

湖南老年股民很活跃,60岁以上投资者占比超一成

# 玩心跳,“股市老顽童”悠着点



在我们身边,有很多老年人依然活跃在社会各个层面。股市中同样也有一大批老年人在摸爬滚打,他们的表现甚至让人不禁感叹“姜还是老的辣”。

近日,湖南省证监局针对老年人炒股做了统计,发现老年人偏爱去证券营业厅现场炒股,存在一些健康隐患;而且相当一部分老年人炒股“只买不卖”,造成了经济损失。老年人炒股需要注意哪些问题?专家和网友众说纷纭。

■记者 黄文成



【调查】“稳健型”风格很普遍

随着老龄化加速,我国的老年炒股人数也随之增加。据湖南省证监局统计,从辖区3家证券公司抽取一家作为公司样本,统计结果为该公司有60岁以上投资者7.9万户,占总开户数的11.5%;从14个市州选取衡阳市为城市样本,统计结果为该市有老年投资者2.04万户,占总开户数的10.02%,均远高于全国5%-6%的水平。

调查显示,老年人炒股的最大特点莫过于“稳健”,他们喜欢买那些自己非常熟悉的股票。此外,老年投资者买卖股票更注重独立研究,受到外界因素的影响较小。在60岁以上的受访者中,有61.2%的人选择了独立分析,而这一比例在30岁以下的受访者中,只有45.6%。

## 提醒

湖南省证监局相关负责人表示,老年人选择在证券营业厅进行现场交易的比例很高,以至于一些营业部被称之为“6070部队”的根据地。

“因此,我们局里一直要求辖区各证券机构应从性格特点、家庭背景、身体状况等多维度了解老年投资者,提供及时、有效的服务,预防紧急情况的

【问题】“越亏越不卖”倾向明显

尽管老年人炒股以稳健的风格为主,但往往也会因为过于稳健,或者固执的认死理,而出现“死守”一只股票亏得非常惨的情况。

财富证券李朝宇透露,2008年他所在的营业部曾出现一例这样的惨剧:50多岁的老股民朱先生,在2006年至2007年死守一只股票,总资产升值了近20倍。随后,2008年出现大幅回落,但他并没有因此而抛出手中的股票,而是不断地从各种渠道拆借资金进行补仓,最终不仅20倍的获利“灰飞烟灭”,而且欠下了一身债务。

据湖南省证监局调查显示,44.64%的受访者认为股票在亏损的情况下“不赚钱不卖出”,而60岁以上受访者中这一比例高达53.4%。

## 老年人炒股应有“平常心”

发生。”该负责人透露。

而健康专家则建议,患有高血压、心脏病、心梗、糖尿病的老年人不宜参与炒股。一些老人如果坚持参与股市,也应当保持“平常心”,否则容易发生意外。“对于老人们,尤其是身患慢性疾病的老人来说,远离股市就是最大的牛市,不炒股就是最好的娱乐。”

## 微博炉

力挺

@千钧一发:老年人炒股可以给给他们带来一种寄托和乐趣,既打发了时间又能赚点小钱,何乐而不为?

反对

@eagle009:多数老年人在身体条件、经济状况、心理承受能力等方面都不如年轻人,炒股风险太高了。

@凭海临风:老年人大多用的是自己的养老钱或退休金,股市变化会大大加重他们的心理负担,万一引发身体疾病就得不偿失了,还要警惕老人炒股猝死的悲剧发生。

## “浩瀚理财”杯亲子高尔夫大赛长沙巡回赛开赛

10月21日,由渤海银行主办的“2012年浩瀚理财”杯亲子高尔夫大赛长沙巡回赛在长沙华雅华天高尔夫会所举行,渤海银行长沙分行73位“浩瀚”贵宾客户及各界嘉宾参加了比赛。

本次巡回赛将在渤海银行全国14家分行所在地进行分站赛,活动将持续到11月份闭幕。渤海银行长沙分行相关负责人表示,希望通过承办此次长沙巡回赛,借助高尔夫这项集绅士、健身、休闲为一体的运动,回馈和答谢湖南各界朋友长期以来的关心和支持。

渤海银行2006年初正式对外营业,是我国第一家总部设在天津的全国性股份制商业银行。成立以来,在公司治理、组织架构、风险管理等方面借鉴了股东之一渣打银行的经验,加快金融创新步伐,呈现出持续、快速发展的良好态势,截至今年6月末,已在全国13个省市设立了13家一级分行、2家二级分行和50多家支行机构。

作为渤海银行在湖南的省级管辖行,渤海银行长沙分行2010年12月26日正式开业,目前下辖分行营业部、河西支行、芙蓉中路支行三个网点。开业以来紧贴湖南市场需求,致力于打造“以投行业务和理财业务为特色的最佳服务银行”,为广大客户提供“卓越体验”的优质服务,各项业务实现了健康快速发展。

■记者 梁兴 通讯员 夏薇

## 人物特写

吴镇南:年近七旬,入市20年

作为湖南的资深投资人士,吴镇南已在股市中摸爬滚打了整整20年。尽管年近七旬,他仍然留着一头乌黑的长发,也因此被大家戏称为“股市老顽童”。

1999年,全国第一次进行了证券投资咨询资格考试,报考人数达9100人,合格分数线为72分,合格率44%,时年54岁的吴镇南便是其中一位。“当时在武汉参加考试,参考的全部是一些二三十岁的年轻人,考试铃声响了两遍我才硬着头皮走进去。”吴镇南回忆,考官看到他走进考场时很惊讶,查看他的准考证后,竖起大拇指说了一句“不简单!”

