### 逾六成A股账户"休眠"一年

# 315位千万富翁9月低调入市

最新统计数据显示,A股一年内参与二级市 场交易账户这一指标,已经连续8个月环比下滑, 其占比也从年初的44%降至目前的33.38%,即 有六成账户一年无买卖。

而在不少散户被震出市场之时,9月份却有 315位千万富翁趁机挺进A股抄底。 ■记者 黄文成



#### 【A面】 散户跌怕了,亏怕了

自去年4月份以来,A股便陷入了长期下跌的过程,期间 虽有反弹,但幅度均有限。而最让股民无法忍受的是,股指一 再创出新低:不仅所谓"钻石底"2132点轻松跌破,而且2000 点这一心理大关也被无情地撕烂。如此低迷的行情,让不少股

据中登公司最新披露的9月月报显示,截至9月末,沪深两 市共有A股有效账户13688.59万户。其中,未参与交易的A股 有效账户9119.99万户,占期末A股有效账户的66.62%,较8月 上升了0.76个百分点。另据数据显示,9月沪深两市当月参与 交易的A股账户数为1567.54万户,较8月减少了2.76万户,刷 新了近4个月该数据的新低。

#### 【B面】"大户"们趁机抄底

不过,在散户投资者信心跌入低谷的同时,一些"大户" 重新杀回了A股市场。

据中登公司最新数据显示,9月份沪深两市持股市值在 千万以上的账户达到1.63万户,其中当月新增了315位。而且 市值过亿的股民由前一个月的776户增加到9月份的794户, 多出18位。

"9月份A股结束月线四连阴,部分股民持股市值也会抬 高,但总体涨幅并不大。因此,通过这个数据变化,还是可以 确定,大资金账户有人市迹象。毕竟现在市场整体估值在历 史低位。"某券商宏观策略分析师表示。

#### 》汇市周评

#### 金援预期增强,非美悄然逆袭

欧元:欧元本周收复了前日部分失地,目前 已突破1.30整数关口。若西班牙正式向欧盟申请 援助,欧元有可能突破前期阻力继续上探。市场 对下月西班牙正式申请求助的预期不断增强,欧 元也引领非美货币逐渐回升。

黄金:本周金价下跌至1728位置后反弹,逐 步回稳至1750附近。主要受欧元区消息利好提 振。技术上看1725.96短期内仍存在一定支撑。

日元:日元本周继续保持弱势,自77.92的位 置持续下跌。技术图显示,美元兑日元在79.15附 近有部分阻力,如有效突破则可能回调进入 79-80的区间震荡。

澳元:受欧元带动的风险情绪,澳元昨日大 涨,目前位于1.038附近。我国刚刚公布的三季度 GDP数据同比增长7.4%,创三年半新低,在短期 内可能对澳元产生不利影响。前期高位 1.05-1.06应能形成较强阻力。

以上仅为个人观点,不代表所在机构。汇市 有风险,投资须谨慎。

■中国银行湖南省分行外汇交易员 罗宇锋

#### "鸟人战袍"贵过奖金

好事多磨。首届翼装飞行世界锦标 赛在因天气原因延迟了六天后,终于在 10月18日落下帷幕。来自南非的朱力 安·布勒以23秒41的成绩赢得这场被誉 为"空中F1"之战的冠军,来自美国的艾 斯鹏·费德尼斯和英国的詹姆斯·波尔 分别获得亚军和季军。

翼装飞行又称"近距离天际滑翔运 动",堪称世界极限运动之最,目前全世 界只有不到600人敢于进行这一冒险行 动。据世界翼装联盟秘书长杨枫介绍, 本次赛事集结了翼装飞行为数不多的 十来个世界顶级选手,与其说是一次竞 技赛,倒不如说是场高手表演赛。虽然 冠军将赢得约2万美金的高额奖金,但 他们参赛的"战袍"更加昂贵-翼装飞行服造价至少10万元,参赛选手 每人都量身订做了两套飞行服,仅服装 费用一项就超过20万元/人。

■记者 黄利飞

#### 中银三一信用卡发布

近日,中国银行与三一集团股份有 限公司合作,正式推出"中银三一信用 卡"。该产品是借贷合一IC芯片信用卡, 除具备一般的借贷合一信用卡功能外, 通过芯片的"闪付"功能可以实现快速小 额支付。在全面解决三一员工园区内就 餐、理发、洗衣、小卖部的快速支付以及 考勤管理的同时,该卡还可以在园区外 的公交、出租、地铁实现快速支付。

■记者 梁兴 通讯员 张政

## 创维云电视,行业领跑先行者

"云电视"诞生一年余之际,在"云电视" 领域素以先行者姿态出现的创维集团,又频频 被聚焦于媒体的镁光灯之下。

自去年8月创维全球首家推出云电视以 "云电视" 越来越受到消费者的关注,"云 电视"不再漂浮于云端,不止于虚无缥缈的概 念,而是作为"智能电视"的高阶成果,与消费 者作频频做亲密接触。"健康云电视""'2012 中国数字电视年度盛典'大赢家""UHD超高 清""超大屏"等围绕"创维"的关键词,屡见

所谓"云电视",是指在智能电视基础上, 运用云计算、云存储等技术对现有应用进行升 级的智能化云设备,它拥有海量存储、远程控 制等众多应用优势,并能实现软件更新和内容 的无限扩充,极大提升了智能电视的实用性。

