

晕,我到底把车停在哪儿了

车主停车乌龙屡见不鲜 支招:停车卡随身带、记线路、看路标、按遥控钥匙

本报11月7日讯 好不容易找到车位停好车,办事回来发现爱车怎么找不到了;喝酒后担心酒驾把车停在路边,酒醒回来却记不得把车停在哪了;还有在车站停车场停车太急的“主”,接人后回来找车找得眼花缭乱……对于这三位“乌龙遭遇”,不少车主都会会心一笑,“现在停车难,找车也一样难”。

那么,车主在陌生地点停车时,有什么窍门能轻松找到自己的爱车吗?

记错小区,家人朋友大搜索

“明明停在这的,怎么车没了?”11月4日下午,长沙市民陈先生驾驶自己的越野车来到长沙芙蓉区万家丽广场附近的东风家园小区,“找了半天都没找到停车的地方,于是我就把车子停在小区一条小巷内。”

下午4时许,陈先生办完事,来到停车的地方一看,“地方还是一样,停满了车,可就是找不到我的车!”陈先生顿时紧张起来,“我还是头一次去那里,是个安置小区,人很杂,我车上还装了GPS,不会被偷了吧?”直到晚上,陈先生还是没找到车。

第二天一早,陈先生拨打GPS厂商的服务电话,得知车还在东风家园附近。随后,陈先生和家人、朋友们开始了大范围搜索。“找了一天,终于在安置小区角落的两栋楼之间找到了!”陈先生说,“哎,是我记错地方了,安置小区‘长’得都差不多啊!”

喝多了酒,只得发寻车启事

谢先生是娄底人,由于工作原因经常

身在长沙。10月15日,谢先生从娄底驾车来到长沙,随即被朋友约去喝酒。“酒后不能开车,所以我把车子停在高桥的一条小路边。”随后谢先生坐的士前去喝酒。次日酒醒,谢先生却怎么也回忆不起来车停哪儿了。

“我和朋友在高桥附近找了好久,都没找到。”谢先生无奈地说,“没办法,只得发《寻车启事》了。”

昨天下午,当记者再次联系谢先生时,谢先生表示在朋友和市民的帮助下,已经找到了车。“喝酒误事,这次我真是体会到了。”

随便一停,停车场找得眼花缭乱

11月5日上午,长沙市民李女士驾车去长沙火车站接人,顺便把车停在了火车站的地下停车场。

接到人之后,李女士和朋友拖着行李来到停车场却怎么也找不到车。“停车场内被车子塞得满满当当,而且整个停车场都没有明晰的停车指示标志。”李女士说,她找得眼花缭乱,转了老半天都没找到车。

无奈之下,李女士只得求助保安。经过一个多小时的寻找,李女士终于找到了爱车。事后,李女士告诉记者,当时之所以找不到车,一方面是因为自己停车时太着急,没有注意观察周边的环境,导致忘了车停哪,但她觉得最主要的原因是停车场标志太少,光线也不充足,“一进去就晕头转向,更别提找车了。”

■记者 陈昂 实习生 梁辉
通讯员 黄有方

支招

记线路、看路标,停车卡随身带

在国内某著名汽车论坛,车友们纷纷表示自己也曾遇到过找不到车的情况。“这种情况在陌生地点发生得最多。”论坛版主“风随心动”说,除了不熟悉地形,醉酒也是原因之一。

“风随心动”介绍,车主在陌生地点停车时,首先应该找停车场,“停车卡要随身带,停车卡上都有停车场地址,然后还得记住停车位编号。”他随后说,目前国内有些大型停车场都安装了智能寻车系统。“车主只要在停车场门口的显示屏上输入自己的车牌号,系统就会将停车地点显示出来,还会绘制出地图方便寻找。”

如果在路边停车,“风随心动”建议车主记住道路指示牌或者标志性建筑,然后记住步行路线。“停车前绝对不能急,心急就容易忘记。如果能确定车辆停放的大体位置,车主还可以按着遥控钥匙一点一点地仔细寻找。”

车停哪了?



漫画/王珏

万元加装礼包 +3 万元优惠钜献

全新第七代凯美瑞最佳购买时机来了

寒潮频涌,冬天的脚步已经不可阻挡。选择窝在家中抱团取暖?不如买辆新车外出耍耍威风。在叶黄风凉的萧瑟天地间,一辆性能优越、外形出众的新车,自会成为灰暗底色上一抹无可争议的亮丽风景。而驾驭靓车、内心滚烫的你,又何惧寒风?

