

深耕湖南 品质取胜

——对话广汽乘用车总经理吴松

自2010年品牌问世，广汽传祺凭借单一车型“传祺”在不到两年的时间里站稳了脚跟，并在今年顺利迎来SUV上市，进一步巩固市场地位和品牌影响力。广汽传祺是如何实现逆市而上？在湖南市场它又有怎样的雄心壮志？日前，记者对专程来到湖南的广汽乘用车总经理吴松进行了专访。

三湘都市报：广汽传祺作为自主品牌，是如何做好品牌推广的？

吴松：近两年传祺品牌的发展，是基于以下几个方面进行深度挖掘的。安全是第一要素。广汽传祺在主被动安全性方面拥有领先优势。第二方面是品质。传祺的高品质得益于广汽多年来在与日本企业合资过程中学习摸索到的宝贵经验。第三方面以人为本的造车理念。第四方面是性价比。以传祺GS5为例，在相同等级和配置的车辆中，传祺GS5具备较高的性价比优势。

三湘都市报：请介绍下传祺在湖南市场的布局以及未来产品的规划。

吴松：全新版传祺GA5即将投放市场。明年7月份左右，广汽传祺将投放一款A级车。2015年，广汽传祺将投放一款C级车，主要走高端路线和行政版路线。另外，一项关于A级SUV车型项目目前处于前期调研阶段。可以肯定的是，我们产品线将会越来越丰富。

我们对长沙市场充满期待，也相信传祺产品能在长沙区域卖得好。长沙对广汽传祺走出广东走向全国具有重要意义。广汽集团将广汽菲亚特和广汽三菱两个重要项目放在长沙，也是基于对长沙的重视。广汽传祺在长沙的两家经销商均拥有良好的运营表现，特别是下半年，销售增速更加明显，每家店上月的销量均超过60台，12月将超过100台。我们将深耕湖南市场，广汽传祺将以两家4S店为依托，分别建设MS店和卫星店，为湖南消费者提供更周到、更优质的服务。我们相信，将长沙市场做好，对进军全国市场具有很好的示范作用。 ■记者 翟婧舒



新风云2璀璨上市

前不久在广州车展一经亮相就备受瞩目的“全新动感城市家轿”——“奇瑞新风云2”12月13日在星城宣布正式上市，售价5.38万元起。现中南汽车世界金塔店和远大路广瑞店均有销售。

据了解，从2010年开始，奇瑞一直着眼战略性转型，以技术为基础，强化品质，进一步推进企业国际化发展正成为奇瑞的战略转型方向。作为奇瑞近几年深耕技术，全面整合体系后的成果展示，新风云2充分体现了奇瑞“技术狂人”孜孜不倦的信仰。

奇瑞汽车销售总公司总经理郑兆瑞表示，“新风云2的此次上市，透过产品力与品牌力针锋相对的较量，新风云2必将成为A0级市场新的标杆。未来，我们将进一步强化新风云2产品的核心竞争力，打造自主销量冠军与合资销量冠军的双雄局面。” ■记者 刘艳红

翼虎、翼搏华中区首秀

12月13日，福特旗下两款明星SUV——翼虎、翼搏齐齐亮相湖南国际会展中心，数百名喜爱福特的长沙车友与之进行了亲密接触。这是翼虎、翼搏在湖南区域的“处女秀”，也是该车在华中区域的首次亮相。

作为一款高端智能的SUV，全新福特翼虎继承和发扬了纯正的福特SUV血统，在保留了传统SUV多功能性和实用性的同时，以更前沿的智能科技在中高级SUV格局中独树一帜，配备了一系列同级独有和同级领先的智能科技配置，使驾驶者能够畅快无忧地畅享驾驭激情。该车的预售价格区间为199800元至284800元。

翼搏是一款专为城市驾驶打造的新生代都会SUV。该车具有时尚、运动越野的外观，良好的通过性能和爬坡能力、出色且稳定的底盘性能和坚固的车身结构以及出色的灵活性。 ■记者 刘宇慧

以“品质无忧”打动星城车主

——专访东风日产南区营销部部长洪浩

12月初，东风日产在湖南全面推出“品质无忧承诺”，即承诺消费者在各专营店购买NISSAN品牌和启辰品牌新车，在特定的品质问题范围内，均可享受7天包换。日前，东风日产南区营销部部长洪浩也亲临长沙，就9月涉日事件以来的各个方面问题接受了本报记者的采访。

