



挺起中国经济的“脊梁”

詹纯新 海外并购大手笔



1992年,率领一群科研人员带着几十万元资金创建了中联重科,2000年公司上市后,通过海内外融资、并购等一系列资本运作,到2011年公司资产增长了168倍,净利润增长61.9倍。詹纯新这位博士生,最早主导研发工程机械产品,但并不只停留在技术领域,而是以创办企业的方式在工程机械业中打拼出一片天地。

最值得一提的,是中联重科在海外并购与融资上施展的大手笔。最近几年,中联成功发行美债,成为国内首家发售美债的重工企业;登陆H股,成为国内重工领域首家“A+H”上市公司;收购百年老店、意大利CIFA。

2008年9月,在全球金融危机中,中联重科逆势而行,通过收购CIFA,奠定全球混凝土制造商霸主地位。

今年8月,中联重科宣布与印度ELECTROMECH(以下简称“EM”)公司签署协议,双方将合资在印度建厂。这表明中联重科的“国际化”开启了新篇章。作为中联重科第一个海外直接投资项目,也是继收购CIFA之后的第二个海外基地,中联重科董事长詹纯新如此评价该项目的战略重要性,“这标志着中联重科的全球战略迈向了新的阶段,中联重科正以市场为导向,以本地化为特征,在全球范围内进行资源整合及优化配置,构建完整产业链。”

詹纯新正以独有融合“裂变”与“聚变”于一体的方式,为中联布局“新国际化”战略:用国际资本撬动国际制造占领国际市场。而其最终目标则是中联的“中国式崛起”:将中联打造成总部在中国的全球化企业。

梁稳根 股改第一股+湖南首富



尽管三一重工近来麻烦不断,但是作为2005年的“股改第一股”,当年梁稳根在资本市场上实在是出足了风头。

虽然早在2003年就已经上市,但那时三一重工在A股市场上只是默默无闻的一家公司。不过在2005年股改启动后,三一重工选为第一批股改试点公司,梁稳根就成了媒体的焦点。不管是股改方案通过前的“猪论”,还是当选2005年CCTV年度经济人物,梁稳根都赚足了眼球。

随着股改的实施,三一重工的股价一路飙升。作为三一重工的实际控制人,梁稳根也在股改行情中收获巨大。与其一同创业的伙伴,唐修国、向文波等创业元老也都成了亿万富豪。今年湖南登上胡润百富榜的人数是16个,其中7位来自三一重工,这是胡润榜单中上榜企业家人数最多的公司。

曾有人指出,在一家公司中创造出如此之多的亿万富翁,三一重工可谓A股市场上的“异类”。

三一重工是中国机械行业首家进入世界500强的企业,是行业内最强的混凝土成套设备供应商,位列全球行业三甲,目前在中国混凝土机械制造领域已处于绝对优势地位。

不过伴随近年宏观调控和经济遇冷的不利局面,三一重工的发展显露颓势。首先表现在股价上的就是自今年5月底以来,三一重工跌破了数年来的上升通道,股价跌幅超过40%,市值损失逾450亿元。在基本面上则表现为应收账款大幅增加,业绩的不确定性风险加大,公司的负债状况也正在恶化。对曾经的中国首富而言,梁稳根正面临创业以来的最大挑战,如何渡过当前的“寒冬”,也许是三一重工当前最迫切的命题。

C13 三湘都市报

2012年9月28日 星期五
编辑/杨田风 图编/言琼
美编/陈懋 校对/李辉

2005年-2008年,湖南资本市场破茧而出,经历了一次蝶变。在这一波经济浪潮中,一群杰出的湘股掌门人代表横空出世。就像从天上降下的又一代骄子,这些掌门人活跃在国内及世界的各种经济舞台上,尽情展示着他们创造财富和练就商业品格的绝美演唱。

■记者 黄文成



红宇新材:资本促生的“第一股”

资本,或许是社会元素中最活跃的动力源,它是一把蕴含巨大力量的轩辕剑,使财富发生裂变效应的同时,让企业得到无可限量的发展。

而湘股红宇新材,通过技术革新,将传统产业转变为节能减排产业,从而领先于同行登上了资本市场。

而这一切,似乎都在董事长朱红玉的掌握之中,“不断加大研发投入、掌握对产品的定价权、维持产品较高的毛利率,保证了公司近年来净利润增速远超营业收入增速。”

■记者 侯小娟



红宇新材董事长朱红玉。

借助资本实现扩张

今年8月1日,有“节能耐磨新材料第一股”之称的红宇新材正式登陆深市创业板。如朱红玉所说,从这一天起,公司即将迎来前所未有的机遇。

“民营企业一直都存在融资难的问题,银行,特别是国有银行的支持力度很小,所以,要想把企业做大做强,只有想尽一切办法让企业不缺钱,最好的方式就是上市。”朱红玉说。

资本对于公司的作用,朱红玉有着刻骨铭心的感受,创业之初,只有几万元的起始资金,到如今公司上市,每一步都走得非常艰难。“对于我来说,只有通过不断地改变视角,利用各种平台去募集资金,才能推动公司的不断壮大与前行。”

正是由于朱红玉清楚地认识到资本的意义,

在上市之前,就开始引进资金和项目,扩大股本。2006年,红宇引进高创投、中南大学、韦家弘等三位新股东,增资2500万元,其中,中南大学通过技术入股600万元。而正是这项技术的引入,让公司的净利润从2007年开始呈几何系数增长。2008年,红宇又一次召开股东会,增资931万元。

类似的行动一直在进行着,直到今年7月16日,红宇新材开始路演,上市之路由此打开。据招股说明书,红宇新材本次IPO拟发行2400万股,募资2.16亿元,主要投向节能耐磨铸件扩产和补充营运资金两个项目。

据介绍,项目投产后,公司产能将由现在的1.7万吨达到4.2万吨,产能瓶颈的解决,将有助于实现公司5%的市场占有率的目标。

一切用实力说话

业内的通识是,只要有好的项目,根本不缺资金。或许,红宇新材能很好地诠释这句话。

“红宇新材在国内同类市场大幅领先,其它企业没有3-5年根本追不上。”红宇新材IPO过程的PE机构——招商湘江高级投资经理韦家弘表示。所以,今年4月16日,红宇新材IPO上会,获发审会“无条件通过”。而在创业板已挂牌的300多家上市公司中,获发审会“无条件通过”的企业不足10家。

8月1日,红宇新材以16元/股开盘,至今走势

依然坚挺。

“股民觉得公司有创造力,看好公司的发展。”朱红玉认为,“创新与技术一直是我们的核心竞争力。无论是产品技术还是应用技术,以及服务模式,我们都是采用全新的模式,在国内外都有很大的前景。”

在真正的实力面前,任何困难都显得无比渺小,“有了股东们的信任和资金支持,我更加有信心把公司做大做强。”朱红玉表示。而这些信心,都源于她的实干与魄力以及企业展现出的足够的创新力。