只要用一根网线连接上互联网,电视终端 用户就可即时实现最新应用并随时提取海量 资源的共享,将电视与互联网无缝链接起来。 从智能手、平板电脑刮起的"云概念"之风,终 于完全进入了电视终端领域。

通过连接上云端的电视终端,用户可以在 任何时间,任何地 (TV,PC,PAD,

PHONE)的多屏互动, 进行视频、音频、资讯等 多种内容的共享; 更可 实现物联生活,连接 "家庭云"、"社交云"、 "娱乐云"、"教育云" 等所有云端,通过连接 "家庭云",甚至可进行 家电的物联,自由控制 家庭中的洗衣机、冰箱 等各种设备。

"以新一代信息技 术为代表的战略性新兴 产业的蓬勃发展,推动 了以网络化、智能化、大 屏化、绿色环保为特征 的科技进步。"工业和

信息化部电子司视听处处长梁峰如是说。

创维近期举动,正好切中以上行业关键 词,比如7月创维开展升级行业智能化战略部 署,在全球范围内率先掀起云电视普及风暴;8 月推出全球首款超高清云电视;9月在第14届 中国国际光电博览会上,其皇牌云电视终端 "84 英寸 UHD 超高清(4k×2k)电教博士" 在展会上全球隆重首发。

打一开始抢闸跑出后,创维集团就未曾减 缓过在云电视上的造势和投入, 近期 "组合 拳"频出,赚足了媒体和消费者的眼球。在9月 刚举行的"2012(第七届)中国数字电视年度 盛典"上,创维更是了最大赢家,成为全场唯一 囊括了综合类、技术类、产品类全部大奖的品 牌,分别获得"2012年度杰出贡献奖"、凭借 "SkyCloud" 云技术获得 "2012 年度创新技术 奖"、E800A 无边硬屏产品获得 "2012 年度创

创维再次用事实证明了其先行者的姿态, 相信在未来不短的一段时期内,通过自身雄厚 的技术储备基础,创维仍将紧紧抓住消费者需 求,以技术创新领先理念,继续做云电视时代



## "现代"精品购车指南



客观的说, 今秋的车市不算冷热不均, 而 是温差极大。其中韩系车(现代)是"热带雨 林"中的一支队伍,和他们在北美市场的强劲 势头差不多,有人说这是借了某支东风的缘 故,但实际上现代的气场早就形成了,这一轮 增长更像是顺势而为,而相比草根或专家的评 述,有一些拥有特殊身份的人,想法和看法都 更值得倾听和借鉴。

现代在北美区域的成绩可以用杀出重围 来形容,他发动的是一场品质战役,除了在整 车质量调查中满意度很高,历年的十佳发动机 榜单,也不乏现代的身影,例如2010、2011年现 代汽车自主研发的 Tau V8 引擎就连续两年 进入美国权威汽车杂志《Ward's Auto World》评选的"全球十佳发动机"榜单,当时 节能减排风已经开始劲吹,在一干中小排量发 动机当中,现代的大排量 V8 引擎格外醒目,没 错,就是当时搭载在现代雅科仕身上的这部引 擎。现代产品的配置和性能在近年来保持了一 贯出类拔萃的表现,比如 2012 款雅科仕配备 了8档变速箱,包括定位相对低一些的劳恩 斯,而上市不久的 Veloster Turbo-GDi 飞思的 1.6T 动力参数,更接近欧美厂商的 2.0T 级别, 同样,飞思的保养期限也达到3年,这是大多 数B级产品的通用保养时间段。

但这只能算购车之后的附加值, 劳恩斯必 须要给车主一些值得购买的理由。否则它征服 不了那些眼光挑剔,头脑理性的人,清单可能 是这样的:一部性能参数在整体市场中数一数

二的 3.0L 排量发动机,接近 3 米长的轴距,0-100公里8.1秒的加速时间,以及可变式空气 悬挂,最重要的是在北美市场中和劲敌搏杀出 来的口碑。诸如美国 J.D.Power 等品质认证方 给予了劳恩斯 "2012 年最值得信赖车型" 的权 威评价。这份信赖体现在为车主提供的日常服 务里面,便是现代为劳恩斯车主推出了5年 /10 万公里的超长保修期服务,表面上把风险 留给自己,把增值服务献给你,实际上是品质 后盾足够坚硬。把这项服务和现代推出的另一 项残值保障结合起来就更有意思了,后者规定 劳恩斯拥有一年内最高80%,两年内最高65%, 三年内最高 50%的保值率回收服务,这两项服 务的共同点是厂商把座驾的未来都替你安排 妥当,就像很多劳恩斯车主大呼轻松的"上门 取送车"(维修保养)一样,是售后服务中的 "自动泊车系统"

这份清单列出来之后,价值就比较明朗 了。这段时间社会热点话题除了车市的两极分 化,还有"幸福"引发的热议,很多人说不清 楚,笔者也难下结论,但幸福首先是一种持续 性,而前提是要有安全感。

如果说回到我们购车的话题上来,这件事 就相当于你花了四五十万和一个厂商打交道, 除了能提供给你一部性能优秀的产品,还能替 你超前思考,你得到的就是充分去享受,如果 说存在所谓的"至尊化"服务概念,也就是在 每个细节都能得到关怀,这也许就是每位劳恩 斯车主的价值观和关注点。

新闻热线:0731-84326110 发行热线、投诉:0731-84316668、84315678、84329777 广告热线:0731-84329988 本报地址:长沙市芙蓉中路一段 440号