

步步高电器城： 三年内要做行业领先者

■记者 杨迪

家电市场竞争的白热化,让整个家电行业都面临着商业模式创新、经营能力提升的双重挑战,从单一的售卖家电到经营多元化的综合体,转型已是大势所趋。

而以超市起家,百货、电器迎头而上的步步高却占据先手。“未来,消费者需要的是一个城市综合体,而一个完整的多业态,能够掌控一个商圈。”9月22日,步步高集团家电事业部总监余腾达说。

【农村包围城市】 明年,步步高电器城专业店挺进长沙

“步步高集团85%的销售来自超市和百货,所以步步高电器城还有很大的发展空间。”余腾达说。

步步高超市和百货一直风生水起,而其另一个业态——电器却很少抛头露面。并非步步高电器做得不强势,而是自成立以来它就一直在“默默鼓劲”。目前,步步高电器城“体量”已经冲进湖南前三,同时有22家独立门店。

余腾达告诉记者:“步步高电器城旗舰店有1万多平方米,由外国团队一手打造设计,家电卖场的百货化,让品牌、布局在个性化的同时又有统一感,更加时尚。”

背靠超市、百货“大树”,让步步高电器城有了更多的“养料”;而三种业态组合拳出击,也让步步高这艘“航空母舰”越驶越远。在2012年上半年家电行业低迷的情况下,步步高电器城增长7.95%。

余腾达介绍,在步步高集团“农村包围城市”的思想指导下,明年步步高电器城专业店将挺进长沙,打入西南新省份,新开6-8家门店。“3年内要做行业领先者。”

▶ 焕然一新的步步高电器城旗舰店。



【十一好戏连台】 6档主题活动引爆中秋、国庆

“十一”历来是家电卖场各秀“才艺”的舞台,在接手后的首个大型舞台上,从来不打无备之战的余腾达,也做足了功课。

“今年有8天长假,且国家取消了高速收费,多数消费者会选择出去度假,为了让消费者畅享长假,所以我们十一促销从9月15日就开始了,而且取得很好的效果。”余腾达说,9月14日-16日,步步高电器城销售额近3000万元。

之后,步步高电器还将带来更“强劲”的促销风暴。余腾达透露,货源、价格、服务方面的优势仍将是步步高电器城赢取中秋、十一市场的三张王牌。

即日起至10月8日,步步高电器

城6档主题活动同步放送。手机数码产品最高直降800元,购买国产品牌手机、电脑还有诸多原装礼品相赠;厨卫全场5折起,节能补贴热水器最高补贴2000元;1000万元的促销资源投入在彩电上,全场彩电5折起售,还有步步高购物卡、美的/九阳小家电豪华礼包、32英寸液晶等重磅好礼等你来拿;冰洗主流产品将大幅降价,例如名牌洗衣机将跌进500元,全自动波轮洗衣机跌进900元,两门冰箱将跌进1300元等;此外认筹50元,即可获得一张大家电9.7折节庆卡,十一活动期间买大家电即可单台享9.7折优惠,再送高档电炖锅一台。

消费新闻

长沙联通 变身金牌旅游管家

在日前举办的中国湖南第三届旅游节上,长沙联通化身“金牌旅游管家”受邀参展。

联通展厅共分为行业应用展示、终端展示、3G玩家俱乐部三个区域。行业应用展示区针对人们旅途中经常出现的疑难问题,借助联通强大的3G网络支撑以及丰富多彩的业务应用,给出了一套完整的信息化解决方案,全方位展示了联通沃3G作为旅游顾问的贴心之处。

■胡明

杜康御液系列之锦绣中原、三国窖、大唐窖,系洛阳杜康控股公司国酿白酒的中高端力作。

诚征湖南省各市、县代理经销客户

湖南盛仕酒业有限公司 咨询电话: 0731-84810919 招商热线: 15580802599