

湖南2012创富大赛初赛永郴赛区精彩继续上演

最后一个复赛名额引发大PK

11月15日，湖南2012创富大赛的最后一场初赛在永州进行。分别来自永州和郴州的共20名选手带着他们的项目参加了比赛。作为初赛的最后一站，这也意味着本场比赛产生的8强将成为1万多名报名参赛选手中最后的幸运儿，晋级全省复赛。11月21日大湘南复赛赛区赛场上，本场永郴赛区初赛的8强将与来自衡阳赛区的8强选手争夺2个晋级决赛的名额。

■记者 朱蓉 通讯员 王俐君 陈雨 晏鄂龙

【特色】女将能顶半边天

本场比赛气氛格外诙谐活泼，选手们妙语连珠让比赛现场不时传出阵阵欢笑。

永州市电视台总导演孙健不愧是个中高手，除了自己的项目连锁城市饮品站发展的红红火火，舞台上面对大家要求“免费赠饮”的要求也是应对自如。“只要说出CC吧的宣传口号，大家去都可以打半价。”正当观众准备鼓掌感谢时，接下来的“因为今天本来就是半价日”引来了全场更热烈的掌声。8号选手李云莲的一句“白天当老板，晚上睡地板”也将自己创业时期的艰辛活灵活现的展现出来。

与其他赛区男选手占绝大多数比例不同，永郴赛区的20位参赛选手中竟有9名女将——有“打造永兴稀贵金属产业集群服务平台”的蒋敏霞，有“生产高压钠无极LED汽车、摩托车灯”的蒋沛妮，还有“CTP数字化生产整合技术项目”的李云莲等等。她们的项目遍布了各个行业，也打破了女选手大多经营幼儿教育、刺绣经营等项目的惯例。

【焦点】两选手“终极PK”

本场比赛的选手继续沿袭了上几场比赛的风格——带着自主技术来参赛。罗江南的玉米脱粒机有小型单管、新型双管、立式四管等等各种型号，而这些产品也已经有5项获得了国家专利权。蒋沛妮的“纳米光源LED灯”也是公司与香港科技大学共同研发成功的项目。

有意思的是，比赛首次出现了两位选手“终极PK”的场景。12号选手赵礼民和14号选手廖汪达为争夺最后一个晋级名额进行了1分钟的加赛。在评委不记名的投票下，赵礼民和他的“祁阳祥康黄鳝养殖”在最终时刻拿到了湖南2012创富大赛最后一个晋级全省复赛的名额。

其他7位晋级选手和项目为邓娟和“生态农业、绿色食品”，邓佑良和“电子废弃物中稀土和稀贵金属综合回收”，罗江南和“玉米脱粒机”，邵延军和“绿色墙材、新型环保砖”，黎菲和“九嶷山兔特色养殖及精深加工一体化”，李云莲和“计算机直接印刷技术”，蒋沛妮和“纳米光源LED灯”。

【评委】团队建设很重要

谈到创业这个话题，湖南科技学院经济管理学院主任李清泉教授认为，创业要先选择一个好项目。项目是否能够得到国家政策和金融机构的认可和支持，是否有好的发展前景都很重要。

此外，李清泉认为最重要的是企业在创业初期的团队建设。“只有一个吃得苦，能够坚持不懈的团队，有团队凝聚力的团队，才能够将项目经营好。合作精神在企业创立和经营的过程中至关重要。”



永郴赛区产生了初赛阶段最后8名晋级选手。 通讯员 杨劫 摄

记者手记

机遇不会等你

从启动报名到初赛结束，不知不觉跟着创富大赛的脚步走过了近两个月的时间。每场比赛的20位参赛选手，都用最认真的态度向评委和赛场下的观众讲述自己引以为傲的参赛项目。他们的参赛热情和创富激情让人感到敬佩。

创业是个永恒的话题，不分年纪长幼，无论项目大小，都是一个一个希望在萌芽生长。李开复曾经说过，发现创业机会就要抓紧，每个创业机会都有时间窗口，不会等你。没错，只要看准未来的发展趋势，抓住自身的优势竞争力，就大胆的去试试吧，趁着自己的思想还年轻，想法还勇敢的时候。

晋级的64位选手，我们复赛见。

选手风采

大学生村官要做“赵本山”

2008年，王书剑从永州职业技术学院毕业，做了道县东门乡东洲山村的副支书，也就是时下流行的“大学生村官”。结合当地的农业资源和农户特点，王书剑在2009年创办了占地面积达到650亩的东洲农家果园，目前能够实现年营业额200万，利润约100万元。

东洲农家果园是由村上12户农户参股组建的，采取合作社的经营模式，乡亲们在果园里各自经营着自己的种植品种。“我们的产品包括了脐橙、砂糖橘、杨梅、枇杷、百香果等等种类，非常丰富，”王书剑介绍说，“果园里的产品不需外销，全部由游客下地采摘和购买就消化了。”

随着果园名声日渐看涨，村里其他农户开始经营起烧烤城、农家山庄和游泳池等其他休闲项目，东洲山村俨然已经变身成为《乡村爱情故事》里的象牙山温泉度假山庄，而王书剑则成为了赵本山式的东洲山村致富带头人。中央组织部部长李源潮接见他时，也特意表扬这个项目是“带领群众集体致富”的好项目。

参加创富大赛，王书剑希望能够为自己计划启动的二期扩建赢得300万元左右的贷款额度。另外，他也要将目前的经营项目从种植业向养殖业扩散，做种养结合的综合性农家乐。

小企业要让印刷底板统统“下岗”

CTP技术听起来让人有点陌生，却是现在最热门的一项新技术——计算机直接印刷技术（computer-to-print）。据湖南金翼彩印包装有限公司董事李云莲介绍，采用这种高新技术，能够增加产品附加值，使得印刷不再需要印刷底板，从而实现印刷媒体生产的集成化、自动化。

“我们的技术能够同时降低时间、成本与人员的消耗，是将印前、印刷和印后工艺过程整合在一起的。”李云莲介绍到。

1993年，李云莲和她的创业伙伴们以个体户的形式进行着创业前期的准备。2008年，他们正式创办了自己的公司，投资总额也从初期的几十万元一跃到800万元，年销售额保持在1500万元左右。根据今年的销售形式，李云莲预计今年的销售额能够达到2000万左右。

最难能可贵的是，李云莲的短期发展目标十分的踏实，她并不急着宣称要做全国第一，世界第一，而是根据公司实际发展情况和市场竞争情况提出了以郴州为圆心，向全省范围辐射。她说，“我们只想按部就班的做好自己就够了。”

