谷科技支行在长沙高新区开业。

开业现场,浦发银行麓谷科技支行与长沙高新技术产业开发区管委会签订了关于支持科技型企业第二期风险补偿基金合作协议,与长沙市工业和信息化委员会签订了关于支持长沙工业企业“协同创新”的战略合作协议,并向长沙高新区慈善会捐款10万元,用于资助贫困大学生。

■通讯员 赵书生 记者 刘永涛

银保短期产品逐步停售

记者1月8日获悉,近期多家主流寿险保险公司大面积叫停5年以下的短期产品。业内人士表示,随着银保新政的效应落地,“期缴产品短期化”现象正被改写。

记者走访省内保险公司发现,目前,银行保险市场多以销售分红型理财规划类保险产品为主,不少保险公司已开始大范围叫停5年期及其以下的银保期缴型产品,重点推进缴费期为5年以上的保障类银保产品。省内一家寿险公司表示,目前在银保渠道销售的期缴产品一般都是10年期以上的,即便有可以在5年内分期缴款的期缴产品,保险期限也在15年以上。

近年来,不少保险公司把需要多年(一般指10年以上)分批次缴纳保费的保险产品,压缩至短期内交清(如1到3年)。由于在银行渠道代销,期限相似定期存款,使得客户存款变保险的销售误导时有发生。

保险业人士认为,短期银保产品多以分红险为主,保障功能并不十分突出。未来大型险企则将重点放在推进缴费期为5年以上的保障类银保产品上。

■记者 邱玉峰

中国体育彩票开奖公告

“7星彩”第13004期 本期投注额:17328270元

中奖号码 7 4 4 0 5 1 8

奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	1	5000000
二等奖	38	7156
三等奖	420	1800
四等奖	4323	300
五等奖	51080	20
六等奖	539414	5

22选5第13008期 本期投注额:1777388元

中奖号码 04 12 14 11 13

奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	33	17165
二等奖	2300	50
三等奖	37891	5

排列3、排列5第13008期 本期投注额:18379990元

排列	中奖号码 5 9 9	
	投注类型	全国中奖注数(注)
3	直选	3087
	组选3	2812
	组选6	0
5	中奖号码	5 9 9 0 4
	奖级	中奖注数(注)
一等奖	8	100000

体彩彩票开奖结果查询

网络直播:新浪网(www.sina.com) 每日20:30左右

电视:旅游卫视 当日21:00-21:05,次日7:25-7:30重播;中央5台 每日21:50-22:00

电台:湖南电台新闻频道(FM102.8 FM93) 当日21:30-21:35,次日7:55-8:00

中国广播网(中国之声) 每日21:00

湖南省体育彩票管理中心 2013年1月8日

进入2013年,手机银行“免费大餐”继续,但不少项目收费标准有新变化

部分银行“免单”项目开始收费

新年刚到,部分银行服务项目悄然举起了收费大旗。1月8日,记者查询发现,交行等多家银行上调了部分服务项目收费标准。去年尚免费的部分业务今年开始收费,其中对公收费居多,但信用卡手续费也暗中有升。不过,各大银行力推的手机银行业务,今年仍可继续享受免费优惠。

记者在某股份制银行官网看到,该行银联互联网代扣业务将于本月底推出,个人业务的新增收费标准为2元/笔。

另一家股份制银行也同期发布了

“关于新增及变更服务收费项目的公示”,其中有三项新增项目分别为财税库行横向联网电子缴税、出口买方信贷业务管理费、租赁业务代理费。同时,交行也对其银行服务收费名录进行了修订,其“代售旅行支票”全行性优惠已在2012年底结束。

此外,一些个人业务收费标准也有所上调。比如,某股份制银行对其信用卡分期业务新增了手续费收取方式和收费标准,对其消费分期以及账单分期新设置了36期选择期限,同时分期手续费由此前的一次性收取增设了

分期收取,分期收取费用将比一次性缴纳要高不少。

不过,对于手机银行客户来说,今年的免费大餐还能继续吃下去。

比如,光大银行将本应去年12月31日结束的通过人行系统的手机银行跨行汇款业务免费优惠延期至2013年6月30日。对于特定客户的优惠标准继续保持不变。广发银行也表示,其原定2012年12月底结束的手机银行跨行汇款免费优惠政策将继续执行至2013年12月31日。

■记者 邱玉峰