

多家城商行、外资行免费跨行异地取款,取1万元能省百元

异地跨行取款,巧享“免费午餐”

花旗银行近日宣布,年内花旗中国借记卡持有人在全球任意银联自动取款机上查询、取现将免收手续费。而渣打银行也将其个人电子银行品牌“逸账户”扩展至包括长沙在内的21个大城市,用户可在内地28万台银联ATM机跨行取款免收手续费。

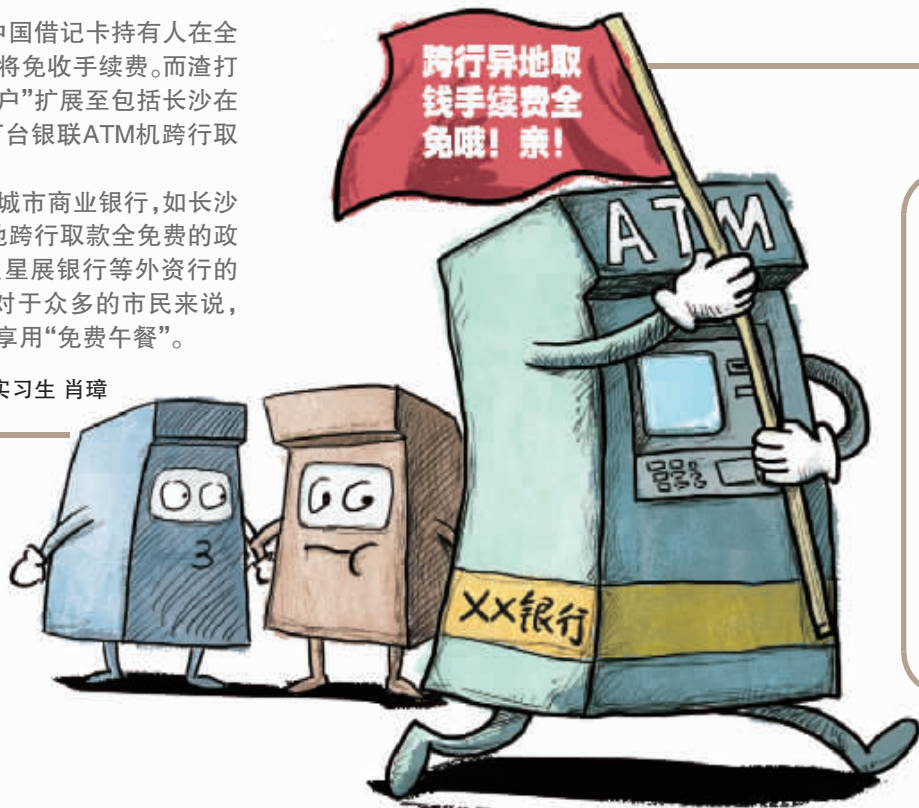
记者了解到,目前长沙本地多家城市商业银行,如长沙银行、华融湘江银行等已实行了异地跨行取款全免费的政策,这一轮包括渣打银行、友利银行、星展银行等外资行的加入,再次加剧了银行间的竞争。而对于众多的市民来说,巧妙使用银行卡,异地跨行取款就可享用“免费午餐”。

■记者 刘永涛 实习生 肖璋

【调查】 取1万元可省百元手续费

记者查阅多家银行的规定发现,银行对异地跨行收费的规定并不一致,国有大行和股份制银行一般都按取款金额1%的标准收取。以某国有银行为例,其借记卡异地跨行取款,需要收两笔费用。一笔是异地取款收费,按照金额的1%收取,最低2元,最高100元;其次是跨行手续费,为每笔4元。按照每次取现上限为5000元计算,如果用该行卡在异地非该行ATM机取款10000元,则需要支付手续费108元。

相比之下,用长沙银行、花旗银行等银行的借记卡进行异地跨行取款,所需花费则为0,手续费可省去上百元。记者采访获悉,取消这项收费的主要有两类银行,一类是外资银行,包括花旗银行、渣打银行等;另外是城市商行,比如湖南的长沙银行等,省外的汉口银行、南昌银行、哈尔滨银行等。



■漫画/陈琮元

【观察】“免费战”暂难打起来

一方面,市民需要更多的免费,另一方面,银行自身也在加速转型。取消异地跨行取款费的做法会不会是大势所趋?对此,业内认为,短期希望并不大。

“大银行都不愿意取消,为什么?因为大银行ATM的布点多,投入的成本大,如果都取消,大银行明显是吃亏的,这就等于是把自己投入巨资建的网点,都免费提供给其他小银行使用。”长沙一名银行人士向记者坦言。

另一位不愿具名的人士表示,异地跨行取款确实会产生较高的清算通道费用,里面很复杂,涉及几家银行,还涉及银联等,成本不小。小银行发卡少,所以也许能承担这个成本,但是大银行发卡量庞大,所以无法承受这个成本。

