

三步曲,助力湘企闯世界

——中国银行支持湖南省开放型经济发展纪实



中国银行董事长肖钢与湖南省人民政府副省长韩永文代表双方签署《“走出去”金融服务合作框架协议》。

中国银行与省政府签署“跨境战略”

本报9月27日讯 中国银行和省政府在长沙联合举办“中国银行服务湖南省‘走出去’企业暨支持湖南省开放型经济发展”专题活动。中国银行总行与省政府今日签署了《“走出去”金融服务合作框架协议》,同时,中国银行湖南省分行与衡阳市政府、郴州市政府、永州市政府分别签署了《推进湘南承接产业转移示范区建设业务合作协议》,中国银行湖南省分行、中国银行附属公司与湖南省10家重点企业签署了《多元化业务合作协议》。省委书记周强,省委副书记、省长徐守盛,副省长韩永文,中国银行董事长肖钢,总裁王建强、丁向群等相关负责人,及省金融办、省发改委等相关部门领导,省属重点企业、在湘央企、民营企业有关负责人出席了活动。

周强表示,近年来,湖南省积极实施“走出去”战略,加大对企业跨国经营的政策支持,湖南省“走出去”平稳发展。尤其是今年以来,湖南省“走出去”工作再上新台阶:对外投资实际发生额创历史新高,民营企业对外投资成为亮点,对外承包工程市场开拓能力不断增强,东盟地区投资园区化发展模式初步形成。2012年是实施“十二五”规划承上启下的关键之年,希望中国银行进一步发挥全球一体化优势,支持湖南企业充分利用“两个市场、两种资源”,实施省政府“资源合作和产能转移”的“走出去”战略,推动湖南区域经济转型升级。同时希望中国银行发挥优势,积极参与湘南承接产业转移示范区等重要区域建设和发展,围绕“四个湖南”的科学发展总目标,强力推进“四化两型”战略。

徐守盛在致辞中说,感谢中行对湖南的高度关心和对接湖南经济建设的大力支持,签约将使中行和湖南的合作迈上新的台阶。在支持湖南外向型经济发展上,希望中行与湖南的合作向更高层次、更广领域发展。同时希望在湖南“稳增长、保和谐”的政策上得到中行的继续支持。

肖钢表示,近年来,中国银行发挥自身独特优势,积极挖掘“走出去”企业的多元化需求,不断加大服务中资企业“走出去”的力度,加快全球业务战略布局。中国银行将进一步深化与湖南省的全面金融合作,深度拓展双方业务合作领域,积极为湖南企业“走出去”和深化转方式调结构的开放取向、促进地方经济发展提供优质金融服务。

中国银行入湘服务97年,已成为湖南市场上在国际结算、贸易融资、跨境人民币业务等领域领先的银行,近年来为工程机械、钢铁有色、工程承包以及农业等湖南“走出去”优势产业的龙头企业提供授信额度累计超过500亿元,服务涵盖海外并购、出口买货、外币保函、财务顾问、全球现金管理、海外上市或发债融资等多个领域。

■记者 梁兴 通讯员 倪晴 周玉婷

经过改革开放30多年的发展,中国经济已经深深地打上了全球化的烙印。经济全球化也要求中国银行业必须“走出去”。首先,实体经济要求银行业“走出去”;其次,人民币国际化要求银行业“走出去”;第三,商业银行发展壮大需要“走出去”。

中行为使实体经济在“走出去”的发展战略中走得更顺、更远,着力转变海外发展方式,不断创新支持模式,逐步构建起适应“走出去”发展战略的新型金融支持体系。近几年,中行已经在诸多方面积累了丰富的实战经验,成为湖南金融领域支持实体经济“走出去”的融资主渠道和开拓者,对正在实施国际化战略的银行业具有借鉴意义。

在新的百年征途上,中行将以服务实体经济为己任,不断提高全球金融服务能力,为国家发展和民族振兴作出新的贡献。

■记者 梁兴 通讯员 倪晴 周玉婷

1 创新服务,为“走出去”企业铺平道路

中国银行从不满足于过去的成绩,中国银行业人清楚地知道,创新,才能为发展提供不竭动力。

2011年8月,湖南中行推出跨境人民币业务,这使企业多了一种币值稳定的货币选择,能以较低的成本和较高的效率完成国际贸易。今年上半年,湖南中行共叙做跨境人民币业务16.52亿元,其中货物贸易为11.46亿元,资本项目为4.01亿元,服

