

打造“全领域”汽车服务提供商

“津彩人生”，从“心”开始

津湘集团每一个人都深信，只有让自己的服务越来越全面，才会赢得更多消费者。从最开始单纯地只是想要完善汽车售后配套服务，确保客户购车后用车、行车无忧，发展到包括安全事故、手续、年检、导航等客户有需求的服务，再到如今的汽车金融服务，津湘集团在一步一个脚印地加快着自己跨越的步伐。 ■记者 陈龙

线上线下同提供服务

津湘集团是一家以“汽车营销服务”为主，集整车销售、配件供应、汽车维修、出租车经营于一体的大型企业。除了汽车销售，津湘集团每个4S店都有与之配套的汽车保养、配件销售和汽车维修服务，让每一个在津湘集团购车的消费者能够实实在在地享受到一条龙的服务。

除了线下销售，津湘集团也是第一个与线上网络建立战略合作性质的汽车集团，这也可以看出津湘对于汽车网络营销模式的重视，旗下主力4S店均有专门的市场人员负责网络营销，如马自达、福特各店的网络订单持续增长，未来在网络这一块，津湘集团也将更加重视和发展。

目前，津湘集团坐拥10大品牌，16个4S店并驾齐驱，不论是线上还是线下销售，售前还是售后，津湘集团所做的一切都是湖南车市的标榜。让顾客放心地买车，并且能享受到星级的售后服务，是津湘一直在努力的事情。以让顾客满意的服务为最终目标，津湘也一直在探索创新的道路上勇往直前。

记者从湖南津湘集团了解到，津湘汽车今年下半年已抢先布局，有望构筑和形成包括银行信贷、融资租赁和证券融资在内的创新型汽车金融服务。这也代表着津湘集团从汽车服务向金融服务实现了新的跨越。



津湘集团赴侗寨灾区为受灾同胞送去温暖。

提供“全领域”汽车出行服务

从汽车销售到售后服务，从汽车维修到出租车经营，再到现在的金融租赁，津湘集团始终在一步一步加快前进的步伐，力求为人们提供“全领域”汽车出行服务。

除了汽车销售、汽车维修、配件供应等服务，出租车也是津湘集团打造“全面出行服务”的重要部分，从1999年4月湖南汽车城津湘出租汽车有限公司成立至今，十余载光阴，客运出租车由创建初的100余辆发展到现在的1000余辆。为了人们的出行方便，津湘出租车公司也一直在努力，将口号“以乘客为中心、安全为保障、诚信为准

则，改进为目的”一直进行到底。在全公司从业人员的共同努力下，得到了广大乘客的信赖和满意，收获的荣誉数不胜数。

在朝着提供多方面、全方位的汽车出行服务商这一目标前行的过程中，津湘集团的每一步都是一个跨越的过程，为的是给消费者带来更加方便、全面的服务。津湘集团领导表示，将不断完善整个汽车产业链，为消费者打造全面汽车出行服务，从各个方面为消费者带来最大的便利。



经销商：湖南华隆汽车销售服务有限公司 地址：长沙市三一大道311号（四方坪） 电话：0731-82818088
 经销商：湖南华达汽车销售服务有限公司 地址：长沙市中南汽车世界08号 电话：0731-82878988

