

回收废油无买家，“洞庭卫士”求援

9年，父子3人“以废养废”为洞庭湖义务清理千余吨废油

9年，岳阳农民张建设带着两个儿子，风雨无阻地出没在洞庭湖上，收集了1000多吨含水废油。

他曾被评“中国绿色卫士”，也被当地百姓称作“洞庭湖美容师”。现在，他却因生计无着面临困境。

家中废油库存已达到40多吨

今年55岁的张建设，出生于洞庭湖畔的岳阳县鹿角镇渔业新村。上世纪八十年代初，从部队复员后，他就在洞庭湖以捕鱼为生。

前几年，张建设得知洞庭湖每年都有数千艘常年作业的机动船舶，但这些船几乎没有废油回收装置，船主经常随意将船舱里的废油倒入湖里。

2004年，他花8000元买回两台高压自吸泵，从银行贷款5万元买回一艘机动船，并将在南方打工的两个儿子叫回家，开始了义务“清扫”洞庭湖之路。

1公升油可污染5000吨水。据张建设多年观察，洞庭湖往来船舶一年产生的废油超过数百吨。张建设义务回收废油，走的是“以废养废”之路：从湖面的船舶上回收废油时，适当给予船主一些肥皂、洗衣粉、大米等生活必需品，然后将回收的废油销售给当地加工企业。

近9年时间，张建设父子从洞庭湖上收集了1000多吨含水废油。今年3月份以来，因国际原油价格持续下跌，他们从洞庭湖上回收的废油被迫囤积，库存达到40多吨。

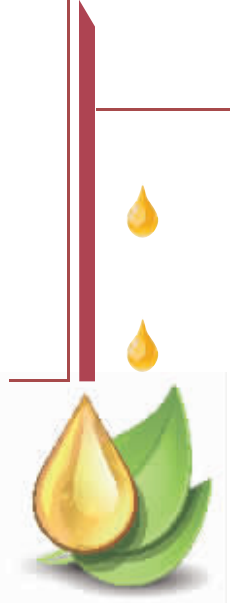
个人从事危险废物回收困难重重

张建设收集的废油属于危险废物回收。

“危险废物回收门槛较高。从事危险废物处理的企业必须具备相关资质，必须由省级环保部门发证方能认可。”岳阳市环保局核与辐射监管科科长吴尧平说。岳阳市地方海事局港口运输管理科科长钟永辉说，“按照办证条件，他根本不具备，但我们考虑他从事的是公益行为，特意为他开了绿灯。”

张建设说，今年年初，他们将从洞庭湖上收集的不含水的废机油，卖给设在湘阴县的一家炼油厂。但今年3月份后，那家炼油厂破产倒闭，他们回收的废油再无买家。

“从一开始，我就知道这条路不好走，一路咬着牙坚持到现在。”张建设说，“但说实话，我不知道还能坚持多久。”



新闻幕后



◀今年55岁的张建设，带着两个儿子，9年里风雨无阻地出没在洞庭湖上，收集了1000多吨含水废油。

公益环保政府不能缺位

2000年前，湖南内河运输船舶大的不过200吨，但此后，水运发展飞速，内河运输大船已达一条6000吨，由此造成了大量水上废油。

岳阳市环保局局长李国保等环保人士认为，环境保护应由政府主导，对于公益环保，政府及其职能部门也不能缺位。专家建议，尽快出台湖南内河船舶废油与生活垃圾管理办法，由行政部门主管执法，成立一个内河船舶废油与生活垃圾组织，统一制作废油与生活垃圾回收票据，实行统一管理；在全省主要港口设立船舶废油水与生活垃圾接受站，收集船舶污染物。

张建设呼吁，“当务之急，应加强对废油进行深加工和再利用。因为，深加工可以有效处理废油，避免二次污染；废油加工后，可以用于工厂锅炉及酒店锅炉的燃料油，代替煤炭，节约能源。”张建设说。 ■据新华社

衡阳高新区晋级“国家队”

本报10月29日讯 衡阳高新技术产业开发区晋升国家级高新技术产业开发区授牌仪式今日举行。

衡阳高新技术产业开发区成立于1992年，是我省首批省级高新区。已形成深圳工业园、台湾工业园、外资工业园、电子信息产业园、钢管深加工园区、输变电产业聚集区等核心产业板块。今年8月19日，被国务院批准升级为国家级高新技术产业开发区。2011年实现高新技术产业产值339亿元，占全市的40%。

■记者 徐德荣

华阳城落户衡阳 总投资超120亿

本报10月29日讯 今天上午，衡阳市政府与中国城乡控股有限公司就“华阳城”项目正式签约。项目总投资将超过120亿元，是衡阳市获批国家服务业综合改革试点城市后的首个总投资过百亿元的服务业标志性工程项目。

衡阳华阳城占地约4000亩，总建筑面积约800万平方米，是一个多功能的现代化综合商贸物流城。建成后，能创造3万个创业机会、10万个就业机会和数十亿元税收。 ■记者 徐德荣