20年来,炒股已经成为吴镇南退休生活中最重要的部分之一。让很多年轻人自叹不如的是,吴镇南还是一位非常“赶时髦”的人——他每周坚持在新浪博客以及华声精英博客上发表文章。此前,他还曾多次在报刊上准确预测了指数顶部或底部,如2001年6月预测股指顶点为2242点,结果上证综指在2245点时真的掉头向下。

## 天猫“变脸”,新首页11月1日将全面发布

改版之后,消费者拥有了首页展示品牌的决定权

本报10月23日讯 今日,天猫证实,天猫新首页已进入用户测试阶段,昨日随机对部分用户发布了新首页收集意见反馈,预计11月1日将全面发布。

记者了解到,此次首页改版最大的变化,是将首页展示品牌的决定权交给了消费者。改版之后,消费者可以根据自己的喜好来决定出现在首页的品牌和商品,因此每个用户浏览的首页都会有所不同。

从布局上来看,新首页整合了原有的

“品牌推荐”和“活动推荐”板块,全新推出了“我关注的品牌”和“今日最大牌”两大板块。这两个板块展示的内容,都将根据用户的浏览记录、消费记录、关注的品牌进行个性化推荐。此外,首屏焦点位、各栏目楼层的部分展示内容,也将根据用户偏好个性化展示。

同时,新版首页还加强了用户体验,对各项细节进行了优化,例如在左侧类目导航区采用了随屏滚动的形式,方便用户随

时通过类目搜索商品,这项运用是国内电商的首次尝试;为了符合不同场景用户,在类目区还新增了“锁定键”的功能。在视觉上,新首页的类目和楼层都去除了之前重色块的设计风格,以清爽的界面突出商品图片的品质。

此次首页改版,不仅是提升用户体验的一项尝试,更是通过数据打造“千人千面”天猫的一个战略部署。天猫总裁张勇表示,“互联网购物不需要物理区隔,所以非常容易通过数据挖掘,对人群进行定向。用户的浏览、消费痕迹等内容帮助我们了解不同用户的不同消费偏好,目前不同人看

到的网页已经是不一样的。最终,我们希望能做成一个千人千面的商圈,也就是说每个消费者的个性化购物需求都能够能够在天猫上得到满足。”

天猫选择此时测试发布主打个性化的新首页,也与11·11购物狂欢节有关。预计11·11期间涌入天猫的消费者浏览和关注品牌的数据都将创下新高,有利于首页个性化展示的进一步优化。天猫数据显示,10月11日至10月21日,已有1.15亿人次进入1111购物狂欢节页面(1111.tmall.com)浏览,超过1100万人领用了1400万张各大品牌的优惠券。

■记者 吴林

## 经济信息

### 苏宁SMC系统落地“会员换新计划”面市

10月初,苏宁借会员节推出业内首个即会员关怀系统(SMC系统),22日,苏宁“会员换新计划”正式出炉,本次先以更新率较快的通讯、电脑产品为试点,后期延续到苏宁全品类。

27日起三大换新活动全面提升购物体验

10月27日至11月4日,凡曾在苏宁买过

手机、电脑产品的会员凭会员卡至活动门店购手机、电脑及相关业务均可参加“5%VIP更新基金”、“40%+5%运营商合约奖励”、“20G免费新浪云存储空间”三大换新活动,苏宁通过系统绑定活动规则自动实现。

26日起苏宁会员节优惠升级,全民狂欢

湖南苏宁负责人表示,年度会员节第二

波高潮活动——“超长会员日,超低团购价”将自26至28日重磅推出——老会员们来店即有礼送,数百款“会员价”畅销机奉上如三星N7100(NOTE 2)黑白款皆售5199元、42吋先锋3DLED彩电补贴价3199元等,还有“线上线下价格最低、超长质保、全城价保、优先服务”四大服务承诺。另在26日打造年度3C团购盛宴,整日狂欢E网购尽。如购先锋P80W\E80W、HTC Z560E等一级主推任意一款单品送移动电源等,三星I9300仅售4599还送600元红包。而在27日苏宁有疯

狂让利6小时全品类团购,届时138升两门扎努西·伊莱克斯冰箱仅需1299元。

25日起苏宁全面推出秋季家电保养服务

秋天雨水稀少,电器的开关、插座等用电产品更容易出现老化、脱落。苏宁电器推出自10月25日到12月31日的家电检测保养服务活动。可拨打苏宁客户热线:88735124预约,前500名消费者苏宁将派专业人员上门免费为空调、电视机、洗衣机、热水器进行安全检查及保养,同时所有相关配件及材料可享八折优惠。