这幅画面不再只是想象。想你所想,广汽丰田在寒冬将至之际推出“情系广丰,感恩百万”的优惠关怀活动,燃起冬天里最耀眼的一把火。而一系列暖人肺腑的顾客关怀活动,也将广丰“顾客第一”的理念尽显无余。

这个冬天,寒冷,将与你绝缘。

■文/李文托



广汽丰田在11月份推出“情系广丰 感恩百万”的关怀活动,购买全新第七代凯美瑞正当时。

时显得倍有面子,而宽大的空间和顶级的安全性能又非常适合家庭出游,更不要说出色的节油能力为他省下不少用车成本了。借用过吴先生的车后,梁先生也喜欢上了这部性能均衡、魅力出众的靓车,这次优惠活动一开始,他就毫不犹豫地直奔销售店,预定了太太最喜欢的髓玉蓝色新车。

受欢迎的不止全新第七代凯美瑞。凯美瑞家族的新星——混合动力凯美瑞·尊瑞也赢得了很多公众人物的热捧,为了回应消费者的这份热情,近日,广汽丰田针对广州市场正式启动了“混合动力凯美瑞·尊瑞感恩计划”。凡是参加2012年11月新能源指标摇号并在12月31日前购买混合动力凯美瑞·尊瑞的车主,除可获得政府1万元财政补贴外,还将获得广汽丰田销售店1万元优惠,以及广汽丰田提供的1万元油卡赠送。以贷款方式购车,在指定金融机

构可享受0利率(一年期,50%首付),购买成本直降3万,使得混合动力凯美瑞·尊瑞售价低至22.98万元,可谓优惠空前。

“这么大的降价幅度,加上尊瑞出色的省油能力,还有8年20万公里的电池保修……这绝对是一笔‘稳赚不赔’的投资,我可以不用再犹豫了。”这样的优惠信息令很多消费者兴奋不已。

顾客关怀永无止境 全心守护“爱和你相随”

“买一辆车,是构筑一个梦想。梦想与心爱的人一同驰骋天涯,驾心爱坐骑,一日看尽长安花;梦想拥有一家老小踏青郊外游历城中,安心无忧,风雨无阻。凯美瑞,实现了我的这个梦想。”

从彭小姐的微博,不难看出她是一个感性的人。她说,她能理解广汽丰田青鸟瑞

铂店那位爱车无故被烧的徐小姐,在接过销售店赠与的全新第七代凯美瑞新车钥匙后发的微博:“向你们致敬!”打碎的梦想被细心修补,最终完好如初。“这样的感动真的很难用言语来形容。”彭小姐说。

以“车主零损失”为原则,通过慰问关怀、换购、维修、提供代步补贴等方式,向受损车辆顾客提供全方位关怀——广汽丰田这次全国车主关怀活动,紧紧守护住了车主视若珍宝的梦想,凉风虽乍起,但贴心贴肺的温暖却直达心底。

在车主最需要的时刻,广汽丰田没有缺席。刚刚从广汽丰田的秋季服务月活动中收获了多重惊喜优惠的彭小姐对广汽丰田的售后服务非常满意,“选择了‘环保节油’的养护套餐,还能免费享受全车打蜡,真是超值。整个保养过程完全不需要我费心,到店舒舒服服地边喝咖啡边看落地玻璃后被精心呵护着的爱车,绝对是一次超越期待的体验。”

据了解,从11月份开始,广汽丰田各大销售店还推出以“感恩”为主题的顾客关怀活动。到店顾客可进行免费车辆检测、美容,销售店每个周末还将举行“感恩送礼DIY”的活动,邀约顾客到店制作花束礼品送给感谢的人,新购车顾客还将获得包含“打砸险”在内的车险加强礼包,既超值,又贴心。据悉,该活动将持续到年底。

广汽丰田强大的售后服务系统,使全新第七代凯美瑞在强大产品力之外,更拥有了周到细致的服务力。而“感恩百万”优惠关怀活动的举行,更令全新第七代凯美瑞迎来最佳购买时机。你还在等什么呢?快加入“凯美瑞家族”吧,就在今天!