

淘生活

九九话重阳 敬老也要赶潮流

眼看一年重阳又来到，农历九月初九这一天是很多家庭非常重视的节日。年年过重阳，那今年的重阳节送父母什么礼物才更贴心又有创新？教父母网购、陪父母出游等当下最时髦最赶潮流的敬老方式，淘宝网都可以帮你实现。



教父母做网购潮人 老年网购族超 130 万

陪父母快乐出游 错峰旅行迎最佳时机

以前的节日里，都是子女们想着在商场或者在网店给父母挑选礼物，今年的潮流趋势有所转变，网购也不再是年轻人的专享，不少退休在家的中老年人，也开始接触网络，尝试在淘宝上淘自己喜爱的物品。那么这个重阳节，或许你可以为父母做的事情很简单，只需要一台电脑，动动鼠标，耐心的指导爸妈，如何像我们平时一样，体验一把轻松便捷又时尚的网上购物！前不久公布的新“24 孝”行动标准里，“教父母上网”成为其中最醒目的标准之一。

重阳节到了，平常忙工作没时间陪父母的子女们，正好可以借这个机会申请带薪年假，陪父母出去玩几天，现在的季节和气候都很适合老年人旅游。

对于老人来说，温泉养生游是非常好的选择，陪爸妈养生的同时，自己也能解解压，放松一下。温泉的热刺激使人肌肉、关节放松，扩张血管，促进血液循环，达到消除疲劳，加速人体新陈代谢的作用。另外，泉水中所含的丰富矿物质，有软化角质、美白肌肤等多种作用，放松身心的同时还有保健收获，可谓一举多得。

淘女郎

皮衣混搭 Style 帅气造型一件搞定

如果说针织衫是秋冬季节的必备单品，那么皮衣在换季时也绝对是必不可少的万年款！皮衣的光泽感和挺阔的外形，带着些许硬朗的气质。无论是日本还是伦敦街头，皮衣成为时尚达人们用来吸睛的不败潮品，在每年欧美秋冬时装周明星街拍里，也不难发现各路大牌对皮衣的偏爱。下面就来看看本季淘女郎们是如何用皮衣穿搭出帅气魅力的吧！



淘女郎：白妮妮
 代言：服饰有精 彩妆
 风格：欧美街头 街头
 职业：平面模特 歌手
 生日：公历4月16日
 城市：北京市
 身高：175CM
 体重：48KG
 电话：82-60-90
 邮编：3745
 淘代码：T21731507



淘女郎：达雅雅
 代言：服饰有精 彩妆
 风格：欧美街头 运动
 职业：平面模特 演员
 设计师
 生日：公历11月14日
 城市：杭州
 身高：166CM
 体重：45KG
 电话：84-60-86
 邮编：3747
 淘代码：T21710279



淘女郎：小昭
 风格：欧美 时尚 休闲
 职业：淘女店主 模特
 生日：公历6月27日
 城市：北京市
 身高：170CM
 体重：53KG
 电话：90-70-90
 邮编：3747
 淘代码：T21011683



淘女郎：美琪
 代言：服饰有精 彩妆
 风格：欧美 OL 风 休闲
 职业：平面模特 演员
 化妆师 模特
 生日：公历6月20日
 城市：深圳市
 身高：162CM
 体重：46KG
 电话：86-64-93
 邮编：3547
 淘代码：T21023000



淘女郎：苏苏
 代言：服饰有精 彩妆
 风格：欧美 OL 风 休闲
 职业：平面模特 演员
 生日：公历3月31日
 城市：杭州
 身高：164CM
 体重：44KG
 电话：80-58-84
 邮编：3647
 淘代码：T21688587

淘先锋 借势微博口碑营销 24岁美女掌柜 月入400万

乍一看小馨，你完全没法将女强人、年销售额三四千万这些字眼跟她联系起来。这位1988年出生的美女小馨，大学毕业后便只身闯荡淘宝江湖，用了不到4年的时间，做到了5皇冠的成绩，客户中不乏网络红人。



逛淘宝逛出了商机

小馨从高中起就喜欢网购。从买家变身为卖家，是在2008年。那年小馨刚大学毕业，而且因为自己对淘宝这种交易模式非常感兴趣，20岁的她，决定进军淘宝。

开什么样的店成了问题。现在的小馨是个皮肤白皙的小美女，以前不是这样。小馨是敏感肌，夸张到绝大部分化妆品不能碰。后来逐渐接触到一些偏方，肤质开始改善。

小馨萌生了一个念头——“如果我能找到一些纯天然的配方，分享给敏感肌的朋友，应该是个赚钱的商机。”这个想法开启了小馨的淘宝路。

只卖纯天然护肤品

小馨只崇尚天然护肤。她店里销售的护肤品都是纯天然产品。

她说，天然手工护肤品不含任何有害物质，纯天然的呵护，手工护肤品其护肤功效不仅可以与大品牌专业级别的护肤品相媲美，更能够避免工业化生产不得不添加的各类有害化学物质。

用她的话说，“用心、用自己的双手，给客户带来一份安心，也给自己带来更多简单的快乐。”这也是她店铺能快速成长的秘诀所在。

网络红人经常光顾

“上月的销售额已经突破400万元。”小馨说。从芝麻绿豆大小的小店，到今天能取得这样骄人的成绩，其中少不了艰辛，但小馨觉得最大的秘诀还是做口碑。

“最初我们推这些纯天然的护肤品的时候，障碍很大，因为新进入市场，没多少人知道。”那时，小馨和她的团队每天都会去淘宝论坛发各种护肤普及帖子，同时附加它们的产品介绍，这个举动吸引到许多客户。发展至今，小店已经积累了十几万客户，其中不乏一些网络红人，比如，模特沈忆秋、视频红人兔兔、作家路希等。

小女人有大智慧

4年过去了，从前那个懵懂的小馨，在商场上变得更加老练。小馨觉得，自己的产品是与大家分享的，所以一定要做得精。所以，每次有新产品研发出来，她都要亲自试用两三个月，确保没有任何副作用，而且能有不错的效果，才会在店铺里上架。

谈起对未来的规划，小馨充满了展望。她说，现在已经有了自己的加工厂，所有产品都是自主研发、自己生产。小馨说，现在新的商标已经重新注册，正在筹备其他手续，“离进驻商城的日子已经不远了”。

掌柜说：

小店销售手工天然护肤系列产品，针对痘痘、黑头、妊娠纹等肌肤问题。店铺淘代码：t21752117

掌柜推荐的护肤品

<p>祛黑头痘效面膜 功效：强力祛黑头，不伤肌肤 淘宝价：RMB 86.5 淘代码：T21440716</p>	<p>补水保湿霜 功效：补水保湿，滋润肌肤 淘宝价：RMB 26.5 淘代码：T21947650</p>
<p>祛痘面膜 功效：祛痘、控油、保湿、补水 淘宝价：RMB 51 淘代码：T21971529</p>	<p>保湿面膜 功效：保湿、补水、滋润肌肤 淘宝价：RMB 26.5 淘代码：T21947650</p>

淘代码 一搜直达！

- 1 在你想买的商品上找到淘代码
- 2 在淘网首页或手机淘宝APP搜索淘代码
- 3 跳转购物或商品页面享有折扣价