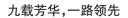
感恩九周年 申湘凯迪拉克千万钜惠

相信对许多人来说,位于长沙星沙经济技术 开发区内,造型酷似"白宫"的地标性建筑并不陌 生,这就是造型独特的湖南申湘天衡凯迪拉克品 鉴中心。

记者日前获悉,本月底,湖南申湘天衡凯迪 拉克品鉴中心即将迎来其9周岁生日,在这一个 标志性时刻即将到来之际,本报记者也独家采访 了该店总经理朱湘瑜先生。

■记者 刘宇慧



作为湖南申湘天衡凯迪拉克品 鉴中心的掌门人,朱湘瑜已伴随着 申湘凯迪拉克走过了将近7载春秋。 谈及该店的成长历程,他如数家珍。

朱湘瑜告诉记者, 申湘天衡是 凯迪拉克在全国最早的11家4S店之 一,同时也是当时中西部地区的唯 ·家凯迪拉克4S店。2004年成立 的时候,它的服务覆盖面相当广阔, 包括湖南、湖北、江西、甚至云贵川 一些地方。因为人驻湖南豪华车市

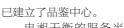
比较早,加之申湘天衡优秀的工作团 队以及凯迪拉克良好的品牌口碑,到 2005年年底,申湘天衡的销售总额便 突破了1个亿。

九次春与秋的更替, 九载辛勤者 的努力,造就了湖南申湘天衡凯迪拉 克品鉴中心今朝的辉煌。回忆往昔,朱 湘瑜难掩骄傲之情。

"随着中国车市的快速发展,凯迪 拉克品牌也加速了其网络扩张。目前, 凯迪拉克在湖北、江西、云贵川等地区

申湘天衡的服务半径虽然在减 小,但申湘天衡在凯迪拉克全国经销 商的地位并没有下降。朱湘瑜告诉记 者,截至今年10月份,申湘凯迪拉克的 排名在全国100来家凯迪拉克4S店中 位居第四。更值得一提的是,目前保有 车主已突破10000名,销售总额超过了 5个亿,较2005年底已翻了几番!"谈及 开业9年来取得的成绩,朱湘瑜满脸自

为消费者提供一个更好的赏车、购车、 养车环境, 申湘天衡的升级改造建设 已在进行中,届时,全新的申湘汽车天 衡销售服务中心不仅可以满足消费者 买车、卖车、维修、保养的需求,还能为 客户提供更个性化的服务, 甚至是商 务交流。





随着九周年庆典的日益临近,为答谢 广大车主对本店的支持和信赖,湖南申湘凯 迪拉克特别推出"独享专属尊荣 熠耀惊世瞩 目"申湘凯迪拉克贵宾回馈专案活动。

近期,车主到店购SLS赛威最高尊享11万 大礼包;购SRX首付79999元乐享五重尊崇 礼遇;购CTS畅想三年无忧套餐;周年庆 特供车29.98万起。感兴趣的车友不 妨莅临申湘凯迪拉克赏车或

以服务为中心,感恩前行

"4S店就像一家医院,要靠技术 和服务方能取胜。竞争对手就像是 一面镜子,可以清楚地照出我们的 不足之处,促使我们不断地去改善 改进。"朱湘瑜表示,申湘天衡自建 立以来,始终坚持为客户创造终身 价值的经营理念,通过精益求精的

技术和顾客至上的服务理念, 取得了 客户的信赖。

"我们特别感谢这九年来陪我们 走过风雨春秋的新老客户, 正是消费 者的肯定和支持,我们更有信心地走 下去!"朱湘瑜动情地告诉记者。同时, 他还透露,为了真诚回报广大消费者,