务项目为1.05亿元。截至目前,湖南中行以市场份额第一的好成绩傲视群雄。

国际金融危机的发生,给企业跨国并购带来了较低的成本,创造了极好的机会。在此情况下,湖南中行积极开展内保外贷业务,利用在全球29个国家和地区拥有超过600家海外分行、子公司和代表处的优势,为需要向境外银行申请贷款的湖南企业提供担保。

上半年,湖南中行为三一集团在其香港平台公司对外采购项下叙做内保外贷业务13.34亿元。

同时,中联重科、华菱集团、蓝思科技等省内进出口大型企业特别是“走出去”企业都享受到了湖南中行的良好服务。今年上半年,湖南中行累计叙做付达业务4.9亿美元,其中“走出去”企业占比达到近85%。

2 一体化服务,力助大型跨国企业创造奇迹

“利用遍布全球的联行和代理行网络、领先的专业技术水平、畅通的资金清算渠道,全力支持大型集团企业海外直接投资业务!”中行湖南省分行行长赵濛表示,湖南中行根据湖南省“走出去”企业涉及行业众多、客户结构复杂的特点,将企业进行分类管理,大胆创新,细心服务,为“走出去”大型集团企业提供全球一体化金融服务。

2008年9月28日,中联重科联合投资机

构与意大利CIFA签署协议,以现金收购的方式,正式完成对CIFA股份的全额收购。在金融危机之下,即便是全球排名第三的混凝土机械巨头CIFA也难耐严寒,行将破产。危急关头,中联重科给出了一份价值2.71亿欧元的并购案。并购一年间,CIFA显著复苏,销售总额环比增长近40%!CIFA收购战完美收官,中国银行的实力和服务获得中联重科认可,2011年,中联重科选择中银国际作为H股香港上市的主承销商,中

银香港作为上市融资的主收款行。

2012年,中联重科在新加坡发行4亿美元5年期债券,中银国际作为唯一的全球协调人,牵头国际性投行,成功为其4亿美元债券定价。

此外,包括山河智能、湘电集团、远大空调、南车株机、南车研究所等一大批湖南大型跨国企业在中国银行全球一体化金融服务的强力协助下,创造一个又一个的奇迹。

3 差异化服务,扶持中小、涉农企业冲破壁垒

湖南省“走出去”企业涉及行业众多、结构复杂,湖南中行对企业进行分类管理,分为大型集团企业、工程承包企业、中小企业、农业企业四个类型,对后三类企业,湖南中行提供差异化的金融服务产品,成功帮助一个个企业冲破金融壁垒。

2007年12月30日,中南院与利比亚签署了5000套房建项目,总价为58亿元人民币的总承包合同,这是我省到目前为止承接到的最大境外工程项目。大项目意味着大资金、大风险,如何确保项目顺利进行?

湖南中行急企业之所急,迅速行动。仅仅10个工作日,就申请到“对外承包工程保函风险专项资金”4000万美元,并成功开出1087.80万欧元履约保函和8130万欧元预付款保函,合计达10.176亿元人民币。

中小企业投资成本高、收益小,许多银行避之不及,中国银行却尽力满足中小企业境外拓展金融需求。截至2012年1月31日,湖南中行授信“走出去”中小企业客户约65户,授信余额约2.4亿元。2012年安排了2亿元的额度,专项用于全辖新增拓展

“走出去”中小企业60户。

湖南是农业大省,湖南中行大力支持农业龙头企业,满足企业异地上市、海外研发育种、海外营销、项目融资等需求,并在各产品政策上给予倾斜,简化审批流程。

2011年,湖南惠生肉业股份有限公司在香港谋求上市。然而,香港市场行情不佳,企业上市进程暂缓。湖南中行联合中银投为其进行私募股权融资,提供全方位金融支持,并在适当时期辅导企业再次在香港上市。

“助力湘企走向世界,我们有信心”

省政府的政策优势和中国银行的金融优势强强联合为湖南“走出去”企业的发展送来了东风,今年的成绩表现得尤为突出:2012年上半年,湖南对外投资实际发生额创历史新高,达到11.8亿美元,同比增长209.9%。

“国际金融危机后,西方国家引资需求增加,有利于我国企业开展跨国并购、拓展合作新渠道。”赵濛表示,加上国内相关法规日趋完善,国家支持力度不断加大,我国企业“走出去”的条件更加成熟。

