

由电子商务服务平台转向现货,进驻“锰三角”巨资打造综合性金属物流园,推出新型仓单质押融资服务平台,湖南久丰的转型步伐,为国内大宗商品交易市场的未来走向提供了思路,也为大宗商品交易市场的行业转型提供了实践经验——

大宗商品整顿即将收官

湖南久丰完成转型发展

同样的问题,让湖南久丰金属现货交易所再次遭到舆论的苛刻审视。但已经迈出经营转型实质性步伐的湖南久丰,面对政策的约束,面对媒体一波一波的热议,反而显得从容。

整改风暴下的市场生态

“去年底,交易所曾成功处理过一起服务商恶性刷单的事件,我们依法取消了该服务商资质,并帮助客户追回了大部分损失。”湖南久丰董事长冯子勇回忆道。

但是现在,类似的问题,处理起来难度似乎更大。

据知情人士介绍,前不久,湖南久丰有少数几个客户因账面亏损而发表了对湖南久丰不利的言论。后来随着媒体的介入,关注的焦点已经不是客户亏损的问题,而是交易所面临清理整顿的行业环境。

“目前的行业环境不利于交易所,代理商发生代客理财和刷单等违规行为,从法律上来讲应该由代理商来承担责任。但代理商往往易于将责任推给交易所,最后由交易所来承担责任和舆论风险。”湖南轩轅律师事务所郭育好律师介绍。

湖南久丰转型力作

“此次国家对交易市场的清理整顿,是一次行业的大洗盘,这肯定会给交易市场造成阵痛,但阵痛之后是重生,湖南久丰已集中力量转型发展。”冯子勇说。

湖南久丰的转型之路颇具个性。在2012年5月20日启幕的第七届“中博会”上,

湖南久丰与湘西经济开发区成功签订“锰三角金属物流城”合作建设协议。

“锰三角金属物流城”的投资项目,是2012年湖南久丰产业转型升级的力作。据了解,该项目计划投资5亿元,规划用地500亩,将建成一个利用网络信息、物联网技术,将运输、仓储、装卸、加工、配送、技改、融资担保和信息等环节进行整合并实施一体化经营的新兴现代物流园区。

在久丰的发展规划中,更明确提出了整合湘西及整个“锰三角”区域内企业矿产资源、推动建立国家战略物资储备中心、逐步掌握国际锰市场定价权的战略目标。

据了解,打造湖南锰、锑等特色小重金属市场定价平台一直是湖南久丰的经营目标。以交易市场的运作及其平台的吸引力,逐步形成金属市场的集散地,进而扩大产业规模,并最终掌握市场话语权及定价权。

融资平台落地破局

2012年8月在广州召开的首届中国大宗商品高峰论坛上,在融资服务领域先行一步的湖南久丰成为行业关注的焦点。据某市场负责人王凌霄介绍,湖南久丰在增开融资服务领域已取得明显实效,仓单质押融资平台已落地,业务也开展顺利。

据知情人士介绍,湖南久丰融资服务模式的构建,最初动因源于在仓储物流领域的拓展。湖南久丰重要股东中就有多年从事钢铁冶炼、矿石进出口贸易的知名企业,熟悉现代物流业的发展走向,并与中储物流等大型物流集团保持了良好的合



湖南久丰金属现货交易所。

作关系。

“仓单融资实际上是一种存货抵押的融资方式,主要适用于流通性较高的大宗商品,如有色金属及矿石原料,黑色金属及矿石原料,钢铁、煤炭、化工产品及其原料等。”冯子勇说。

据悉,今年上半年,湖南久丰已成功获得中信银行长沙分行第一笔额度达2.5亿元的综合授信,湖南省内一些锰、锑企业已率先受益。久丰融资服务平台的搭建,也引起了湖南省内相关主管部门的高度关注,据

湖南省经信委相关负责人透露,已计划将湖南久丰列入融资创新示范单位,并着手组织对省内中小型金属企业的资金状况调研,以便为湖南久丰融资平台的运作提供支持。

湖南久丰自身以融资带动企业转型,对于一大批资金吃紧、市场萎缩的中小型金属矿产企业而言,其融资服务平台意义更为显著,尤其其低门槛的行业融资渠道将为企业的生存发展注入一剂强心针。

■记者 潘海涛



中国驰名商标

我在异乡的漂泊中思念故乡,
故乡就是清茶一盏,
让我的嘴唇尝到温暖;
我在城市的喧嚣里思念故乡,
故乡就是清茶一盏,
让我的心灵洗去秋霜。

今夜,是思乡的夜晚,
我抓一把月光撒在茶杯里,
和我的乡愁一同唱下,
从此,游子不再孤单。

今夜,我们举杯邀月,
同一轮明月的清辉照亮我们的胸膛;
今夜,我们举杯邀月,
唱下这盏清茶,和故乡团圆!



中国节

中国味

中国茶

怡清源

活动仅限湖南地区专卖店 / 活动时间: 2012年9月20日—10月10日

中秋国庆活动内容

- 一次性购物满 300 元,赠送价值 50 元的怡清源消费券 (仅限茶叶产品消费)
- 一次性购物满 600 元,赠送价值 150 元的怡清源消费券 (仅限茶叶产品消费)

湖南省怡清源茶业有限公司 ☎ 0731-84671208

活动期间解释权归怡清源所有