CHANGHONG 长虹

——信赖源自1958——

核心提示：近日，长虹集团对外宣布：在三位工程师历时五年、历经三年的技术研发，投入数亿元，打造出了长虹首款平板电脑——虹PAD平板，刚上市就被市场疯狂抢购，重庆首批发售一空，不到一个小时即宣告售罄。为什么大家都如此疯狂地追捧？虹PAD搭载了1.5G CPU主频，操作系统是Android 4.0，屏幕是7寸电容屏，厚度仅有10毫米，如此豪华的高端配置，巨大的功耗，加以699元的超低价格。一位十、二十岁，活跃在各大论坛、贴吧、QQ空间、人人网、腾讯微博等网站的商家都在争相抢购，可谓热线被打爆，甚至一些黄牛也参与进来了……

开启品牌直营新模式从工厂直接到消费者

“699元即是出厂价，也是平民价，对于长虹集团来说是亏钱的，但是我们赢得了消费者的心，赢得了国人对国货的支持，认为宣传品牌，打破国外品牌的垄断！”长虹一位高管对笔者这样讲。

长虹在国内拥有一流的研发团队，在国内生产上具有雄厚的优势，规模化的采购，规模化的生产，现代制造业是规模产生效益，这样在生产环节就可以很好的降低和控制成本。即使这样，消费者依然觉得价格有些接受不了。其核心是在于销售环节，直接按照传统的营销模式，厂家批发给省级代理商，再到市县级代理商，再到县镇级代理商，再到零售店，才能跟消费者见面。这样多个环节的加价都转嫁给消费者，最后销售价格至少翻一倍。所以，无论厂家把成本控制的多低，消费者依然没有享受到低价实惠。经长虹集团多次商讨后慎重决定，平板电脑统一采用品牌直营模式——“工厂直接到消费者”零利润的全新营销模式，砍掉一切中间环节，把省市代理，分销，流通，店铺商品齐全，商场进场费，人工费用等巨大费用和利润，统统一次还给消费者；真正做到出厂价！让消费者买的起、用的起、高端旗舰产品，是长虹、封的企业宗旨与社会责任。

商政精英随身装备时尚达人必备行头

我们邀请了300多位各行各业市民来体验长虹平板电脑。他们当中有党政精英，有白领、教师、打工者等等。当所有人听完工程师的讲解，拿到样机亲手试玩之后，普遍给我们提出宝贵建议，并说出自己愿意接受的价格。我们听到最多的是：“至少1500元吧”，“怎么也不会低于1000吧”，“玩够了想国外品牌没什么差吧”，“样机现在卖给谁呀？”

当我们告诉大家我们愿以699元的价位把样机卖给谁时，现场又一次炸开了锅，这机器太棒了！这么低的价格还这么高的配置！太值了！太超值了！结果不是销售用的300台样机被大家抢购一空，大家依旧无法体会内心的感受，有的说“我也差正也不用买沉重的笔记本了”有的说“这个游戏太棒了，电影非常流畅，比我的手机屏幕还清晰，真超值！”、“可以随时随地上网，再也不用怕网速慢的手机上网了。真又义又爽”。



虹PAD平板电脑

工厂价 仅售 **699**元

挑战洋品牌扫荡山寨机

这不是炒作，不是小屏机、杂牌机、山寨机，家电行业的巨头长虹集团，经过多年的观望及蓄积力量，此时选择杀入平板电脑行业，带来的是行业一次强烈的地震和冲击！从而彻底改变整个行业的格局，压杀势头正盛的洋品牌！价格比山寨机还要便宜，让山寨没有生存的空间与土壤，同时行业人士惊呼，平板电脑大众化的时代来临了……

一直以来，洋品牌依靠强大的研发能力及资本实力，推出了产品，广受消费者欢迎，拥有大量粉丝，但因其价格高昂我们大多数人望而却步，只能望洋兴叹。而我们苦苦追寻的老百姓当然也梦寐以求。虹PAD的上市，让消费者真正体验到中国制造的产品实力，超高的配置，超酷功能，超炫的体验，超级的价格，长虹秉承从哪家公司的基本运营原则，让消费者得到最大的实惠。

长虹推出虹PAD平板，采取工厂直消费者的品牌直营模式，仅售699元，比山寨机还便宜，必将扫平这些山寨厂家，净化平板电脑市场环境，因此虹内部消息，目前订单已经堆满处理室，工厂正在采取“三班倒”的方式满负荷运转。

超强超炫功能配置

双核CPU	重力感应	3D游戏
主频1.5G	无线WIFI	视频通话
7寸电容屏	外置3G	网络电视
安卓4.0	多点触控	拍照摄像
10mm超薄	高清视频	高速上网
支持32G	3200毫安	语音输入

郑重声明：限量销售1000台，为防止恶意囤积，每人限购二台！（送货上门，货到付款）

工厂直销电话：400-733-1666