然而,在应对外部形势和挑战的过程中,中资企业也暴露出诸多问题。由于对国外风险缺乏足够的警醒意识与防范措施,“走出去”企业“扎堆”现象严重,导致我国针对某些区域、某些国家的风险过于集中。另外,由于对国际通行惯例不熟悉,企业的国际化项目执行运作能力普遍不足。

“有实力的银行能帮助企业有效掌握和利用国际规则、规避各类风险。在这一点上,中国银行具有三大优势。”谈起中国银行的实力,赵濛非常自信。

——拥有遍布全球28个国家和地区的机构网络,其中境内机构超过10000家,境外机构600多家;

——由此建立的多元化的金融服务体系,业务范围涵盖商业银行、投资银行和保险领域,旗下有中银香港、中银国际、中银投等控股金融机构,能在全球范围内为个人和公司客户提供全面和优质的金融服务;

——跨境人民币结算业务、海外直贷业务、内保外贷业务、出口双保理业务、海外代付业务等产品的创新形成的一体化金融服务产品。

“我们已经看见并有理由相信,作为湖南市场上最大的国际贸易结算银行、最大的跨境人民币结算银行,省内最大的海外工程投标项目合作银行,最大的海外并购项目合作银行,中国银行必能助力湘企在世界金融领域‘走’出一番新的天地!”赵濛表示。

中行服务湖南“走出去”企业论坛开讲

本报9月27日讯 今天下午,中国银行服务湖南省“走出去”企业论坛在长沙举办。副省长韩永文、中国银行总裁丁向群、商务部国际贸易经济合作研究院院长霍建国、省商务厅厅长谢建辉、中国人民银行长沙中心支行副行长王地宁、南车株洲电力机车有限公司副总经理、财务总监李铁生等嘉宾分别作了主题演讲,中国银行总行董事长肖钢出席了论坛。

论坛上,与会嘉宾结合“十二五”规划关于实施“走出去”战略的要求,围绕进一步推动湖南企业“走出去”、促进人民币跨境使用、支持湖南省开放型经济发展、推进湘南三市承接产

业转移等发表了看法,并同与会代表进行了互动交流。

中国银行对湖南“走出去”企业开辟对外投资渠道,有力支持了全省“走出去”战略的实施,成为“走出去”企业的首选银行,同时在跨境金融、银团贷款等领域确立了市场竞争优势。中国银行与会人士表示,此次论坛加强了与政府、企业的业务联动,全面推介了中国银行“走出去”金融服务和跨境人民币业务。据了解,今年中国银行将围绕跨境人民币业务在全球进行系列推介活动。

■记者 梁兴 通讯员 倪晴 周玉婷

论坛声音



切实增强金融对经济发展的支持力度

金融是现代经济的核心,也是现代经济发展的血脉,“走出去”战略的顺利实施在很大程度上将取决于金融在连接国内外市场要素和全球开启资源方面的作用。开放型经济发展的程度,也依赖于现代金融的发展,我们高度重视优化型发展生态环境。近年来,我们着力推进金融改革创新,切实增强金融对经济发展的支持力度。

——湖南省人民政府副省长韩永文



外贸外资仍然是第一位

中国的发展需要拉升服务业以及在高端制造业的服务,我们的外资企业可以上市,这已经预示着我们在很多领域改革的突破。全世界没有一个国家不支持外贸的,而且,从中西部发展的经验来看,外贸外资仍然是第一位的,目前高端内容升级版就是“走出去”参与全球经济。所以,坚持扩大规模,只不过在发展当中,要注重质量和效果。

——商务部国际贸易经济合作研究院院长霍建国



银企合作,才是“走出去”的基础

中国银行对南车株机公司“走出去”的支持和关注,奠定了公司境外业务顺利拓展的基础。随着南车株机公司海外并购、投资建厂步伐的不断加快,我们真诚地希望与中国银行在跨境结算、贸易融资、对外担保等方面开展更加深入的合作,提供优惠的外汇理财政策。近三年,中行为公司提供了信用证业务和人民币保行业务,指导公司境外业务操作40余次,特别是2010年公司中标了马来西亚动车组项目后,中行积极协助公司开展远期结售汇交易,交易量达到了5.03亿美元。

——南车株洲电力机车有限公司副总经理、财务总监李铁生

(图片均由 通讯员 王晓丹 摄)