三湘都市报：今年9月长沙发生涉日事件，所有的日系车企都受到了很大的影响。在您看来，东风日产主要受到了哪些影响？

洪浩：面对9月份的事件，我们首先在9月份取消了经销商的提车目标，让经销商能够轻装上阵。其次，东风日产于10月18日，推出“安全保障承诺”，对400万保有客户及新购车客户承诺，凡是由第三方恶意造成的车辆损失，东风日产将全额承担，同时为车主提供最高达到20万元的人事安全保险，这项措施的推出给了消费者信心，很好地解决了消费者的顾虑。

三湘都市报：到目前为止，东风日产在南区以及湖南市场的销售如何？

洪浩：经过一段时间的恢复，东风日产整体销量以及南区的销量整体处于良性发展阶段。南区是东风日产销量贡献最大的区域，也是市占率最高的区域。

湖南市场NISSAN品牌的销量已经超过27000台，相信很快将突破28000台。同时，东风日产在湖南市场的市占率也是比较高的，达到8.73%，在湖南的乘用车品牌市占率是排名第二，我们对于明年的湖南市场很有信心。

■记者 翟婧舒

风行'菱智 风行汽车

2013款菱智全新上市 无论怎么选 都左右逢源!

菱智V3 菱智M3 菱智M5

湖南华银汽车贸易有限公司 长沙中南汽车世界H11栋
销售热线：0731-84089918 0731-84879158

株洲市申：0731-28455102 双峰县康荣车行：0738-6881155 邵阳市丰瑞：0739-5225739
 涟源市四通：0738-4490088 湖南湘乡九岳：0731-56823488 浏阳市旺通：0731-83636748
 长沙市迪翔：0731-87856938 张家界联拓聚星：0744-8590658 永州华逸：0746-8628668

长安汽车 150 YEARS 1958-2008

特价来袭 39900元

高级微客**长安金铃王** (标准型)

长安金铃王微客，品质卓越，空间宽敞，动力强劲，是您商务、家庭出行的最佳选择。全系标配ABS、安全气囊、倒车雷达、GPS导航、蓝牙电话、倒车影像、电动门窗、电动后视镜、电动座椅、电动天窗、电动遮阳帘、电动天窗、电动遮阳帘、电动天窗、电动遮阳帘。

领先技术 信赖品质

2012年上市以来，长安金铃王微客受到了广大用户的喜爱和好评。上市以来，为回馈广大用户，特推出：
 2012年8月1日起，长安金铃王微客推出**39900元**起，**现车有限，售完即止。**

经销商网络：

长沙天顺：0731-84089066 0731-82867586 0731-84761866 0731-82973928	岳阳兴通：0730-8711721 湘罗飞龙：0730-5112333 平江兴隆：0730-6220931	沅江天顺：0737-2802088 南县润城：0737-5231030 沅城利峰：0737-7442458
邵阳新大源：0731-82720688 邵阳天顺：0731-83108252 宁乡长宇：0731-87857188	衡阳华康：0734-3128969 衡阳明德：18973436778 祁东开康：0734-6258889	娄底通达：0738-4494888 娄底富华：0738-8761599 邵阳信达：0738-6882508
株洲天顺：0731-28456554 株洲天顺：0731-23227283 湘潭天顺：0731-24329000	郴州华捷：0734-8187999 郴州华捷：0735-2121888 永兴瑞昌：0735-8559111	邵阳龙腾：0739-8920668 邵阳龙腾：0739-2088211 洞口腾飞：0739-7150899
娄底天顺：0731-25261596 湘潭宇翔：0731-58513688 湘潭鑫源：0731-56230999	常德力通：0736-3883058 常德力通：0736-7815667 益阳天顺：0737-2238608	怀化裕泰：0744-6121285 怀化裕泰：0745-2361102 怀化裕泰：0746-8371911
	益阳天顺：0737-2238608 益阳天顺：0737-2238608 益阳天顺：0737-2238608	怀化裕泰：0746-4221811 怀化裕泰：0746-4221811 怀化裕泰：0746-4221811