

## 中南地区最大二手车市场将起航

# 湖南永通瞄准“新车后市场”蛋糕

2012年的新车市场速度放缓，专家预言这将是中国汽车市场回归理性的第一步，而在这样的前提下，二手车市场却呈现出即将爆发的状态。记者日前获悉，今年下半年，湖南永通将成立中南地区最大的二手车交易市场，主要布局在河西，和中南汽车世界二手车市场交相呼应，对于湖南永通来说，“新车后市场”这一块蛋糕显然不能放过。

■记者 陈龙



二手车市场人头攒动。



虽已拥有奔驰、奥迪这样的顶级品牌，二手车同样是湖南永通的主攻方向。

### 二手车市场前景巨大

近几年，家庭用车从奢侈品，逐渐成为一种“刚性”的需求。而新车市场的壮大，必然会逐步推动二手车市场的发展。目前看来，中国的二手车市场还很不成熟，中国的二手车市场潜力巨大。针对目前的状况，本地经销商们也纷纷另辟蹊径。永通集团将目光投向了扩大汽车服务的产业链，永通谋划更多的，也是如何更好地在汽车售后市场发力，准备开始大刀阔斧。

随着消费者经济能力的不断增长，老百姓买车的需求也越来越大，当你有了想要换新车时却又不知道旧车该怎么处理，那么永

通集团正在打造的二手车市场将是最好的一个交易平台。

目前，长沙的二手车行业不规范，主要是因为自己没有建立好自己的诚信体系。而随着今年国家汽车产业振兴规划一系列政策的出台，二手车交易方面的政策将更为具体、完善。

专家称，根据目前的汽车销售状况，二手车交易将会超过新车交易。永通集团做这些，其实就是在扩大汽车产业链，从单纯的整车销售、售后服务，延伸到二手车市场、汽车维修。

### 打造中南地区最大二手车市场

目前，长沙的二手车市场主要集中在中南汽车世界，中南汽车世界二手车市场做得比较早，各方面比较成熟。但是由于地域的限制，已经没有再扩大的可能了。不同于中南汽车世界二手车市场，永通集团之前一直做整车销售，这么多年积累了大量的客户，客户们必将有置换需求。

就在2012年年中，湖南永通成立了一个叫做二手车部的新部门，目前正在做二手车市场调研。没有找市场调查公司，一切都是亲

力亲为，毕竟，永通集团是做车的，做这方面的调查效率会更高。

记者获悉，今年下半年，永通将用地300多亩，成立中南地区最大的二手车交易市场，主要布局在河西，和中南汽车世界二手车市场交相呼应。二手车交易市场的功能包括了鉴定评估、收购、销售、寄售、代购代销、租赁、置换、拍卖、检测维修、配件供应、车辆美容装潢、售后服务等等，以及为客户提供过户、转籍、退牌、上牌、保险等相关服务。

### 品牌二手车先行

相对于4S店销售的局限性，永通集团能够把公司所有品牌的二手车集中在一起，给客户更多的选择。河东的市场基本已经饱和了，而河西还在发展，人口还在不断增长中，市场需求也就更大，永通做了一个十分明智的选择，把重心转向河西。在大家有目共睹之下，河西的一汽大众、上海大众和奥迪4S店预计今年年底或者明年年初就会开业。而下半年永通计划筹建于河西的二手车市场，将以超大的市场规模、完备的配套设施、优良的经营环境，可集中展示品牌、档次、价位新旧程

度不一的二手车，满足广大消费者不同的购车需求。河西的4S店和二手车市场都同属于永通集团，同属于一个管理体系。

经历了多年的风雨，永通已经完美的打造出了自己的品牌和市场诚信度，客户对永通集团的信任度也将建立在二手车品牌店、二手车市场上。目前，永通集团旗下共有十几个品牌，永通自己的二手车品牌店，将以永通集团销售出去的车为主，以其他集团的品牌车为辅，相得益彰。二手车品牌店稳定之后，永通集团的二手车市场也必将壮大。