“城商行和外资行免费主要为拓展市场,而这并不是大银行的营销重点。”该人士认为,各银行在异地跨行取款费中打起“免费战”的可能性很小。

贴士

手机银行多已免费

光大银行: 网上银行和电话银行的所有服务项目统统降为2元钱,而手机银行则全部降为0元。

招商银行: 手机银行业务所有手续费全部降为0元。

农业银行: 手机银行提供的各项功能几乎与网银相当,目前手机银行服务费和手续费全免。

民生银行: 即日起至2012年12月31日,客户通过手机银行转账,无论同行跨行、本地异地,均不收取任何手续费。

支招

选对取款机更省钱

取款的手续费是按“笔”收取的,所以想要节约手续费关键在于选对机器。一般情况下,自助存取款机的取款单笔金额可以达到5000元甚至1万元。而自助取款机,每笔只有2000元至3000元。也就是说,同城跨行取款1万元,如果使用的是单笔取款限额为5000元的自助存取款机,仅需分两次。按照目前最低每笔2元计算,需要支付4元。但若选择的是取款2000元的ATM机,则需要分5次完成,手续费升到了10元。

湖南福彩爱心帮扶 一直在行动



邵阳市福彩中心献爱心 10名特困群众受资助

近日,在双清区渡头桥镇,今年58岁、双目失明的单身老汉胡响华热泪盈眶,从市福利彩票发行中心主任龙建兵手中接过慰问金,激动地说:“真的太感谢福彩中心了,帮我渡过生活难关。”这是湖南省福彩中心公益金与邵阳市福彩“爱心家园”爱心捐助活动现场中生动的一幕。据了解,受到捐助的

10名群众,来自邵阳市区的困难家庭,他们多因家庭变故或先天性残疾,生活困难。工作人员给10名特困群众每人发放了4000元慰问金,以及食用油与大米,帮助其改善生活。

邵阳市福利彩票发行中心举行爱心捐助活动,就是希望给困难群众送去实实在在的温暖,让更多的人来关注困难群体。“爱心家园”是邵阳市福利彩票发行中心发起成立的一个旨在“扶老、助残、救孤、济困”的爱心组织。自成立6年来,“爱心家园”共资助困难群体和个人140余人,总资助金额超过30万元人民币。

长沙福彩帮扶危房改建

为扎实推进农村危房改建工作,进一步

改善农村困难群众基本居住条件,近期长沙市民政局系统开展了“牵手浏阳共建家园”帮扶活动。此次危房改建帮扶活动中,长沙福彩积极响应局党委的号召,参与了3户困难群众的危房改建工作,分别位于浏阳市社港镇石牛村林西组、淮洲村玉田组、龙华村万家组,改建工作将于11月底前竣工,12月特困户可入住。据悉,今年9月份以来,长沙市民政局按照《长沙市农村危房改建援建对象认定标准》,共认定活动帮扶对象30户。



■袁喆

湖南商学院举办大学生用品展

本报讯 “在学校就能逛百货商场,东西非常便宜。”湖南商学院的李同学抱着刚买的羊绒娃娃,兴奋地同伴说。10月20日,湖南商学院举办第五届大学生用品展暨大学生最喜欢的品牌形象展。40家企业参展,涵盖了IT、培训、通讯等12大门类数百种商品,让师生们享受了一番极富特色的校园购物节之乐。

湖南省品牌文化节组委会秘书长易志祥称,展销会让店铺走进了校园,让同学们对社会和市场增加了认识和了解,学习如何经营,提高运营水平。

■实习生 肖璋 记者 未晓芳

经济信息

高尔夫盛宴 尊享平安——第二届“平安杯”高尔夫邀请赛暨平安VIP俱乐部湖南地区会员活动盛大启航

10月21日,由中国平安财产保险股份有限公司湖南分公司举办的第二届“平安杯”高尔夫邀请赛暨平安VIP俱乐部湖南

地区会员活动在长沙的龙湖国际高尔夫俱乐部盛大启航。平安VIP俱乐部会员、团体客户及平安产险相关领导受邀参加本次活动。

随着平安产险湖南分公司总经理程孝忠优雅利落的挥杆,高尔夫邀请赛正式拉开帷幕。活动现场,程孝忠首先向到场领导、来宾表示热烈欢迎,向给予平安关心和扶持的社会各界人士表示感谢。

程孝忠表示,一直以来,平安产险紧紧围绕“专业经营,服务领先”的公司理念,从2009年提出“平安车险,万元以下,

资料齐全,三天赔付”的理赔承诺,仅用一年时间升级为“平安车险,万元以下,资料齐全,一天赔付”;从2011年初建“快易免服务体系”到2012年“快易免服务再升级”,平安产险不断进行服务创新,助推保险行业服务体系升级。

一年一度的客户服务节,是平安产险回馈客户、回馈社会的集中体现。本届“平安杯”高尔夫邀请赛更是客户服务节的一大亮点,赛事不仅设有总杆、净杆冠军、最近旗杆奖、最远距离奖、BB奖、幸运奖等奖项,更特设价值百万的保时捷凯宴作为一杆进

洞大奖,旨在使广大客户感受到平安细微服务的同时,更体验到平安“以客户为中心”的服务理念。在未来的日子里,平安产险将一如既往地运用平安的资源、信息、渠道优势,为广大客户提供更优质的服务,创造更大的社会价值。

诚征办事处主任
北京格伦国际在300个地区
建立办事处,诚征办事处主任
浙江热线:400-0308-360